

ÉDITION 2024

PARTENAIRES CUMA FRANCE

60 MARQUES ENGAGÉES POUR LE RÉSEAU CUMA



CUMA

LA PUISSANCE DU GROUPE



DES PARTENAIRES POUR UNE AGRICULTURE DURABLE ET ENGAGÉE SUR LES TERRITOIRES AFIN DE RÉPONDRE AUX DÉFIS ACTUELS ET À VENIR



Matthieu GOEHRY
PRÉSIDENT DE LA FNCUMA

Les cuma répondent, encore plus demain, aux besoins des agriculteurs et à l'évolution de leurs attentes. S'organiser pour bâtir des exploitations résilientes, innovantes et modernes dans un contexte de crise climatique, énergétique et de changements sociologiques résonne fortement dans nos valeurs. Notre agriculture doit faire envie et nous avons à cœur de créer des ponts entre agriculture et société.

Les cuma sont des acteurs de territoire qui permettent de répondre aux besoins locaux: valorisation du territoire, innovation, production d'énergie renouvelable, traitement des déchets biodégradables, attractivité des métiers et fidélisation des salariés... Les exemples et les témoignages de réussite sont nombreux.

Fort de plus de 10 000 cuma et de ses 195 000 agriculteurs, le réseau œuvre sur plusieurs fronts pour promouvoir son modèle qui répond à de nombreuses questions que se pose l'agriculture. Nous sommes une force au service de l'agriculture. Avec tous les acteurs du monde agricole (OPA et institutionnels, fédérations, acteurs de l'agroéquipement, agro fournisseurs, prestataires de services etc.), nous avons un rôle à jouer dans l'agriculture de demain.

Construire demain nécessite d'être curieux, de construire des alliances et des partenariats pour répondre ensemble aux nombreux défis qui nous attendent. Pour atteindre nos objectifs et décupler nos

actions, nous travaillons avec des partenaires clés qui nous accompagnent pour donner le cap d'une agriculture forte et cohérente.

Au travers de ce document, vous allez découvrir ces acteurs importants, leur activité, leur gamme et les contacts des référents sur le terrain. Ils vous feront découvrir les offres et les services adaptés aux groupes d'agriculteurs.

En 2024, découvrez les marques de l'agroéquipement, de l'agrofourniture et les prestataires de services qui s'inscrivent dans cette démarche. Ils soutiennent notre réseau de façon innovante et je les en remercie. Contactez-les, échangez, découvrez leurs compétences et leur savoir-faire ainsi que leurs toutes dernières innovations.

Se rassembler pour être plus forts, c'est la puissance du groupe.

Matthieu GOEHRY
Président de la FNCUMA



60 MARQUES DU MONDE AGRICOLE S'ENGAGENT POUR LES CUMA

DES OFFRES ET SERVICES AU SERVICE DES CUMA

Les partenaires cuma France vous présentent leurs compétences, savoir-faire, ainsi que leurs dernières innovations dans ce document inédit. Pour chaque partenaire, vous retrouvez les contacts en charge d'apporter des réponses & solutions adaptées aux cuma.

SOMMAIRE

- | | |
|---------------------------------|-----------------------------------|
| 06 • AGRIKOMP FRANCE | 54 • JOSKIN - LE BOULCH |
| 08 • ALBERTO MOTORS | 56 • KÖCKERLING |
| 10 • AMAZONE | 58 • KUHN |
| 12 • BANQUE POPULAIRE | 60 • KVERNELAND GROUP |
| 14 • BAUER | 62 • LEMKEN FRANCE |
| 16 • BKT & STERENN PNEUMATIQUES | 64 • MASCHIO GASPARDO |
| 18 • CASE IH | 66 • MERLO |
| 20 • CLAAS | 68 • MICHELIN |
| 22 • COLAERT ESSIEUX | 70 • MUTUALIA |
| 24 • CORTEVA AGRISCIENCE | 72 • NEW HOLLAND |
| 26 • CRÉDIT AGRICOLE | 74 • RAGT |
| 28 • CRÉDIT MUTUEL | 76 • ROPA FRANCE |
| 30 • EDF RENOUVELABLES | 78 • SAMASZ |
| 32 • ENTRAID - RAYONS X | 80 • SAMSON - PICHON |
| 34 • FRANCE PARE-BRISE | 82 • SHELL LUBRIFIANTS |
| 36 • GRDF | 84 • SITEVI |
| 38 • GRÉGOIRE & BESSON | 86 • SLOPEHELPER - PEK AUTOMOTIVE |
| 40 • GROUPE AGRICA | 88 • SOMMET DE L'ÉLEVAGE |
| 42 • HAFA | 90 • SPACE |
| 44 • HOLMER | 92 • SYNGENTA |
| 46 • HORSCH | 94 • TOTALENERGIES |
| 48 • IRISOLARIS | 96 • VÅDERSTAD |
| 50 • JEANTIL | 98 • YARA FRANCE |
| 52 • JOHN DEERE | |

#Conseil #Conception #Construction #Maintenance



AGRIKOMP : LA MÉTHANISATION POUR DIVERSIFIER VOTRE ACTIVITÉ

agriKomp est spécialisé dans la conception et la construction d'unités de méthanisation agricole. Acteur majeur de l'énergie renouvelable depuis 20 ans, le groupe agriKomp compte plus de 1000 installations de biogaz en service et environ 550 salariés dans le monde.

UNE ENTREPRISE FRANÇAISE, ET LA FORCE D'UN GROUPE EUROPÉEN

Leader de la méthanisation en France, avec plus de 200 installations en service, agriKomp emploie 50 spécialistes dans ses bureaux à La Chaussée-Saint-Victor (41). **Demandez votre visite !**

UN INTERLOCUTEUR UNIQUE POUR LA TOTALITÉ DE VOTRE PROJET

Le technico-commercial, par sa sensibilité et son expertise agricole, comprend votre projet, vos contraintes et vos souhaits d'évolution, et intègre au mieux votre unité de méthanisation à votre (vos) exploitation(s). Grâce à son bureau d'études interne, agriKomp est à même de vous accompagner sur la totalité des démarches administratives. Véritable constructeur, les équipes agriKomp maîtrisent toutes les étapes du chantier, avec un chef de chantier français toujours à votre disposition.

Avoir un seul interlocuteur est un atout considérable compte-tenu de la complexité des projets. Cela assure une gestion simple et efficace, tant au moment du chantier qu'en phase d'exploitation, et permet de s'assurer du respect des délais !

De plus, connaître et accompagner l'unité de méthanisation de sa conception à l'ensemble de sa production permet une optimisation et une rentabilité maximales tout au long de son fonctionnement. C'est pour cela qu'agriKomp confie la maintenance de votre unité à son partenaire **ServiceUnion**, et ses 50 salariés, qui ont pour maîtres mots : réactivité, proximité et qualité.

SIMPLICITÉ & QUALITÉ



Ce qui fait l'unanimité chez les exploitants d'installations agriKomp, c'est bien le terme de « simplicité » !

- **Standardisation de la technologie**, au profit de la disponibilité des pièces et de la qualification des experts
- **Process simple**, minimisant la consommation d'énergie annexe, les consommables et les opérations de maintenance
- **Véritable référence technologique** sur le marché avec des composants reconnus comme les Paddeligant®, Vielfrass®, Coocker®, Quetschprofi®... souvent copiés mais jamais égalés. Alors, préférez l'original !

Et au-delà de sa technologie, innovante et performante, la force d'agriKomp est bien la cohérence globale de votre unité de méthanisation. Ceci permet la maîtrise complète de l'installation, que ce soit en cogénération ou en injection.



COGÉNÉRATION & INJECTION : LE CHOIX DE LA PERFORMANCE

Spécialiste reconnu pour la production d'électricité verte, ce savoir-faire est tout aussi réel pour la production de biométhane.

En cogénération avec l'**agriSelect®** ou l'**Indi**, comme en injection avec l'**agriPure®** et le nouvel **agriPure® Smart** votre projet est façonné à votre mesure, selon vos besoins, en intégrant dès le début, une possibilité d'évolution. Ainsi, vous pourrez toujours adapter votre production, avec des coûts maîtrisés... la pérennité sans mauvaises surprises !

VOTRE PARTENAIRE 100 % BIOGAZ PARTOUT EN FRANCE

Parce que votre unité de méthanisation fonctionne 7j/7, 24h sur 24, vous devez pouvoir compter sur un partenaire de confiance pour assurer son suivi et son optimisation.

ServiceUnion, partenaire privilégié des méthaniseurs agriKomp, intervient sur tous les composants du marché.

• Service Process

Une technique robuste et fiable, combinée à des composants efficaces, voici le facteur clé de la rentabilité de votre unité de méthanisation.

FAITES LE CHOIX DE LA PROXIMITÉ !

ServiceUnion renforce ses **agences de proximité** : liées au siège social, tout en bénéficiant d'une autonomie et d'une réactivité accrues sur leurs secteurs. Vous profitez évidemment de toutes les prestations ServiceUnion, au plus proche de vous :

- **Hotline gratuite 7j/7** de 9h à 17h (même week-end et jours fériés)
- Contrats de maintenance
- Interventions préventives et curatives



• Service Laboratoire

Nous gardons à l'œil le processus de fermentation, sa stabilité et son efficacité, et vous aidons à obtenir une production fiable de biogaz, avec une haute teneur en méthane.

• Service Cogénérateur

Grâce à nos spécialistes moteurs toutes marques, vous pourrez nous confier votre installation, tout en gagnant du temps pour votre métier principal, celui d'agriculteur !

• Service Biométhane

Nos experts ingénieurs interviennent pour la maintenance préventive et curative, et le remplacement de pièces d'usure sur toute la ligne d'épuration.

• Cogénération & Injection

- Et toujours, la disponibilité et l'expérience de nos 50 experts !



agriKomp France est labellisé Qualiméthas® jusqu'au 02/02/2025 dans la catégorie Constructeur Clé-en-main d'unités de méthanisation (sur 2 lots : lot process et lot valorisation avec maîtrise d'œuvre intégrée)

Vos contacts

Contactez le technico-commercial agriKomp de votre région, et demandez-lui **votre pré-diagnostic gratuit !**



SUD-OUEST
Bastien VERDIER
Technico-commercial
06 36 09 01 09
b.verdier@agrikomp.fr

09	11	12	15	16	17
19	23	24	30	31	32
33	34	40	43	46	47
48	64	65	66	79	81
			82	86	87



GRAND OUEST
Sylvain RUELLEUX
Technico-commercial
06 73 75 16 48
s.ruelleux@agrikomp.fr

14	22	27	28
29	35	37	41
44	49	50	53
56	61	72	85



CENTRE & SUD-EST
Christophe RAMBAULT
Technico-commercial
06 42 17 82 11
c.rambault@agrikomp.fr

01	03	04	05	06	07
13	18	21	25	26	36
38	39	42	45	58	63
69	70	71	73	74	83
			84	89	90



NORD & EST
Christophe DELOMMEZ
Responsable des ventes
Technico-commercial
06 58 50 91 45
c.delommez@agrikomp.fr

02	08	10	51	52
54	55	57	59	60
62	67	68	76	77
80	88	ILE DE FRANCE		
		BELGIQUE		

ServiceUnion France > serviceunion.fr

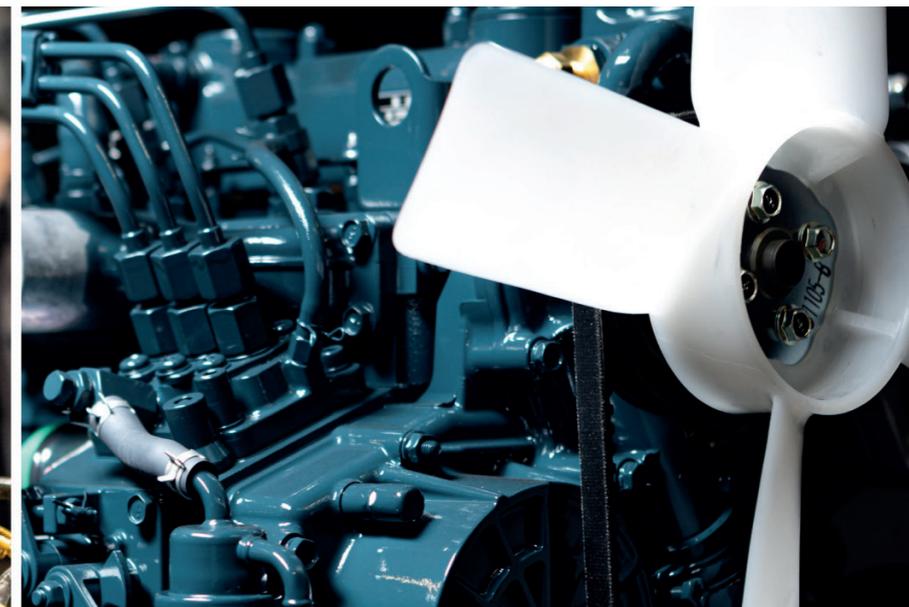
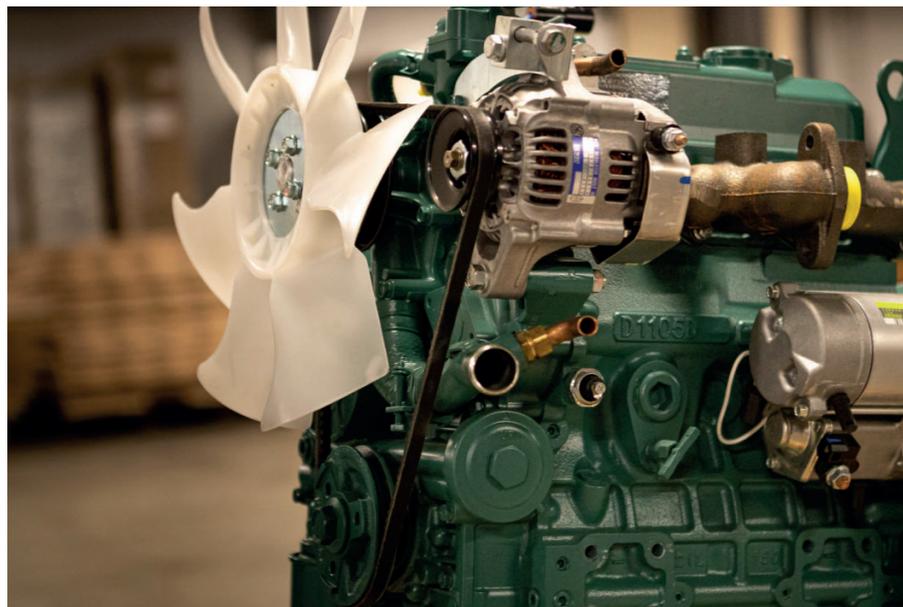
02 45 94 00 16 - service@serviceunion.fr

agriKomp France > agrikomp.fr

02 54 56 18 57 - info@agrikomp.fr

Réduisez vos coûts d'équipements avec nos solutions de remplacement pour moteurs diesel

#MoteursDiesel #PanneMoteur



UNE ENTREPRISE FRANÇAISE ET LA FORCE D'UN RÉSEAU

Depuis 2016, Alberto motors propose aux cuma, ETA et professionnels du monde agricole des solutions de remplacement pour moteurs diesel pour tous les engins fabriqués après 1970.

Chaque demande est unique, chaque exploitation a des besoins spécifiques. C'est pourquoi, nous développons continuellement un large réseau de partenaires afin de rendre accessible toutes les solutions existantes sur le marché des moteurs diesel de remplacement.

L'objectif est de permettre aux professionnels d'opter pour le meilleur prix ou la meilleure option afin de limiter le temps d'arrêt des machines.

Accédez à des moteurs complets ou embiellés déclinés en neuf, occasion, reconditionné ou des services de reconditionnement.

COMMENT ÇA FONCTIONNE ?

Au cours des premiers échanges, votre conseiller recueille les références de la machine et du moteur. Ensuite, nous vous orientons, en nous appuyant sur nos connaissances techniques et nos expériences, vers la ou les options les plus pertinentes et disponibles sur le marché au moment de votre demande.

Selon votre choix, l'équipe technique s'assure de la qualité et de l'adaptabilité de l'option qui vous sera livrée. Un dernier contrôle qualité est réalisé dans nos locaux avant sa livraison.

UNE DISPONIBILITÉ OPTIMISÉE POUR ASSURER LA CONTINUITÉ DE VOTRE ACTIVITÉ

Notre vaste réseau de partenaires nous permet de vous garantir un maximum de disponibilités sur les options de remplacement des 800 références que nous proposons aujourd'hui. Cette variété de solutions nous offre une meilleure capacité d'adaptation face aux fluctuations du marché ainsi qu'une meilleure capacité à les anticiper.

Ces disponibilités assurent la productivité maximale des coopératives cuma et l'atteinte de leurs objectifs professionnels dans des conditions optimales.

DE L'ENVIRONNEMENT À L'INDIVIDU, NOS SOLUTIONS SOUTIENNENT LA TRANSITION

La vague de résilience écologique mondiale nous mène tous à considérer l'opportunité de la seconde main.

La reprise des anciens moteurs, combinée à des solutions de reconditionnement et de réparation nourrissent et renforcent le marché de la seconde-main en alliant enjeux économiques et enjeux environnementaux. La solide collaboration instaurée avec nos partenaires nous permet de proposer des solutions fiables et garanties.

EXTENSION DE GARANTIE DE 12 À 24 MOIS

NOUVEAU

Pour sécuriser votre investissement, nous proposons une extension de garantie de 12 ou 24 mois, sans franchise.

Quelle que soit la condition du moteur : neuf, d'occasion ou reconditionné, la garantie couvre pièces et main-d'œuvre à la hauteur d'un plafond indiqué pour la remise en état du matériel.

À savoir : vous bénéficiez automatiquement de la garantie fonctionnement standard allant de 3 à 12 mois en fonction de la condition de votre moteur.

UN PAIEMENT MODULABLE JUSQU'À 10 FOIS À TAUX 0

NOUVEAU

Pour vous aider à préserver votre trésorerie et à mieux faire face à l'imprévu, nous avons mis en place une solution de crédit à taux zéro. L'échelonnement du paiement peut se faire jusqu'à 10 fois.

UN INVESTISSEMENT ENCADRÉ, SUIVI ET SÉCURISÉ

Nous avons mis en place une assistance téléphonique de 9h à 18h du lundi au vendredi ou par

e-mail pour répondre à toutes vos questions ou vous aider à lever le moindre obstacle à l'utilisation de nos solutions moteurs.

DES SOLUTIONS POUR VOUS PERMETTRE D'OPTIMISER VOS PARCS MACHINES

Notre responsabilité est de vous aider à renverser la perspective et faciliter la mise en œuvre de nouvelles stratégies de gestion des parcs machines par l'accès à des solutions plus résilientes et cohérentes avec vos ressources et celles de la planète.

Notre rôle est de vous accompagner dans la mise en place d'une solution sécurisée par nos garanties et adaptée à votre contexte : valeur de la machine, usage, durée de vie, degré d'urgence et budget.

Le partenariat vis-à-vis des cuma vise à apporter toujours le meilleur service aux agriculteurs.

Vos contacts



Mihaela ANDREI
Directrice Marketing
04 73 99 57 01
mihaela@alberto-motors.fr



Pauline VILLATTE
Cheffe de marque
06 89 06 16 78
pauline@alberto-motors.fr





my **AMAZONE**
24 mois
garantie constructeur*

*sous condition d'enregistrement sur myAMAZONE dans les 12 mois suivant la livraison

AMAZONE, entreprise familiale allemande fondée en 1883, emploie aujourd'hui 2 700 personnes pour plus de 800 millions d'euros de chiffre d'affaires.

Acteur majeur de la filière du machinisme agricole, AMAZONE dispose de 8 sites de production, 7 filiales et plus de 70 importateurs.

Notre entreprise investit massivement dans la recherche et le développement pour vous proposer en permanence des solutions innovantes et éprouvées.

L'ACTIVE CENTER À VOTRE DISPOSITION

La filiale France, basée à Auneau en Eure-et-Loir, comprend l'espace « ACTIVE Center », ouvert toute l'année. Le show-room de 1500 m² accueille les matériels de l'ensemble des gammes : préparation du sol, semis, fertilisation, binage et protection des plantes. Il est à votre disposition pour organiser des journées à thème ou assemblée générale.

Les matériels peuvent évoluer en présentation dynamique sur 14 ha. Parcelles d'essais, piste de test « pulvérisateurs » ou commentaires autour des machines sont des moyens efficaces de vous prouver la performance et la technologie de nos matériels.

Pour vous apporter le meilleur service dans vos exploitations, AMAZONE forme les concessionnaires avec un vaste choix de thèmes techniques et commerciaux.

L'important magasin pièces de rechange vous garantit des délais de livraison les plus courts.

PORTAIL CLIENT DIGITAL MYAMAZONE

Devenez membre du portail client digital myAMAZONE et profitez de nos services gratuits ! Saisissez le numéro de votre matériel et obtenez en un clin d'œil toutes les informations pour bénéficier de meilleures performances de votre machine :

- Démarrage de la campagne & Mise en service
- Réglage & Utilisation
- Maintenance & Stockage
- Pièces détachées & Notices d'utilisation

Demandez maintenant via myAMAZONE la garantie constructeur 24 mois pour tous les matériels et pour les automoteurs Pantera la garantie constructeur 36 mois.

myAMAZONE
pour le meilleur de votre matériel

Rejoignez le portail client digital myAMAZONE et profitez de services offerts !



Inscrivez-vous gratuitement
amazon.fr/myAMAZONE

En renseignant votre machine et votre concessionnaire, vous pouvez améliorer gratuitement la protection de votre matériel avec la garantie constructeur 24 mois. Les offres de garantie peuvent être demandées durant la période de garantie contractuelle.

Demandez via le portail client digital myAMAZONE la garantie constructeur 7 ans anti-perforation par corrosion pour les épandeurs d'engrais ZA-V, ZA-TS et ZG-TS.

Depuis 2022, nous utilisons un nouveau procédé de peinture sur les épandeurs d'engrais des gammes ZA-V, ZA-TS et ZG-TS. Il s'agit d'une part d'une peinture par immersion cathodique (en abrégé KTL), comme couche de fond pour la meilleure protection possible des parois intérieures, et d'autre part d'un revêtement en poudre pour une finition visuelle de qualité supérieure avec une couche de peinture ultra-épaisse pour une protection renforcée face aux sollicitations mécaniques.

Grâce à ce procédé de peinture optimisé, AMAZONE est en mesure de vous proposer une garantie

constructeur de sept ans anti-perforation par corrosion. Après avoir complété les étapes d'enregistrement, vous pouvez demander l'activation de la garantie sur le portail myAMAZONE.

SERVICE AMACONNECT, LE HALL D'ÉPANDAGE AMAZONE

En tant que l'un des plus grands fabricants d'épandeurs d'engrais en Europe, nous mettons à votre disposition toutes les informations utiles sur votre épandeur : tout utilisateur d'épandeur d'engrais AMAZONE peut obtenir le réglage de la machine via internet en fonction du type de modèle, de la largeur de travail et du type d'engrais.

Votre contact Amazone

AMAZONE France
02 37 91 89 11
amazon@amazon-sa.net

Service AMACONNECT

Accédez au service depuis notre site :
www.amazon.fr/

Contactez notre service AMACONNECT au :
0892 68 00 63

La réussite est en vous

#Banque #Assurances



GESTION ET FINANCEMENT DES CUMA

Acteur incontournable du monde agricole, Banque Populaire a développé depuis 1990 une relation de proximité et de solidarité avec les agriculteurs.

Banque Populaire apporte régulièrement la preuve de son engagement pour la profession. Afin de développer ses activités auprès des agriculteurs et dans le souci constant de satisfaire au mieux leurs besoins, elle ne cesse d'investir, d'étoffer sa gamme de produits et services, et de multiplier les partenariats.

Parmi les 109 000 structures agricoles qui font confiance à la Banque Populaire pour 11,4 milliards d'encours, se distingue une proportion significative d'agriculteurs innovants et de jeunes entrepreneurs qui diversifient leurs activités ⁽¹⁾.

En véritable partenaire des cuma, Banque Populaire met à leur disposition des conseillers agricoles dédiés afin de leur apporter conseil et accompagnement personnalisés, ainsi qu'une gamme de produits et services adaptés. Des solutions d'épargne souples pour gérer votre trésorerie, de financement court terme ou moyen long terme pour investir, innover ou anticiper.

Banque Populaire, en tant que banque coopérative de proximité, soutient le développement des initiatives collectives agricoles et viticoles sur le terrain. Elle s'engage auprès de la Fédération Nationale des cuma, à travers un partenariat depuis plusieurs années, à promouvoir et encourager les actions des cuma.

UNE OFFRE DÉDIÉE POUR LES CUMA

Une offre bancaire spécifique à destination des cuma et de leurs adhérents a été créée et construite avec la FNCUMA pour accompagner le développement de ces structures et soutenir l'optimisation des charges et de la rentabilité des exploitations. Banque Populaire accompagne également votre cuma afin de mieux gérer les ressources humaines, de faciliter le quotidien des salariés et de proposer des avantages aux adhérents ⁽²⁾.

AGRILISMAT, L'OUTIL DE FINANCEMENT

Avec la Banque Populaire, les cuma bénéficient de conditions de financement préférentielles ⁽³⁾ pour le matériel agricole via notre offre AGRILISMAT ⁽⁴⁾. Pour bénéficier des avantages cuma, demandez à votre concessionnaire d'utiliser le code promotionnel « cuma » lors de la transmission de votre dossier à la banque.

Banque Populaire s'engage spécialement dans le soutien de la dynamique de trans-

formation vers l'agriculture durable pour accompagner l'adaptation au changement climatique, travailler à la préservation des ressources et de l'environnement, et participer à la reconquête de la souveraineté alimentaire de qualité de la France. Comment ? Le soutien va s'illustrer sous différentes formes durant ces prochaines années.

Pour s'adapter au changement climatique et mener à bien les transitions de votre exploitation, vous avez besoin de matériels innovants et performants. **AGRILISMAT avec le code promo « CAPDURABLE »** facilite l'acquisition de ce matériel et vous accompagne dans vos transitions, renseignez-vous auprès de vos concessionnaires.

BON À SAVOIR

Votre cuma et ses adhérents peuvent participer au Prix régional et national de la Dynamique Agricole.

Depuis plus de 30 ans, ce prix de référence dans le monde agricole, a récompensé plus de 1 000 exploitations pour leur dynamisme et leur performance.

Règlement et dossier d'inscription sur www.banquepopulaire.fr



CAP SUR L'AGRICULTURE DURABLE

Agriisimat Green, bénéficiez d'un taux préférentiel pour financer* l'achat de vos machines agricoles.

Document à caractère publicitaire et sans valeur contractuelle. Green - vert. © 2023 Banque Populaire. Sous réserve d'acceptation du dossier par Banque Populaire - Crédits photos: iStock

(1) Étude BVA/BPCE 2019 « l'agriculture en mutation », enquête sur 1387 agriculteurs.

(2) Sous réserve des produits et services commercialisés et disponibles dans votre Banque Populaire régionale et selon les conditions prévues par celle-ci.

(3) Sous réserve d'acceptation de votre dossier par votre Banque Populaire.

(4) Agriisimat : solution qui vous permet de financer l'achat d'une machine agricole neuve ou d'occasion, disponible dans la concession de votre choix.

LES RESPONSABLES AGRICULTURE VITICULTURE

NATIONAL

Loïc GUITTON
06 99 18 16 60
loic.guitton@bpce.fr

BPGO

Mélanie VILBOUX
02 99 29 78 86
melanie.vilboux@bpggo.fr

22	29	NORD	35
50	53	61	72
85	44	56	49

BPALC

Laurent LEROY
03 88 62 77 86
laurent.leroy@bpalc.fr

10	51	52
54	55	57
88	67	68

BPOC

Magalie BORDES
05 61 61 44 38
06 14 88 06 97
magalie.bordes@bpoc.fr

12	31	32
46	47	65
81	82	

BRED

Nathalie MARTIN
nathalie.martin@bred.fr

02	SUD	14	27
75	76	77	93
92	NORD	94	

BPBFC

Joël BLEY
03 80 46 77 13
06 07 57 20 92
joel.bley@bpbfc.fr

01	NORD	21	25
39	58	70	71
89	90		

BPACA

Thierry HIERE
05 56 01 87 38
06 33 57 58 25
thierry.hiere@bpaca.banquepopulaire.fr

16	17	19	OUEST	23
24	33	40	64	79
86	SUD	87		

BPS

Marina FRAUD
06 86 07 73 89
marina.fraud@groupebps.fr

07	SUD	09
11	30	OUEST
34	48	66

BPAURA

Laurent NEGRE
04 73 23 46 20
laurent.negre@bpaura.banquepopulaire.fr

01	SUD	04	05	07	NORD
26	38	73	74	03	15
19	EST	42	43	63	

BPVF

Cyrille BROUSSE
02 47 80 82 07
06 25 03 35 28
cyrille.brousse@bpvf.fr

18	28	36	37	41
45	78	86	NORD	91

BPRI

Miguel OGIER
01 73 07 55 26
miguel.ogier@rivesparis.banquepopulaire.fr

60	75	91
92	SUD	93
94	95	

BPMD

Xavier ROUINVY
04.32.74.30.83
06 08 34 23 95
xavier.rouinvy@bpmed.fr

6	13	20
30	83	84



LA RENCONTRE DE LA TRADITION ET DE L'INNOVATION

BAUER se consacre depuis 1930 avec succès aux techniques de l'irrigation et de traitement du lisier. Enrouleurs RAINSTAR, pivots ou rampes frontales en irrigation mais aussi pompes, mixeurs et séparateurs pour la gamme lisier et complétée par les citernes ! Qu'elles soient en matière plastique polyester ou en acier galvanisé, utilisées pour l'agriculture ou pour l'épandage de digestat de biogaz, en sous-traitance ou au service des professionnels, les solutions BAUER sont toujours fiables et économiques. Les spécifications d'une citerne à lisier seront très différentes pour un agriculteur de montagne et pour une entreprise de sous-traitance, non seulement pour des raisons géographiques, mais aussi en termes de quantités à épandre. C'est pourquoi BAUER propose des citernes à lisier parfaitement adaptées à chaque secteur et à chaque type d'utilisation.

BAUER - QUALITÉ ET ÉVOLUTIVITÉ

La rencontre de vos exigences spécifiques avec le design et la qualité BAUER donne naissance à des machines extrêmement efficaces et rentables. Avec votre collaboration, nous définissons ensemble votre profil d'utilisateur, sur la base duquel nous élaborons une citerne à lisier qui réponde sur mesure à vos exigences professionnelles, avec toutes les options et dans la plage de volumes disponibles.

CITERNES POLYESTER

Les citernes polyester BAUER sont disponibles en version simple essieu, tandem ou tridem avec une capacité de 6 000 à 28 000 litres. Notre fabrication en polyester permet un gain de poids pouvant aller jusqu'à 30% par rapport à une cuve acier. Les citernes BAUER sont équipées d'une pompe à vis excentrique spéciale, également fabriquée dans nos ateliers.

Résistantes aux UV et aux fluides agressifs, les surfaces des cuves offrent une protection durable et ne nécessitent pas de peinture protectrice supplémentaire comme les cuves en acier. Aucune citerne n'est aussi flexible en matière de positionnement de l'essieu que la cuve polyester avec ses passages de roue traversant. Charges d'appui maximales possibles même avec des citernes compactes grâce à la forme de la cuve et à l'essieu oscillant.



Puissance de pompage de 4 000 litres par minute à 6 bars de pression - des débits de 6 000 ou 8 000 l/min sont également disponibles en option. Un système de freinage à air comprimé à deux circuits avec régulation automatique de la force de freinage en fonction de la charge (ALB) est monté en série sur toutes les citernes polyester.



TECHNIQUES D'ÉPANDAGE

Les citernes BAUER - éprouvés à des milliers d'exemplaires. L'épandage de lisier au moyen de techniques de fertilisation par injection à proximité du sol est aujourd'hui incontournable pour un épandage économique et qui respecte l'environnement. En tant qu'engrais de ferme, le lisier peut être bien mieux exploité avec les bons procédés d'épandage, tout en minimisant les pertes et en préservant les ressources d'eaux souterraines. Ces dernières années, le groupe BAUER

a constamment affiné et amélioré les techniques d'épandage et propose aujourd'hui une gamme professionnelle très vaste associée à un pilotage de précision par le terminal de commande ISOBUS. Les pendillards permettent l'épandage par bandes en autorisant des largeurs de travail importantes pour une utilisation universelle dans les fourrages sur pied, les champs ou les pâtures. Les rampes à patins déposent le lisier sous pression directement à la racine, et conviennent aussi bien pour le fourrage sur pied que pour les pâtures. Les applicateurs actifs par injection directe dans le sol, tels que les déchaumeurs à disques ou à dents ou encore les injecteurs à disques, enfouissent le lisier sous le sol. Une association efficace entre citerne et épandeur garantit ainsi la sécurité d'épandage avec des citernes à lisier BAUER sûres et performantes.

Vos contacts



Maarten TROMP
ZONE NORD-OUEST
06 48 30 54 48
m.tromp@bauer-at.com



Florian LUTZ
ZONE NORD-EST
06 07 21 53 58
f.lutz@bauer-at.com



Hervé LEBIGRE
ZONE SUD OUEST
06 48 90 76 92
h.lebigre@bauer-at.com

#PneumatiquesAgricoles



BKT EST L'UN DES PRINCIPAUX MANUFACTURIERS DE PNEUMATIQUES HORS ROUTE AU MONDE

BKT est l'un des principaux manufacturiers de pneumatiques Hors Route au monde.

Équipant les machines agricoles, des travaux publics, de la construction, du génie civil, des secteurs industriels & portuaire, ainsi que les véhicules de parcs et jardins, les quads et utilitaires.

Sur le marché des pneumatiques agricoles, l'étendue de la gamme BKT permet de répondre à tous les besoins des agriculteurs. BKT offre plus de 3200 produits, disponibles dans une variété de profils et de mélange de gomme.

La gamme agricole de BKT s'étend des pneumatiques pour tracteurs, machines viticoles, machines fruitières, engins de récolte, et tous types d'engins attelés jusqu'aux remorques, accessoires pour l'irrigation et machines dédiées au travail et à la préparation du sol.

Le département Recherche et Développement crée chaque année entre 60 et 80 nouveaux produits.

Chaque exploitation a des besoins spécifiques et BKT propose des solutions pertinentes pour réduire la consommation de carburant, optimiser le "temps aux champs" et réduire les coûts de transformation et l'impact environnemental.

Les pneumatiques agricoles BKT sont utilisés par les agriculteurs de plus de 160 pays dans le monde. Les témoignages de leur expérience avec les produits BKT sont collectés sur le site www.bkt-tires.com

Le dialogue avec les clients finaux permet à BKT de s'améliorer constamment et de développer des solutions toujours plus performantes.

Growing Together (Grandir Ensemble) n'est pas un hasard, c'est le Mantra de l'entreprise.

L'EXPERTISE PNEUMATIQUE AU SERVICE D'UN RESEAU DE PROFESSIONNELS

STERENN Pneumatiques est l'importateur officiel de la marque BKT en France depuis 2018, offrant un soutien expert à ses clients dans le choix de leurs produits.

Une analyse approfondie du matériel, de son environnement de travail et des défis rencontrés est essentielle pour fournir des conseils avisés et des recommandations techniques afin d'optimiser l'utilisation des équipements.

Afin de répondre aux besoins de l'ensemble du territoire et des divers types de clients, notre équipe ne cesse de croître.



Cela permet aux distributeurs de pneumatiques et aux fabricants de matériel agricole de bénéficier d'une relation client personnalisée avec des interlocuteurs dédiés.

Avec ses 1800 points de vente répartis sur l'ensemble du territoire français, STERENN Pneumatiques bénéficie d'un vaste réseau de distribution. Son équipe est pleinement engagée à accompagner et conseiller ses clients avec une expertise de haut niveau, tout en s'engageant à offrir un service de qualité conforme à la charte STERENN+.

DÉPLOIEMENT DE LA GAMME AGROINDUSTRIELLE, TP ET MANUTENTION

Toujours soucieuse d'apporter la meilleure offre à ses clients, STERENN Pneumatiques propose, à compter du 1^{er} février 2024, plus de 320 nouvelles références de pneumatiques BKT adaptés aux matériels du marché agroindustriel, des travaux publics et de la manutention.

« Cette expansion de notre catalogue témoigne de notre engagement à satisfaire la demande du marché français et renforce notre partenariat privilégié avec le fabricant indien BKT. » témoigne

Frédéric Ivancich, le Directeur.

Pour garantir un service technique de qualité, l'équipe STERENN Pneumatiques a bénéficié d'une semaine de formation dédiée à cette nouvelle gamme. De plus, un référent spécialisé a été désigné pour assurer le déploiement et le suivi sur le terrain.

AGRIMAX FACTOR, LE PNEUMATIQUE NOUVELLE GÉNÉRATION

AGRIMAXFACTOR est la toute nouvelle série 70 de BKT pour les tracteurs, idéale tant pour le transport que pour le travail du sol.

Le dessin de la bande de roulement a été amélioré par une longueur augmentée et une orientation modifiée des crampons, ce qui assure une meilleure maniabilité sur la route. L'angle réduit des crampons signifie moins de résistance au roulement, tandis que la surface de contact au sol accrue de 5% réduit considérablement la perception subjective du bruit dans la cabine - les deux caractéristiques sont synonymes de plus de confort pour le conducteur.

De plus, la carcasse robuste en polyester offre une excellente stabilité latérale et une réponse plus rapide de la direction, même

pour opérer à grande vitesse élevée ou pour les services lourds. Les résultats de freinage du pneu sur surface mouillée sont excellents.

En bref, les principaux avantages de AGRIMAXFACTOR sont une grande maniabilité combinée à un confort de conduite exceptionnel à bien des égards, ainsi qu'une durée de vie augmentée, estimée à +21%. Il répond donc à toutes les exigences particulières des machines modernes de plus en plus lourdes ou encore aux véhicules électriques.



Vos contacts

Mickaël CHATELAIN

Responsable OEM

06 69 75 27 21

m.chatelain@sterennpneumatiques.com

Jean CAU

Référent agroindustriel

06 48 61 44 39

j.cau@sterennpneumatiques.com



VESTRUM AD8, L'INNOVATION AU CHAMP

Le Vestrum AD8 révolutionne le monde agricole avec sa transmission semi-powershift ActiveDrive8. Disposant de la technologie double embrayage, cette transmission permet un bien meilleur rendement tout en assurant un confort d'utilisation très proche d'une variation continue.

Ce tracteur offre la combinaison parfaite entre puissance (100 à 130 chevaux) et efficacité pour de nombreuses tâches. Il s'adapte aux travaux de traction lourds et assure des déplacements routiers agréables, démontrant ainsi sa polyvalence.

ALLIER CONFORT ET TECHNOLOGIE

Doté d'une cabine très confortable avec des équipements intuitifs, équipé de technologies avancées, le Vestrum AD8 promet une expérience utilisateur sans précédent. Son moteur FPT NEF de 4,5 litres Stage V offre puissance et fiabilité.

Chaque aspect du Vestrum AD8 reflète l'engagement de Case IH pour la qualité, l'efficacité et une technologie d'avance, le positionnant comme un choix privilégié pour les agriculteurs à la recherche de l'outil idéal.

OPTUM 340 CVXDRIVE, PUISSANCE ET PRÉCISION AU SOMMET



UNE PUISSANCE INÉGALÉE

L'Optum 340 CVXDrive se distingue par son moteur FPT Stage V d'une puissance de 340 ch. Conçu pour répondre aux exigences des grandes exploitations et des entreprises de travaux agricoles, il combine parfaitement une haute performance avec un ratio poids-puissance optimal, offrant la flexibilité nécessaire pour une multitude de tâches agricoles.

UNE GESTION SIMPLIFIÉE GRÂCE AU SYSTÈME AFS CONNECT

Outre sa puissance, l'Optum 340 CVXDrive brille par son innovation technologique. Équipé d'un écran tactile haute définition AFS Pro 1200, du système d'exploitation AFS Vision Pro et du récepteur AFS Vector Pro, ce tracteur simplifie la gestion agricole connectée.

Il offre un excellent confort de conduite, grâce à une cabine spacieuse et silencieuse parmi les mieux insonorisées (66dB(A)). Sa transmission CVXDrive améliorée assure performance, pérennité et fiabilité sans compromis, marquant un tournant dans l'efficacité opérationnelle.

AXIAL-FLOW 160, POUR DES MOISSONS AU TOP

Case IH s'attache à améliorer sans cesse ses moissonneuses-batteuses, et investit énormément dans la recherche et le développement sur ses produits existants.

DES CAPACITÉS TOUJOURS PLUS IMPRESSIONNANTES

Avec une puissance allant de 400 à 460 chevaux, l'Axial-Flow 160 incarne la fusion parfaite entre technologie de pointe et performance. Conçue pour répondre aux exigences les plus strictes des agriculteurs, elle offre une capacité de trémie impressionnante de 10 570 à 12 500 litres, assurant une productivité maximale et un temps de vidange très rapide de 113 litres par seconde.

INNOVATION ET CONFORT EXCEPTIONNELS

La série 160 se distingue par son système AFS Harvest Command, optimisant chaque réglage pour une qualité de grain inégalée et le meilleur temps de fonctionnement de sa catégorie. Son design compact, associé à une chaîne cinématique simplifiée, garantit les coûts de réparation et d'entre-

tien les plus bas, tandis que son rotor unique assure une séparation efficace pour le volume de grains fissurés le plus faible du marché. L'Axial-Flow 160 est le choix de pré-

dilection des agriculteurs exigeants cherchant puissance, efficacité et technologie de pointe, marquant ainsi une nouvelle ère dans l'histoire de la moisson.





INTERFACÉS AVEC INTELLIGENCE, LES MACHINES ET SYSTÈMES CLAAS AIDENT LES AGRICULTEURS À ÊTRE LES MEILLEURS DANS LEUR DOMAINE

Les défis rencontrés par les agriculteurs ces dernières décennies sont toujours plus nombreux. Toute l'année durant, il leur faut organiser un nombre toujours plus grand de processus de travail dans un laps de temps toujours plus court. Le nombre de personnes nourries par un agriculteur augmente de façon exponentielle.

Pour vous aider face à ces défis, nous développons à vos côtés depuis plus de 100 ans des machines et des services qui vous facilitent le travail et vous permettent de gagner en productivité afin d'être les meilleurs sur le terrain.

Grâce aux opportunités offertes par la numérisation, les machines CLAAS travaillent avec plus de précision et d'intelligence que jamais : en échangeant entre elles des données, elles forment un réseau intelligent dont le potentiel dépasse de loin les performances individuelles. La communication est en effet indispensable pour travailler en équipe.

LES BÉNÉFICES DES SOLUTIONS NUMÉRIQUES POUR LES CUMA

ÉVOLUTIVITÉ

Le passage au numérique est bénéfique. Vous choisissez les modules en fonction de votre exploitation, vous profitez d'évolutions technologiques constantes et vous travaillez en permanence avec les systèmes les plus récents.

CONFORT

Le passage au numérique simplifie la tâche. Il permet aux conducteurs de s'améliorer, optimise la récolte et réduit les coûts. Vous gagnez ainsi facilement en productivité, en efficacité et en rentabilité.

PRÉCISION

Le passage au numérique se voit. Précision accrue sur la parcelle, rendements améliorés et réalisation optimale du chantier. Vous exploitez ainsi de façon avantageuse tout le potentiel de vos machines et de vos systèmes.

UN RÉSEAU ET DES ÉQUIPES CLAAS PROCHES DES CUMA

5 000

Acteurs CLAAS en France

3

Usines de fabrication en France

3 400

collaborateurs formés par an à la CLAAS Academy

58

Concessions

1

Campus CLAAS France

50 000

références de pièces stockées sur notre entrepôt à Ymeray



Scannez le QR Code pour découvrir le Campus CLAAS France

227

Points de ventes

DES SOLUTIONS AU SERVICE DES CUMA

Une performance logistique en France.



24H SUR 24H vous pouvez récupérer vos commandes dans le locker à l'entrée de notre site d'Ymeray.



98 % des commandes urgentes sont livrées le lendemain.

Des solutions financières adaptées à vos besoins:



Choix de la durée



Maîtrise de votre budget



Fiabilité des machines récentes

Vos contacts



Philippe LERAT
Directeur Clientèle
06 07 31 65 71
philippe.lerat@claas.com



Emmanuel BAS
Dir. Régional Clientèle Centre-Ouest
06 07 78 19 48
emmanuel.bas@claas.com



Jean-François BECKER
Dir. Régional Clientèle Nord
06 82 80 80 05
jean-francois.becker@claas.com

CLAAS CONTACT

0 800 020 587

Service & appel gratuits

Ligne ouverte 5 jrs /7 - du lundi au vendredi
8h30 - 12h30 | 14h00 - 17h00

claas.fr



François-Régis MATHIEU
Dir. Régional Clientèle Sud-Est
06 75 25 36 57
francois-regis.mathieu@claas.com



Benoît PAQUEREAU
Dir. Régional Clientèle Sud-Ouest
06 08 02 37 31
benoit.paquereau@claas.com



Colaert Frères a été créée en 1905 à Steenbecque, dans les Flandres, par les frères Colaert. Cette entreprise familiale était spécialisée dans la fabrication de ressorts à lames pour suspension d'engins B.T.P. et de brides pour essieux de véhicules industriels et agraires. Dans les années 1950, elle était leader du marché français.

C'est en 1954 qu'est né le groupe italien A.D.R. dans la ville d'Uboldo, proche de Milan. La P.M.E. familiale était spécialisée dans la sous-traitance en mécanique. Quelques années plus tard, en 1967, elle s'oriente dans la fabrication en grande série d'essieux pour matériels agricoles et petits véhicules à destination du marché italien. Pour faire face à la demande de plus en plus croissante, le marché italien devient trop petit pour A.D.R. qui se lance alors sur les pays européens.

Un processus d'internationalisation débute. A.D.R. rachète COLAERT Essieux, une société française renommée dans la production d'essieux et de suspensions complètes pour les machines agricoles. L'activité de l'entreprise démarre en septembre 1990. Aujourd'hui Colaert Essieux fournit 65% du marché français et plus de 60% du marché européen. Colaert Essieux travaille principalement avec les constructeurs de matériels tractés agraires et routiers.

NOUS PROPOSONS UNE LARGE GAMME DE PRODUITS TELS QUE :

- Essieux fixes
- Essieux suiveurs
- Bogies, tandems, tridems, quadrems
- Suspensions Mécaniques, hydrauliques, pneumatiques
- Trains roulants homologués 40 KM/H France et Européen

E.D.S. (EASY DRIVE SYSTEM), VOS ESSIEUX SUIVEURS EN MODE EASY

C'est le système qui reprend les avantages des essieux suiveurs simples tout en évitant de devoir les bloquer en marche arrière.

En marche avant, le braquage des essieux est naturel car le système les laisse en suiveurs. **Lors de la marche arrière, l'EDS permet de braquer manuellement les essieux pour faciliter les manœuvres en espace réduit.**

Grâce à l'EDS la maniabilité de la remorque en marche arrière est nettement meilleure. Les essieux suivent parfaitement la trajectoire voulue par l'utilisateur ce qui réduit le ripage et diminue l'usure des pneus.

Grâce à un boîtier de contrôle tactile, l'utilisation dans la cabine du tracteur est simple et intuitive.

Inclus : boîtier électronique, bloc hydraulique, boîtier cabine, vérin(s) DualFunction et capteurs.

SUSPENSION HYDROADVANCED

Les suspensions hydrauliques Colaert Essieux ont de nombreux avantages :

- Il n'y a pas de report de charge lors du freinage, ce qui évite le blocage des roues.
- La charge est répartie de manière égale sur chaque essieu.
- Souplesse d'utilisation et confort garanti sur

de nombreux terrains.

- Un débattement important assurant une polyvalence d'utilisation.
- La possibilité aux constructeurs de configurer le relevage d'essieu et la hauteur du véhicule.

HydroAdvanced permet un confort de roulage à la fois sur route et sur terrain agricole, à petite comme à grande vitesse. Elle peut être utilisée sur de nombreux types de véhicules tractés, bennes, tonnes à lisier, auto-chargeuses...

La conception des suspensions Colaert Essieux permet une intégration simple sur les longerons des véhicules. Cette suspension comporte un système permettant le réglage du parallélisme des essieux. Disponible en montage normal ou surbaissé et jusqu'à 15 t à l'essieu.



Vos contacts en région

ACCUEIL

03 28 43 85 50
contact@colaertessieux.fr

SERVICE COMMERCIAL

commercial@colaertessieux.fr

Marc UBERTI

Directeur commercial
03 28 43 48 78
marc.uberti@colaertessieux.fr

Yohann PILLOT

Commercial France, Belgique, Luxembourg
03 28 43 85 59
yohann.pillot@colaertessieux.fr

Frédéric CAULIER

Commercial secteur Ouest France
03 59 11 89 02
frederic.caulier@colaertessieux.fr

Pierre-François ROBYN

Commercial secteur Est France
03 28 43 85 50
pierrefrancois.robyn@colaertessieux.fr

Émeline RYCKEBUSCH

Assistante commerciale, Gestion des commandes
03 59 11 89 01
emeline.ryckebusch@colaertessieux.fr

Charlotte DEROO

Assistante administration des ventes, Gestion des délais/SAV
03 28 43 48 75
charlotte.deroo@colaertessieux.fr

Arnaud WERQUIN

Service pièces détachées
03 28 43 48 76
magasin.pieces@colaertessieux.fr

Cultivons demain

#ProtectionDesCultures #Semences #NutritionDesPlantes



Vos interlocuteurs en région

RÉGION NORD
Damien BRASSEUR

27	59	60	62
76	77	80	95

06 18 21 55 05
damien.brasseur@corveva.com

RÉGION OUEST & ATLANTIQUE
François DUFOUR

14	16	17	19	22
23	29	35	44	49
50	53	56	61	72
79	85	86	87	

06 38 83 42 79
francois.dufour@corveva.com

RÉGION SUD-OUEST
Nicolas MASSOU

09	11	12	24	31
32	33	40	46	47
64	65	81	82	

06 31 67 05 12
nicolas.massou@corveva.com

RÉGION SUD-EST
Martine RAVOUX

01	03	04	05	06	07
11	13	15	20	26	30
34	38	42	43	48	63
66	69	73	74	83	84

06 07 75 16 88
martine.ravoux@corveva.com

RÉGION EST
David MICHEL

21	25	39	52
54	55	57	67
68	70	90	

06 75 90 80 92
david.michel@corveva.com

RÉGION CHAMPAGNE
Véronique BOSSE

02	08	10
51	89	

06 07 75 16 85
veronique.bosse@corveva.com

RÉGION CENTRE
Simon BACHELET

18	28	36	37	41
45	58	78	91	

07 88 26 13 14
simon.bachelet@corveva.com

COORDINATION NATIONALE AVEC LE RÉSEAU CUMA
Guillaume Quinot

06 87 61 10 70
guillaume.quinot@corveva.com

Société 100% dédiée à l'agriculture, Corteva Agriscience apporte aux agriculteurs un portefeuille de solutions destinées à améliorer le rendement et la rentabilité des exploitations combinant semences, produits de protection des cultures et de nutrition des plantes.

SEMENCES

Corteva Agriscience développe un ensemble de technologies et de semences de haute qualité afin de vous aider à relever vos nombreux défis. À travers nos marques Pioneer® et Brevant™, retrouvez toutes nos solutions pour réussir vos cultures de maïs, tournesol et colza.

PROTECTION DES CULTURES

Corteva Agriscience est une entreprise qui met la technologie au service de l'agriculture. Nous créons des produits de protection des cultures permettant d'augmenter la rentabilité des agriculteurs. Sécurité, qualité et durabilité font partie intégrante de notre mission.

NUTRITION DES PLANTES

Pour répondre aux enjeux agricoles actuels, Corteva met en marché des biostimulants et des solutions de nutrition innovantes, notamment des bactéries fixatrices d'azote. Corteva est aujourd'hui le leader sur le marché des micro-organismes à vocation fertilisante et continue de développer des innovations dans ce domaine.

INSTINCT™ NITRATOP POUR AUGMENTER LA VALEUR FERTILISANTE DE VOS EFFLUENTS D'ÉLEVAGE

LA PREMIÈRE SOLUTION COMPLÈTE POUR STABILISER L'AZOTE DES EFFLUENTS ORGANIQUES

Instinct™ est un additif pour lisier et digestat permettant de limiter les pertes d'azote par lessivage ou émissions de protoxyde d'azote et ainsi de répondre aux enjeux agricoles par une fertilisation organique optimisée et un impact environnemental mieux maîtrisé.

UN OUTIL DÉDIÉ POUR FACILITER LA MISE EN ŒUVRE

Corteva Agriscience a développé l'incorporateur Instinct™ Nitratop qui comprend une cuve compacte de 50 L à fixer sur la tonne à lisier et un boîtier de contrôle sans fil. Cet outil permet l'incorporation homogène du produit aux effluents liquides organiques (lisiers, digestats...) lors du remplissage de la cuve. Il pilote avec précision le volume à incorporer et évite le recours à des passages spécifiques.

MISE À DISPOSITION DANS LE CADRE D'UN CONTRAT DE PRÊT

Corteva Agriscience accompagne les cuma qui souhaitent s'engager avec Instinct™ au travers d'un contrat de prêt comprenant l'accompagnement à l'installation de l'incorporateur par un mécanicien partenaire, la mise en route et la formation à l'outil, une visite de contrôle annuelle et les réparations. Réservez un incorporateur Instinct™ Nitratop ou posez toute question relative à la gamme Corteva en vous rapprochant de vos interlocuteurs Corteva Agriscience en région.

À VOTRE ÉCOUTE
0 800 470 810
corveva.fr





Le **Crédit Agricole** est une banque française qui offre des services bancaires et d'assurance. Elle s'engage à accompagner les agriculteurs dans leurs projets, qu'il s'agisse de s'installer, de se développer, de diversifier leur activité ou de la sécuriser, de transmettre leur exploitation, ou de préparer leur retraite et celle de leurs salariés. Le Crédit Agricole propose également des services pour aider les agriculteurs à gérer leur trésorerie, à vendre leur production, et à assurer leur exploitation contre les risques climatiques.

Le Crédit Agricole s'engage à contribuer à la lutte contre le changement climatique en accompagnant notamment le développement des pratiques bas carbone et la structuration de la filière carbone. La banque souhaite également faciliter l'installation de nouvelles générations d'agriculteurs et accompagner l'évolution des techniques vers un système agro-alimentaire compétitif et durable.

Pour mieux accompagner les agriculteurs, le Crédit Agricole s'appuie sur ses filiales spécialisées telles que Pleinchamp.com, qui propose une palette de services utiles pour la gestion de l'exploitation au quotidien, CACEIS, qui propose à toute la filière agro-industrielle en France et en Europe les services d'exécution et de compensation sur l'ensemble des marchés à terme agricoles, et Pacifica, la compagnie d'assurances dommages du Crédit Agricole, qui couvre les bâtiments, le matériel, les cheptels, la production, etc.

Le Crédit Agricole est la première banque des agriculteurs et a signé un partenariat avec la Fédération nationale des cuma pour le renouvellement des générations et la transition agroécologique. Les liens entre les deux entités sont historiques, et le renouvellement des générations en agriculture fait partie intégrante de l'engagement sociétal du groupe. À titre d'exemple, certaines Caisses régionales du Crédit Agricole expérimentent le principe de taux préférentiel pour l'installation de jeunes en cuma.

Pour le financement des investissements en matériel, le Crédit Agricole a développé Agilor, une formule qui est adaptée aux cuma. Agilor présente cinq avantages pour le client et le concessionnaire : une démarche simplifiée, un outil digital pour signer électroniquement la demande de financement, un délai de réponse rapide sous 48 H, un taux attractif développé en partenariat avec les constructeurs et les concessionnaires, et un échéancier adapté à la trésorerie.

Vos interlocuteurs en région

ALPES PROVENCE

Jérôme LHOSTE - 04 42 19 50 80
jerome.lhoste@ca-alpesprovence.fr

ALSACE VOSGES

Thomas BOUTIN - 04 42 19 20 78
thomas.boutin@ca-alpesprovence.fr

David MEURÉE - 03 29 31 70 90
david.meuree@ca-alsace-vosges.fr

ANJOU ET DU MAINE

Virginie DEFAY - 02 41 47 87 72
virginie.defay@ca-anjou-maine.fr

AQUITAINE

Damien RICHARD - 06 11 68 55 24
damien.richard@ca-aquitaine.fr

ATLANTIQUE VENDÉE

Nicolas THORIN - 02 40 30 55 09
nicolas.thorin@ca-atlantique-vendee.fr

BRIE PICARDIE

Hervé VANDIERENDONCK - 03 22 53 33 86
herve.vandierendonck@ca-briepicardie.fr

CENTRE EST

Caroline BERGER - 04 37 46 21 25
caroline.berger@ca-centrest.fr

CENTRE FRANCE

Samuel DUQUET - 04 73 74 76 81
samuel.duquet@ca-centrefrance.fr

CENTRE-LOIRE

Emmanuel BILLEREAU - 02 38 60 24 82
emmanuel.billereau@ca-centreloire.fr

CENTRE-OUEST

Jean-Luc MANCOIS - 02 54 60 78 27
jean-luc.mancois@ca-centreouest.fr

CHAMPAGNE-BOURGOGNE

Sébastien ROS - 03 25 71 43 06
sebastien.ros@ca-cb.fr

CHARENTE PÉRIGORD

Agnès TESNIÈRE - 05 53 24 43 91
agnes.tesniere@ca-charente-perigord.fr

CMDS

Christine GUILHAMET - 05 46 46 58 83
christine.guilhamet@ca-cmds.fr

CORSE

Don-Pierre DE MARI - 04 95 29 33 48
don-pierre.demari@ca-corse.fr

CÔTES D'ARMOR

Jean-Rémi BERTHELEU - 02 96 01 32 16
jean-remi.bertheleu@ca-cotesdarmor.fr

DES SAVOIE

Pierre-Luc DUFOUR - 04 50 83 83 55
pierre-luc.dufour@ca-des-savoie.fr

FINISTÈRE

Morgan BESNARD - 02 98 66 97 31
morgan.besnard@ca-finistere.fr

FRANCHE COMTÉ

Delphine BOUVERESSE - 03 81 84 86 12
delphine.bouveresse@ca-franche-comte.fr

GUADELOUPE

Daniel SHEIKBOUDHOU - 05 90 90 64 47
daniel.sheikboudhou@ca-guadeloupe.fr

ILLE-ET-VILAINE

Laurent BARBOT - 02 99 03 38 20
laurent.barbot@ca-illeetvilaine.fr

LOIRE HAUTE-LOIRE

Régis SANIAL - 04 77 37 11 46
regis.sanial@ca-loirehauteloire.fr

LORRAINE

Stéphane BRACONNOT - 06 89 66 38 89
stephane.braconnot@ca-lorraine.fr

MARTINIQUE GUYANE

Jean-Christophe AVENEL - 05 96 60 70 48
jean-christophe.avenel@ca-mg.fr

MORBIHAN

Patrice GAUDIN - 02 97 01 78 48
patrice.gaudin@ca-morbihan.fr

NORD DE FRANCE

Stéphane LEDUC - 03 21 07 74 30
stephane.leduc@ca-norddefrance.fr

NORD MIDI PYRÉNÉES

Nicolas VIDAL - 05 65 89 12 00
nicolas.vidal@ca-nmp.fr

NORD-EST

Emmanuel FOISSY - 03 26 63 32 89
emmanuel.foissy@ca-nord-est.fr

NORMANDIE

Jean-Emmanuel ZARAGOZA - 02 31 55 16 28
jean-emmanuel.zaragoza@ca-normandie.fr

NORMANDIE SEINE

Olivier MALAVAL - 02 27 76 69 57
olivier.malaval@ca-normandie-seine.fr

PARIS ILE-DE-FRANCE

David MOTHERON - 01 44 73 16 34
david.motheron@ca-paris.fr

PROVENCE-CÔTE-D'AZUR

Jean-François RICHARDOZ - 04 93 14 87 59
jean-francois.richardoz@ca-pca.fr

PYRÉNÉES-GASCOGNE

Marie BERES - 05 62 60 71 45
marie.beres@ca-pyrenees-gascogne.fr

RÉUNION

Guillaume BORIES - 02 62 40 83 37
guillaume.bories@ca-reunion.fr

SUD RHÔNE ALPES

Franck JULIEN - 04 75 78 86 01
franck.julien@ca-sudrhonealpes.fr

SUD-MÉDITERRANÉE

André TOMAS - 04 68 55 64 26
andre.tomas@ca-sudmed.fr

TOULOUSE 31

Agnes GRAPIN ESCAFRE - 05 61 26 92 13
agnes.grapinescaffre@ca-toulouse31.fr

TOURAIN ET POITOU

Claire CRONIE - 02 47 39 81 41
claire.cronie@ca-tourainepoitou.fr

VAL DE FRANCE

Sébastien RILLIE - 02 54 58 37 65
sebastien.rillie@ca-valdefrance.fr

Direction de l'Agriculture et de l'Agroalimentaire

Jean-Christophe ROUBIN





LE CRÉDIT MUTUEL, UNE BANQUE COOPÉRATIVE QUI APPARTIENT À SES CLIENTS-SOCIÉTAIRES

Créé par des agriculteurs, le Crédit Mutuel entretient ses valeurs fondatrices, qui en font aujourd'hui une des banques les plus solides en France.

Notre développement sur le marché de l'agriculture et de la viticulture se poursuit en se basant sur ces mêmes valeurs : mutualisme, proximité, innovation, savoir-faire. Sur ces 4 piliers, nous construisons une relation de confiance avec nos clients grâce au professionnalisme de nos conseillers et à l'implication de nos élus Crédit Mutuel. Ces valeurs de partage, de responsabilité et d'écoute sont celles d'une banque différente, solide et solidaire, au service du développement de l'économie des territoires.

Partenaire des exploitations agricoles, nous accompagnons au quotidien l'activité et les projets de nos clients dans une démarche de conseil personnalisé.

2^e banque de l'agriculture, avec une implication rurale forte, le Crédit Mutuel est un élément moteur de l'économie agricole et du monde rural en France.

LE CRÉDIT MUTUEL, UNE BANQUE AU SERVICE DE SES CLIENTS ET DES TERRITOIRES

Avec 83 000 salariés et 21 000 administrateurs, le groupe coopératif Crédit Mutuel accompagne au quotidien 36,1 millions de clients - dont 33,2 millions de particuliers - dans la réalisation de leurs projets. Le réseau de 2016 caisses de Crédit Mutuel réparties sur tout le territoire national est le point d'accueil de tous les clients. Ce sont dans ces caisses que les adhérents des cuma trouveront leurs interlocuteurs qui sauront les accompagner dans leurs projets. Ce réseau est augmenté d'une gamme de services numériques innovants et sécurisés au bénéfice de tous. Pour financer simplement le matériel agricole, les cuma peuvent également avoir accès à des formules de crédit proposées directement par les concessionnaires partenaires, à des conditions avantageuses et qui favorisent la mise en place rapide de financements en crédit-bail ou en crédit classique.

Vous retrouverez ci-dessous l'ensemble de vos contacts agricoles dans les fédérations et à la Confédération Nationale du Crédit Mutuel.

Chaque caisse de Crédit Mutuel est obligatoirement affiliée à l'une des 18 fédérations qui couvrent l'ensemble du territoire national. Au sein de chaque fédération, le réseau cuma trouvera un interlocuteur spécialiste du monde agricole.

La Confédération Nationale du Crédit Mutuel (CNCM) est l'organe central du groupe. Les 18 fédérations régionales auxquelles s'ajoute une fédération nationale dédiée au monde agricole (le Crédit Mutuel Agricole et Rural - CMAR) y adhèrent.

Vos interlocuteurs en région

ANJOU ANGERS 49
Jean BABIN
 02 41 23 24 82
 jean.babin@creditmutuel.fr

SUD-OUEST BORDEAUX 16 24 33
Elsa BOURGEOIS
 06 81 72 24 36
 elsa.bourgeois@cmso.com

SAVOIE MONT BLANC ANNECY 73 74
Christian GOGNY
 04 50 88 36 16
 christian.gogny@creditmutuel.fr

BRETAGNE BREST 22 29 35 56
Daniel CAUGANT
 02 98 00 22 36
 daniel.caugant@cmb.fr

NORMANDIE CAEN 14 27 76
Rodrigue LIMOUSIN
 02 32 26 65 28
 rodrigue.limousin@creditmutuel.fr

MASSIF CENTRAL CLERMONT-FERRAND 03 12 15 63
Mélanie BARAGE LE FLÈCHE
 04 73 43 12 01
 melanie.baragelefleche@creditmutuel.fr

Océan LA ROCHE S/YON 17 79 85
Loïc LALLEMENT
 02 51 47 51 43
 loic.lallement@creditmutuel.fr

MAINE ANJOU BASSE NORMANDIE LAVAL 50 53 61 72
Arnaud LÉBOUVIER
 02 43 66 23 04
 arnaud.lebouvier@creditmutuel.fr

NORD EUROPE LILLE 02 08 51 59 60 62 80
Amaury VIENNE
 03 28 03 68 16
 amaury.vienne@creditmutuel.fr

SUD-EST LYON 01 38 NORD 42 43 69 71 SUD
David ROY
 06 79 47 39 95
 david.roy@creditmutuel.fr

LOIRE-ATLANTIQUE ET CENTRE OUEST NANTES 19 23 44 79 86 87
Sandrine TABUT
 02 40 68 22 81
 sandrine.tabut@creditmutuel.fr

Aurélien DANIEL
 02 40 68 22 90
 aurelien.daniel@creditmutuel.fr

CENTRE ORLÉANS 18 28 36 37 41 45
Arnaud VIANDIER
 02 38 77 61 24
 arnaud.viandier@creditmutuel.fr

ILE-DE-FRANCE PARIS 75 77 78 91 92 93 94 95
Nicolas TURQUIN
 06 08 96 12 62
 nicolas.turquin@creditmutuel.fr

CENTRE EST EUROPE - DRN - STRASBOURG 67 68 NORD
Emmanuelle PAGNIEZ
 06 37 08 87 52
 emmanuelle.pagniez@creditmutuel.fr

CENTRE EST EUROPE - DRO - METZ 54 55 57 88
Marie-Cécile MERLIN LOSSY
 06 31 09 30 67
 mariececile.merlinlossy@creditmutuel.fr

CENTRE EST EUROPE - DRS BESANCON - MULHOUSE 25 39 68 SUD 70 90
Daphnée BERTHEL
 06 88 27 86 97
 daphnee.berthel@creditmutuel.fr

CENTRE EST EUROPE - DRBC - DIJON 10 21 52 58 71 NORD 89
Bertrand VANDAELE
 03 80 81 25 70
 bertrand.vandaele@creditmutuel.fr

MIDI-ATLANTIQUE TOULOUSE 09 31 32 40 46 47 64 65 81 82
Pierre MARTINEZ
 06 58 36 02 57
 pierre.martinez@creditmutuel.fr

MÉDITERRANÉEN MARSEILLE 04 05 06 11 13 20 30 34 48 66 83 84
Jérémy FRITSCH
 06 44 36 27 91
 jeremie.fritsch@creditmutuel.fr

DAUPHINE-VIVARAIS VALENCE 07 26 38 SUD
Antoine CESSIEUX
 04 75 75 00 06
 antoine.cessieux@creditmutuel.fr

Confédération nationale

Sébastien PRIN
 06 73 87 43 57
 sebastien.prin@creditmutuel.fr



Crédit photo : © WAX

EDF Renouvelables est un électricien international qui développe, construit et exploite des centrales de production d'énergie renouvelable. Acteur majeur de la transition énergétique dans le monde, EDF Renouvelables déploie, au sein d'EDF, des projets compétitifs, responsables et créateurs de valeur. Dans chaque région, nos équipes s'engagent au quotidien auprès des territoires en mettant leur expertise et leur capacité d'innovation au service de la lutte contre le dérèglement climatique.

L'AGRIVOLTAÏSME, UN AXE DE DÉVELOPPEMENT IMPORTANT AVEC LE PROJET AGRICOLE AU CŒUR DE LA DÉMARCHE

La demande des territoires et des acteurs du monde agricole pour développer des projets au service des exploitations agricoles est de plus en plus forte. Aux côtés de 130 agriculteurs, et avec déjà plus de 70 projets en développement, EDF Renouvelables bénéficie d'une expertise diversifiée dans l'agrivoltaïsme. L'entreprise souhaite continuer à développer, construire et exploiter des projets agrivoltaïques avec et pour les agriculteurs, adaptés aux productions et aux spécificités des territoires.

UNE DÉMARCHE PARTENARIALE...

Mettre en place un partenariat de long terme avec l'ensemble des acteurs agricoles locaux est la clé de voute du développement de nos projets. Du lancement de la réflexion autour du besoin à la mise en œuvre du projet, puis pendant toute la durée de son exploitation jusqu'au démantèlement, EDF Renouvelables travaille avec les propriétaires et les exploitants agricoles, les OPA, mais aussi les collectivités et les riverains pour développer des projets qui répondent aux problématiques ainsi qu'aux enjeux agricoles et territoriaux. Pour chaque projet, nous nous adaptons aux particularités locales et proposons aux acteurs du monde agricole des solutions adaptées à leur exploitation et qui assurent une coactivité pérenne entre production agricole significative et production d'électricité. Pour une même production, les projets peuvent être différents, selon le type de sol par exemple ou les conditions météorologiques propres à chaque territoire et les modes de



conduite spécifiques de chaque exploitation agricole. Le travail réalisé en partenariat étroit avec les exploitants et les études menées site par site permettent de développer des projets sur-mesure, avec des technologies adaptées aux spécificités locales.



Crédit photo : © Adrien Daste

... BASÉE SUR L'EXPÉRIMENTATION

EDF Renouvelables investit depuis plus de cinq ans dans la recherche au travers de son département Nouvelles Technologies et du travail conjoint avec la Direction Recherche & Développement du groupe EDF, ainsi qu'avec des experts en agronomie et des professionnels du monde agricole. EDF Renouvelables a développé plusieurs expérimentations permettant de tester différents types de structures s'adaptant aux cultures et à des conditions climatiques spécifiques. EDF Renouvelables est également membre élu du Programme National de Recherche dédié à l'agrivoltaïsme, piloté par l'INRAE.

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ

EDF Renouvelables accompagne les agriculteurs dans leur réflexion sur des projets d'énergie renouvelable sur leurs exploitations, sur des parcelles agricoles, utilisées ou non. Il existe différents types de panneaux photovoltaïques : les panneaux fixes et les panneaux dynamiques/orientables, aussi appelés trackers.

Autre filiale du groupe EDF, EDF ENR conçoit différentes solutions solaires en toiture (sur-mesure ou packagées) pour construire avec les agriculteurs des projets durables et créateurs de valeur (complément de revenu).

Pour en savoir plus sur les solutions proposées par le groupe EDF (offres toitures, autoconsommation, installations au sol, etc.), vous pouvez vous rendre sur le site internet : www.edf-renouvelables.com à la rubrique "Vos besoins - Agriculteur", ainsi que sur le site : www.edfenr.com/accueil-professionnels/ Vous y trouverez des formulaires de contact et des informations sur nos savoir-faire.

Vos contacts



Lucie MAILLARD
06 24 98 67 83
lucie.maillard@edf-re.fr



Marie SEPCHAT
06 21 57 42 63
marie.sepchat@edf-re.fr



Vincent TROTIN
06 25 46 15 28
vincent.trotin@edf-re.fr



Emilien PASCAUD
06 16 20 80 49
emilien.pascaud@edf-re.fr

Des interlocuteurs dédiés sur l'agrivoltaïsme à vos côtés partout en France



Bienvenue chez la référence du machinisme agricole & du collectif

#Agriculture #Groupe #Territoires #Machines #Gestion #DataExclusive



ENTRAID C'EST LE MÉDIA DES CUMA

Créé par le réseau cuma il y a 50 ans, le journal Entraid est né de la volonté de mettre en lumière les initiatives collectives et de partager les expériences terrain entre agriculteurs. La puissance du groupe, c'est un héritage et des valeurs que les femmes et les hommes d'Entraid font vivre quotidiennement dans nos éditions.

MAÎTRISER LE COÛT RÉEL D'UTILISATION DU MATÉRIEL, PLUS QUE JAMAIS UNE NÉCESSITÉ POUR LES EXPLOITANTS

La mécanisation est le premier poste de charges des agriculteurs, en moyenne 18% de l'ensemble des charges de l'exploitation. Entraid traite ce sujet avec des contenus exclusifs et vous réserve courant 2024, la mise en ligne d'un comparateur Rayons X pour vous accompagner dans la construction de vos projets.

DES JOURNALISTES PRÈS DE CHEZ VOUS

Implantée sur tout le territoire, notre rédaction est composée de 7 journalistes dont la responsabilité est de couvrir les initiatives des collectifs d'agriculteurs sur leurs régions. Cette proximité territoriale affirmée permet une couverture optimale des initiatives locales et contribue à vous proposer des contenus différenciants. Chaque année, ce sont + de 1000 sujets créés localement qui sont proposés dans nos éditions.



UNE INFO PRATIQUE, UTILE ET FACILEMENT APPLICABLE

Le média apporte des exemples de projets inspirants, innovants et précurseurs sur certains domaines qui sont portés par des collectifs tournés vers l'avenir. Donner envie et montrer que le champ des possibles est vaste, c'est aussi une façon de montrer aux jeunes générations que leur place est en cuma, et de répondre à l'enjeu du renouvellement des générations. Le média aide ses lecteurs à se poser les bonnes questions sur leurs exploitations ou leurs cuma. Les initiatives d'autres agriculteurs aident à se donner des axes d'améliorations au niveau matériel, humain, et financier.

Ainsi ce sont 63 % de nos abonnés qui déclarent utiliser les Rayons X pour leur choix de matériels agricoles (enquête BVA).

QUE CONTIENT MON ABONNEMENT ENTRAID ?

En vous abonnant à Entraid, vous bénéficiez de la formule intégrale vous donnant accès à :

- Nos éditions en version papier soit 19 N° par an (11 N° Entraid + 4 N° Rayons X + 4 N° Guide pratique)
- Comparateur Rayons X en ligne
- Des vidéos uniques
- Site entraid.com en illimité
- Versions numériques & archives
- Newsletters abonnés exclusives

COMMENT S'ABONNER ?

L'ensemble de nos offres est accessible en ligne sur le site : www.entraid.com/boutique.

Une question?

Contactez Stéphanie du Service relation abonnés qui vous donnera une réponse rapide et adaptée à vos besoins.

Vos contacts



Leslie GHACHI
Responsable abonnement
06 43 86 31 59
l.ghachi@entraid.com



Stéphanie MARESTANG
Service relation abonnés / fédérations
06 82 52 30 58
s.marestang@entraid.com

VOTRE ABONNEMENT À 80 € AU LIEU DE 125 €

Nous souhaitons vous faire bénéficier de tous nos contenus aux meilleures conditions. Voilà pourquoi nous avons mis en place, pour vous, une offre exceptionnelle spéciale cuma, au tarif annuel de 80 € au lieu de 125 €.

Vous pouvez également choisir de vous abonner collectivement, avec les autres membres de votre cuma pour bénéficier de tarifs encore plus remisés (jusqu'à près de 50% de remise).

UNE OFFRE **FRANCE PARE-BRISE**

FPB AGRI

DES SERVICES RAPIDES ET PRATIQUES SUR TOUS VOS ENGIN AGRICOLES

INTERVENTION SUR EXPLOITATION

EXPERT AGRICOLE
PALMARES FRANCE Capital MEILLEURES ENSEIGNES 2024
LABEL DÉPÔSIT TRAVAIL RESPONSABLE

Créé en 1993, filiale du groupe Saint-Gobain depuis 2016, le réseau France Pare-Brise compte presque 600 centres implantés dans toute la France, gérés par 200 chefs d'entreprise indépendants et plus de 1200 collaborateurs engagés au service de leurs clients.

FRANCE PARE-BRISE : DES SERVICES RAPIDES ET PRATIQUES SUR TOUS VOS ENGIN AGRICOLES

Lorsque vous travaillez dans le secteur agricole, le temps et la flexibilité sont des éléments essentiels. Chez France Pare-Brise, nous comprenons les défis uniques auxquels vous faites face. C'est pourquoi nous offrons une prise en charge spécialement adaptée à vos besoins, assurant une flexibilité maximale et des services sur mesure pour l'entretien de vos vitrages d'engins agricoles.

INTERVENTION SUR EXPLOITATION :

Chez France Pare-Brise, nous savons que chaque jour compte pour vous, les engins agricoles sont indispensables à votre activité et doivent être opérationnels au plus vite. C'est pourquoi nos équipes mobiles interviennent directement sur votre exploitation, sans surcoût.

SERVICE RAPIDE ET EFFICACE :

Le temps d'immobilisation des équipements agricoles a un impact direct sur votre productivité. Nos techniciens spécialisés sont formés pour intervenir rapidement tout en maintenant des normes élevées de qualité, assurant ainsi une reprise rapide de votre activité.

Avec France Pare-Brise, limitez vos temps d'arrêt et bénéficiez d'un service rapide et efficace.

EXPERTISE ET ÉQUIPEMENTS DE POINTE :

Les engins agricoles exigent une expertise spécifique. Nos techniciens qualifiés possèdent l'expérience nécessaire pour travailler sur tous types d'engins, de marques et tous types de vitrages, tandis que nos équipements de pointe garantissent des interventions précises. La qualité de nos services est au cœur de notre engagement envers nos clients.

PRISE EN CHARGE COMPLÈTE :

France Pare-Brise simplifie la vie des agriculteurs.

Nous prenons en charge l'ensemble du processus, de la première évaluation à l'intervention sur site, en passant par la gestion des démarches administratives. Vous n'avez qu'à nous contacter, et nous nous occupons du reste.



COMMENT BÉNÉFICIER DE NOTRE PRISE EN CHARGE ADAPTÉE :

- **Contactez-nous** : lorsque le vitrage de votre engin agricole nécessite une réparation ou un remplacement, contactez France Pare-Brise.
- **Planification sur mesure** : nous planifions l'intervention en fonction de vos besoins et de votre calendrier, garantissant une flexibilité maximale.
- **Intervention sur exploitation** : nos techniciens interviennent directement sur votre exploitation, minimisant ainsi les perturbations dans vos activités agricoles.
- **Rapidité et qualité** : bénéficiez d'un service rapide et de qualité, assurant que vos engins agricoles retrouvent leur pleine fonctionnalité en un temps record.

Avec France Pare-Brise, vous bénéficiez d'une prise en charge adaptée à vos besoins spécifiques. Notre engagement envers la flexibilité, la mobilité et la qualité fait de nous le partenaire idéal pour l'entretien des vitrages d'engins agricoles, contribuant ainsi à maintenir la productivité de vos exploitations agricoles au plus haut niveau.



0 800 400 200 Service & appel gratuits

www.franceparebrise.fr

Vos contacts

Fanny RENAUDIN
Responsable Régionale Centre-Ouest
06 76 31 43 72
fanny.renaudin@franceparebrise.fr

Monika ZAGRODNICKA
Responsable Régionale Sud-Est
06 07 17 33 42
monika.zagrodnicka@franceparebrise.fr

Yannick RASSEMUSSE
Responsable Régional Nord-Est
07 86 12 99 85
yannick.rassemusse@franceparebrise.fr

Florian DOUBLIER
Responsable Régional Bourgogne
Auvergne Rhône-Alpes
07 85 50 32 25
florian.doublier@franceparebrise.fr

Sandrine LEFEVRE
Responsable Régionale Ile De France
06 30 47 84 38
sandrine.lefevre@franceparebrise.fr

Benjamin FIGUES
Responsable Régional Sud-Ouest
06 88 35 01 12
benjamin.figues@franceparebrise.fr



GRDF se mobilise au quotidien pour favoriser l'injection de biométhane dans le réseau et pour fédérer l'ensemble des acteurs impliqués. En tant que gestionnaire du réseau de distribution, GRDF accompagne les porteurs de projets, raccorde les sites de méthanisation et assure l'exploitation et la maintenance des postes d'injection de biométhane. GRDF est partenaire de nombreuses parties prenantes de la filière, qu'il s'agisse de faire avancer la R&D ou d'accompagner la filière biométhane vers le développement d'une méthanisation durable.

LA SAVIEZ-VOUS ?

Plus de 650 unités de méthanisation fonctionnent à fin 2023 : le biométhane est une réalité en France et se développe très rapidement. Les agriculteurs sont partie prenante dans 4 projets sur 5 ! En effet, 80 % des exploitations agricoles françaises sont situées à moins de 10 km d'un réseau de gaz. Elles peuvent donc facilement y être raccordées pour injecter leur production de gaz renouvelable. Et avec l'obligation de tri des biodéchets par les collectivités, depuis le 1er janvier 2024, cela représente de nouvelles ressources d'intrants pour les unités de méthanisation.

Sur notre plateforme dédiée, vous pouvez dès à présent :

- évaluer la faisabilité d'un projet
- visiter un site de méthanisation
- accéder à un carnet d'adresses de prestataires pour avancer sur votre projet

Rendez-vous sur projet-methanisation.grdf.fr

MÉTHANISATION À LA FERME : C'EST LE BON MOMENT POUR DÉMARRER SON PROJET

Revenus complémentaires, production d'un engrais naturel (digestat), valorisation des déchets, diversification de l'exploitation : le gaz renouvelable représente de véritables opportunités pour le monde agricole. Et cela tombe bien car la France renforce son soutien pour la production de biométhane !

DES TARIFS REVALORISÉS

Produire du biométhane à la ferme, c'est accéder à un revenu stable sur 15 ans en complément de ses revenus agricoles. C'est un levier pour diversifier et pérenniser son exploitation. Et bonne nouvelle : après une



première revalorisation en septembre 2022, le gouvernement a de nouveau réhaussé de 18 % environ le tarif subventionné auquel un producteur de biométhane peut vendre son énergie, en juin 2023. Au-delà du gouvernement, les régions, chambres d'agriculture, syndicats agricoles, associations de protection de l'environnement... soutiennent aussi la méthanisation sur différents leviers.

LE DIGESTAT, UN ENGRAIS ORGANIQUE

La méthanisation permet de produire du gaz renouvelable et aussi de générer du digestat, un engrais organique efficace, utilisable en agriculture conventionnelle ou biologique. Le digestat issu de la méthanisation permet ainsi de maîtriser les coûts de l'exploitation agricole tout en diminuant sa dépendance aux engrais chimiques.

UNE ÉNERGIE D'AVENIR

En plus de produire une énergie bas carbone et un engrais organique, la production de biométhane à la ferme permet aussi de générer des emplois locaux et de développer une économie circu-

laire sur le territoire. Par ailleurs, outre ses usages domestiques et industriels, le biométhane est aussi une solution pertinente de carburant ! En effet, il est possible de faire rouler son tracteur avec du biométhane et d'avoir sa propre station d'avitaillement à la ferme.

ILS EN PARLENT

« Au départ, nous nous sommes lancés pour sécuriser les revenus de nos exploitations et diversifier nos activités agricoles. Cela permettait aussi d'avoir une valorisation écologique des effluents l'élevage. Aujourd'hui, la méthanisation est d'autant plus intéressante car elle pallie l'augmentation du prix des engrais avec l'épandage du digestat. » Exploitation d'élevage, Monchecourt (59).

Votre contact



Vincent JEAN-BAPTISTE
Responsable des
Affaires Agricoles
vincent.jean-baptiste@grdf.fr



GRÉGOIRE BESSON VOTRE SPÉCIALISTE DU TRAVAIL DU SOL

Constructeur de matériel agricole depuis 1802, Grégoire Besson conçoit et fabrique des charrues, outils à dents et outils à disques. Des produits innovants et à l'épreuve du temps pour les plus exigeants d'entre vous.

FABRIQUÉ EN FRANCE

Grégoire Besson, c'est 30 000 m² couverts de production répartis sur trois sites industriels en France. Nous concevons et fabriquons des machines toujours plus performantes et innovantes, proposant ainsi des solutions aux agriculteurs pour une préparation du sol intelligente et durable. En plus de notre production « Made In France », nous nous approvisionnons à 80% chez des fournisseurs français, en pièces d'origine conçues par nos ingénieurs. La qualité de nos aciers garantit sécurité et longévité des matériels.

4 MÉTIERS:

AGRONOMIE: connaître la vie de la terre, ses caractéristiques et expertiser les attentes des gens qui en vivent.

INGENIERIE: élaborer des machines innovantes, endurantes et ergonomiques.

MÉTALLURGIE: réaliser des machines adaptées et performantes en perpétuant les savoir-faire industriels et en ayant une haute maîtrise des aciers.

SERVICE: accompagner notre réseau de concessionnaires et les agriculteurs au quotidien.

LE SERVICE : LA TOUCHE GRÉGOIRE BESSON

Grégoire Besson garantit la fiabilité de ses matériels et pièces d'usure et se démarque en apportant services et conseils. Être à l'écoute de ses clients est une valeur forte et primordiale pour la société familiale.

L'équipe commerciale accompagne le réseau de concessionnaires et les agriculteurs au quotidien. Elle forme, propose des démonstrations, apporte conseils sur l'utilisation des différentes machines en fonction des types de sols à travailler.

Au service de ses clients jusqu'au bout, les techniciens effectuent la mise en route des matériels de la marque. Des tutoriels sont disponibles sur le site Internet et sur

la chaîne YouTube pour expliquer les différents réglages.

Depuis le début de cette année, Grégoire Besson, sûr de la fiabilité de son matériel, garantit ses machines 24 mois au lieu de 18 sur toutes ses gammes.

Les paliers de disques SKF des gammes Normandie+ et Occitan sont garantis 3 ans également.



GARANTIE 2 ANS
SUR LES MACHINES



GARANTIE 3 ANS
SUR LES PALIERS

DEUX NOUVEAUTÉS IDÉALES EN CUMA

Cette année, la gamme Occitan s'élargit ! En effet, le déchaumeur à disques indépendants grande capacité de chez Grégoire Besson, est proposé en 7,20 et 8,20 m de largeur de travail. Il est aussi possible d'y intégrer une tête de répartition, jumelée avec une trémie frontale (type Epona) pour faire du semi à la volée devant le rouleau.

La gamme Normandie+ évolue également en proposant un disque de Ø560 mm en plus de celui de Ø510 mm. Ces deux disques ont le même galbe prononcé pour un excellent scalpage des résidus végétaux. Les grands créneaux assurent une forte capacité de pénétration. Les châssis de la gamme sont en tube rond pour empêcher l'accumulation de terre, qui alourdit la machine inutilement. Cela convient parfaitement aux cuma où les puissances tracteurs sont différentes.



UNE ENTREPRISE PROCHE DE VOUS

Pour vous aider dans votre réflexion d'achat, l'équipe commerciale et technique de Grégoire Besson se tient à votre écoute.

Xavier Vasseur
x.vasseur@gb-group.co
06 80 21 67 42

David Louveau
d.louveau@gb-group.co
06 07 18 26 93

Mickaël Le Roy
m.leroy@gb-group.co
06 80 21 67 36

Laurent Guillon
l.guillon@gb-group.co
06 07 18 26 95

Guillaume Frot
g.frot@gb-group.co
06 26 48 60 98

Maxime Pralus
m.pralus@gb-group.co
06 80 21 67 32

Olivier Retailleau
Directeur commercial
o.retailleau@gb-group.co
02 41 64 72 67

Gildas Egron
Responsable technique
g.egron@gb-group.co
06 08 65 20 98

Joris RAFLEGEAU
Responsable pièces
j.raflegeau@gb-group.co
02 41 64 72 67

Cyrille Lecomte
c.lecomte@gb-group.co
06 27 75 71 10

Proches par nature, engagés à vos côtés

#ProtectionSociale #ComplementaireSante #Prevoyance #EpargneRetraite #Paritarisme



Crédit photo : Catherine Delahaye - Gettyimages

LE GROUPE AGRICA, AU CŒUR ET AU SERVICE DU MONDE AGRICOLE ET AGROALIMENTAIRE SUR L'ENSEMBLE DE SES FILIÈRES

Le Groupe AGRICA est l'interlocuteur de référence du monde agricole et agroalimentaire pour le développement et la promotion de la protection sociale complémentaire. En tant que Groupe professionnel paritaire, AGRICA propose des solutions adaptées aux spécificités des métiers et des enjeux de ce secteur économique incontournable et emblématique de notre identité française. La solidarité, la proximité et l'innovation sont au cœur de ses valeurs et de ses actions, pour les entreprises, les salariés et les retraités.

EN ASSURANCE DE PERSONNES

Nous construisons avec les décideurs des branches et des entreprises des dispositifs sur mesure au profit des salariés, et déployons avec AGRICA PRÉVOYANCE des solutions de santé, de prévoyance, d'épargne et de prévention adaptées aux enjeux du secteur, en partenariat avec des acteurs majeurs du secteur (MSA, Crédit Agricole Assurance, Groupama). De plus, pour améliorer le niveau de sa retraite ou financer des projets, AGRICA propose des Plans d'Épargne Retraite (PER) et des solutions d'épargne salariale (PEE et PERECO).

EN RETRAITE COMPLÉMENTAIRE

AGRICA développe un modèle original de coopération avec d'autres groupes professionnels, dans le cadre de l'Alliance professionnelle Retraite, avec pour objectif de renforcer la solidarité au bénéfice du monde agricole et d'assurer une qualité de service optimale au meilleur coût.

ÊTES-VOUS EN CONFORMITÉ AVEC VOS OBLIGATIONS CONVENTIONNELLES ?

Vos partenaires sociaux ont signé un accord national* instaurant la mise en place d'un Plan d'Épargne Retraite pour tous les salariés non-cadres.

Depuis le 1^{er} juillet 2021, tous vos salariés non-cadres ayant une ancienneté continue d'au moins 12 mois doivent bénéficier d'un Plan d'Épargne Retraite exprimé en points, qui leur offrira un complément de revenu à la retraite.

Le Plan d'Épargne Retraite d'AGRICA PRÉVOYANCE : une réponse simple et adaptée.

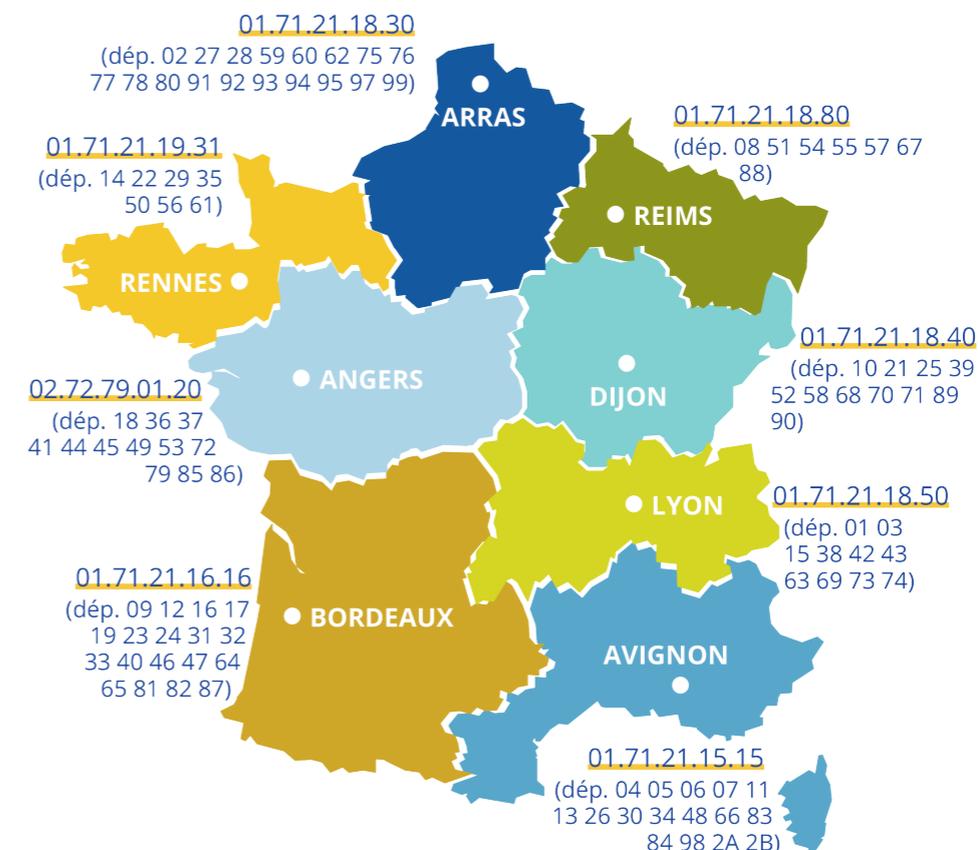
Le Plan d'Épargne Retraite en points d'AGRICA PRÉVOYANCE répond pleinement à vos obligations conventionnelles. Ce dispositif a fait ses preuves auprès des cadres de votre secteur qu'il équipe depuis de nombreuses années.

COMMENT ADHÉRER ?

Remplissez le formulaire en ligne accessible depuis le site groupagricar.com ou contactez nos conseillers spécialisés dans votre agence régionale (voir ci-contre).

* Accord national du 15 septembre 2020 (Production agricole, cuma) et accord national du 8 octobre 2020 (ETARF)

Vos contacts en région



Retrouvez les coordonnées complètes des agences sur : www.groupagricar.com/contactez-nous/agences

Et pour suivre l'actualité **prévoyance, santé, épargne retraite, retraite complémentaire et prévention/action sociale** du Groupe AGRICA, abonnez-vous gratuitement à sa **newsletter mensuelle** en scannant le QR code, ou sur www.groupagricar.com/abonnements





Vos contacts



Laura HAUDIQUERT
Normandie & Hauts de France
07 76 09 68 84
laura.haudiquert@hafa.fr



Simon CHEMIN
Normandie & Bretagne
06 11 69 08 41
simon.chemin@hafa.fr



Nicolas ROZENCWAJG
Sud Ouest
06 07 11 31 97
nicolas.rozencwajg@hafa.fr



Olivier PERROTIN
Centre & Est
07 48 85 41 79
olivier.perrotin@hafa.fr

J'AI CHOISI HAFA
ÉPIS C'EST TOUT!



En tant qu'expert du secteur agricole et spécialiste reconnu dans le domaine de la lubrification depuis 70 ans, HAFA est un partenaire de confiance pour accompagner les professionnels dans la maintenance de leur équipement agricole. Notre expertise s'étend à une vaste gamme d'activités, notamment dans le domaine des moteurs, de la mécanique et de l'industrie. Nos produits embrassent l'agriculture jusqu'à la transformation alimentaire avec une gamme dédiée NSF.

RESPECT DES SPÉCIFICATIONS CONSTRUCTEURS

Chez HAFA, nous comprenons parfaitement les enjeux des exigences constructeur dans le secteur agricole en matière de lubrification du matériel. Nous savons que respecter ces normes est essentiel pour assurer le bon fonctionnement et la longévité des équipements. C'est pourquoi nous concevons, fabriquons et distribuons des produits sur mesure, parfaitement adaptés aux spécifications des constructeurs et aux besoins de chaque exploitation.

QUALITÉ ET EFFICACITÉ

Notre engagement envers la qualité et l'efficacité se traduit par une offre complète de services personnalisés, centrés sur un accompagnement technique de qualité et des conseils avisés visant à optimiser les performances opérationnelles. Fort de notre réputation établie dans le secteur agricole, HAFA est reconnu pour sa capacité à fournir des solutions de lubrification fiables, contribuant ainsi à maximiser la productivité et la durabilité du matériel agricole de nos clients.

SMARTLUB

PLAN DE GRAISSAGE ET RECHERCHE D'ÉQUIVALENCE SERVICE GRATUIT POUR LES CUMA

Parce que nous savons la nécessité d'une démarche structurée et organisée dans divers secteurs : TP, exploitation forestière, agricole, transport, etc. pour la gestion et la maintenance complexe des parcs de matériels mobiles ou stationnaires.

Complexité du Plan de graissage résolue par SMARTLUB ?

- Diversité des spécifications et huiles moteurs.
- Complexité des systèmes de transmissions et hydrauliques.



NOTRE PROMESSE

- Fiabilité des préconisations lubrifiants.
- Utilisation de produits homologués.
- Fiabilisation des matériels par une maintenance rigoureuse.
- Réduction de la consommation de carburant et des émissions de CO₂.
- Rationalisation des références de lubrifiants.
- Respect des garanties constructeurs et maintenance préventive.



LA RATIONALISATION

- Réduction des références de lubrifiants pour une gestion optimale.
- Respect des préceptes de fiabilité et de garantie des matériels.
- Éviter les compromis de performance et les impasses techniques.

VOS AVANTAGES

- Vision d'ensemble pour un programme de maintenance global.
- Adaptation au niveau de l'engin pour des besoins spécifiques.
- Intégration des données dans votre outil informatique de maintenance.
- Fiabilisation des matériels et respect des préconisations constructeurs.
- Optimisation des coûts de maintenance
- Réduction de l'empreinte carbone.

RETROUVEZ TOUTES NOS HUILES SUR HAFA.FR

- HOMOLOGUÉES
- BIODÉGRADABLES
- SANS ZINC
- FILTRÉES (CLASSE NAS 7)
- FORMULÉES EN GROUPE II POUR

DES INTERVALLES DE VIDANGE JUSQU'À 4 000 H

ET BIEN PLUS!

Commande en ligne, historique comptable, suivi de commande, sonde cuves connectées...



Terra Variant 650

Terra Dos 5

HOLMER LEADER TECHNOLOGIQUE

HOLMER, l'un des leaders mondiaux de l'arrachage de betteraves, conçoit, fabrique et commercialise depuis plus de 50 ans des machines performantes dans plus de 40 pays grâce à ses filiales ou des distributeurs. HOLMER a également développé la gamme des automoteurs d'épandage Terra Variant. Le siège social est situé à Eggmühl en Allemagne, et l'équipe HOLMER compte aujourd'hui 400 salariés.

Les produits, leaders d'un point de vue technologique, influencent l'avenir de l'agriculture avec comme maîtres mots : fiabilité, rentabilité, simplicité et écoresponsabilité.

Plus de 4000 machines sont sorties des usines HOLMER depuis et ont été distinguées par de nombreux prix au fil des années. En 2022, HOLMER a lancé la nouvelle génération d'arracheuse Terra Dos 5.

HOLMER FRANCE

Résolument orientée vers ses clients, la base française implantée près de Cambrai, au cœur de l'activité betteravière, est structurée pour répondre aux sollicitations des campagnes d'arrachage et propose :

- Des équipes commerciales et techniques polyvalentes, motivées et passionnées
- Une base de 15 000 m² couverts intégrant des ateliers techniques performants, une gestion de stock de pièces automatisée et tous les services associés
- Des services adaptés : support technique, Service après-vente, le drive Express (retrait des commandes en 2 heures), offre de restauration des automotrices de marques Moreau et Matrot, offres morte saison, formation chauffeurs & mise en route, des techniciens basés en régions pour une intervention plus rapide...

La betterave et l'épandage sont les deux piliers d'HOLMER, et nous les vivons et les partageons tous les jours avec nos clients.

TERRA DOS 5 LA NOUVELLE ARRACHEUSE DE BETTERAVES D'HOLMER

La Terra Dos 5 est disponible en version à deux ou trois essieux, en 6 et 12 rangs. La machine améliore les performances du modèle précédent Terra Dos T4 et réduit les coûts d'exploitation.

Le Terra Dos 5 offre des solutions aux cinq plus grands défis de l'avenir :

Le poste de travail tout confort séduit les conducteurs, les intervalles d'entretien plus longs et l'usure réduite permettent de diminuer les coûts d'entretien, l'adaptation aux conditions d'arrachage extrêmes garantit la récolte, l'écoresponsabilité assure la durabilité et la mise en réseau numérique facilite l'entretien quotidien et le support technique.



TERRA VARIANT 650 LE NOUVEL AUTOMOTEUR D'ÉPANDAGE

Le Terra Variant 650 est venu compléter la gamme d'épandeurs HOLMER, constituée des Terra Variant 435 et Terra Variant 585.

La gamme Terra Variant permet d'épandre des grands volumes de digestat ou de lisier à un coût maîtrisé et compétitif. Le Terra Variant 650 répond en particulier aux besoins d'épandage des méthaneurs

Tout l'automoteur a été conçu autour d'une maniabilité maximum (rayon de braquage court, stabilité...), un maximum d'assistance à la conduite, un confort d'utilisation inégalé, une vitesse de remplissage record et un tassage minimum de sol.

SERVICE

HOLMER propose des solutions adaptées aux besoins de nos clients pour les marques HOLMER, Matrot, Moreau et Agrifac. Nos équipes de spécialistes s'engagent à satisfaire tous les clients en proposant de nombreux services techniques :
Durant la campagne : un service après-vente équipé de camions d'atelier intervenant chez les clients 7j/7 et 24h/24, une hotline

pour le service technique et une autre pour le service pièces détachées, joignables également 7j/7 et 24h/24.

Sessions de formation : des modules de formation pour les concessionnaires, les utilisateurs, les techniciens, des sessions de préparation et mise en route, utilisation et maintenance des machines neuves ou d'occasion.

Interventions techniques : Service de réparation & restauration des automotrices, rénovation des intégrales, suivi, préconisations et expertises, offres morte-saison et inspection annuelle des machines.

STOCK PIÈCES - MAGASIN

Pour cette activité de service, la base de Noyelles-sur-Escaut intègre une gestion de stock automatisée et tous les services associés ; plus de 12 000 références de pièces en stock, avec un service de réapprovisionnement rapide et une gestion des besoins en temps réel.

Vos contacts



Raynald CUVILLIEZ
Responsable Commercial
Épandage et Betteraves ;
secteur Grand Est & Champagne
07 86 38 19 42
raynald.cuvilliez@holmer-france.com



Jean-Charles POILLY
Responsable Commercial
Épandage et Betteraves ;
secteur Nord & Belgique
06 43 24 20 36
jean-charles.poilly@holmer-france.com



Guillaume GIBOUREAU
Responsable Commercial
Épandage et Betteraves ;
secteur Grand Ouest & Aisne
06 42 93 57 17
guillaume.giboureau@holmer-france.com



Audrey LEFEBVRE
Hotline SAV & Service Technique
06 16 24 26 65
audrey.lefebvre@holmer-france.com



Finer SL

SANS PASSION, IL N'Y A PAS DE SUCCÈS

Lorsque nous avons réfléchi au slogan qui correspondait le mieux à HORSCH, « l'agriculture par passion » s'est rapidement imposé comme une évidence. La passion se retrouve dans chacun de nos produits et dans l'action de chaque collaborateur HORSCH.

De la Direction jusqu'aux monteurs, chaque personne vit la passion de construire un simple produit comme un produit unique qui se distingue par des innovations et un niveau de qualité intransigeant ; un produit qui correspond parfaitement aux exigences de chaque agriculteur, dans chaque pays.

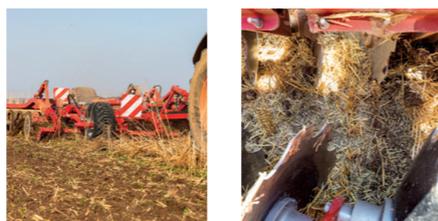
« Nous étions et sommes toujours des agriculteurs, qui se sont intéressés intensivement à l'exploitation durable du sol. L'agriculture a un avenir et cela vaut la peine de travailler dur, que cela soit dans notre métier d'agriculteur que dans celui de constructeur de machines agricoles. Chaque fois qu'un agriculteur jette un oeil dans le rétroviseur de son tracteur et qu'il aperçoit du rouge, il doit savoir qu'il a pris la bonne décision pour une qualité sans compromis. »

PRÉPARATION DU LIT DE SEMENCES 2024 : QUEL OUTIL HORSCH POUR QUELLE UTILISATION ?

ADAPTER LE TRAVAIL DE PRÉPARATION DU LIT DE SEMENCE EN CONSÉQUENCE

Dans un premier temps, il s'agit d'aérer les couches supérieures et de détruire les cultures intermédiaires. Une fois les couches supérieures ressuyées, on pourra envisager de rentrer dans les parcelles avec des machines plus lourdes sans prendre le risque de compacter le sous-sol. Lors du premier passage, il est pré-

férable de ne pas travailler les horizons humides sur toute la surface (avec des pattes d'oie par exemple) afin d'éviter la formation de semelles. Celles-ci provoquent en effet une rupture de capillarité du sol et une perte de porosité limitant l'enracinement des plantes, la circulation de l'eau et de l'air.



Déchaumeur à disques Joker RT

RECOURS AUX DÉCHAUMEURS À DISQUES

Pour éviter les phénomènes de lissage, un premier passage avec un outil à disques crénelés s'avère le plus adapté. Comme les disques ne pénètrent que verticalement dans le sol et travaillent par arrachement (et non par découpe), ils évitent de générer une semelle. Pour éviter la compaction en bout de champ, les outils à disques permettant de faire demi-tour sur le rouleau présentent ici un réel avantage.

UTILISATION DE ROULEAUX COUTEAUX

Dans le cas où la parcelle présente un couvert végétal dense ombrageant le sol de telle sorte qu'il ne puisse ressuyer correctement, il est pertinent de déchiqueter ce couvert afin de favoriser l'assèchement du sol.

Contrairement au broyeur plus gourmand en temps et en carburant, le rouleau couteaux trouve ici tout son sens en ajoutant également un léger effet fissurateur en surface.

UTILISATION DE SOCS ÉTROITS

Il est également possible de travailler ponctuellement plus en profondeur grâce à un déchaumeur à dents. La réalisation de plusieurs passages successifs contribuera par ailleurs à une meilleure aération du sol. Dans le cas d'un premier passage à une profondeur trop importante, on risque de remonter de trop grosses mottes à la surface et de créer des conditions défavorables à la préparation ultérieure du lit de semence.

Il est donc recommandé d'utiliser des outils à dents équipés de socs étroits et des écartements entre dents faibles.



Rouleau couteaux Cultro TC

AVEC OU SANS ROULEAU ? QUEL TYPE DE ROULEAU PRIVILÉGIÉ ?

Plus la structure obtenue est grossière et moins le sol est rappuyé, plus on favorise l'évaporation de l'eau et le ressuyage du sol. Pour les terres à forte teneur en argile, il est pertinent de réaliser un travail sans reconsolidation. C'est ici que notre Finer tire son épingle du jeu, puisqu'il peut être tantôt équipé d'un rouleau tantôt de roues de support afin de s'adapter à ce type de conditions.

Une fois notre parcelle praticable et le broyage des cultures intermédiaires réalisé, on peut s'atteler à la préparation classique du lit de semence. Pour créer un horizon de semis finement émietté et rappuyé, il est indispensable de préparer le lit de semence avec un outil équipé d'un rouleau.

Votre interlocuteur

Matthieu NOROY
Responsable produits travail
du sol et pulvérisation
06 80 34 73 61
matthieu.noroy@horsch.com



IRISOLARIS, LEADER NATIONAL DU PHOTOVOLTAÏQUE SUR LE SEGMENT AGRICOLE

IRISOLARIS accompagne les agriculteurs dans la valorisation de leur foncier, par la rénovation ou la construction de nouveaux bâtiments ; forte d'une large gamme de bâtiments à toiture photovoltaïque très fonctionnels, conçus pour répondre aux besoins de chaque filière en matière de stockage de matériel, de fourrage, de culture ou d'activité d'élevage.

IRISOLARIS s'est ancrée sur le territoire grâce à une offre de services « clé en main » et maîtrise toute la chaîne de valeur, de l'étude à la maintenance en passant par l'ingénierie financière, la construction et l'exploitation de centrales photovoltaïques.

La connaissance des contraintes de nos clients agriculteurs ainsi que nos expertises métiers, nous permettent aujourd'hui de développer des bâtiments adaptés à chaque activité agricole sur l'ensemble du territoire.

Pour le réseau cuma, nous offrons l'opportunité de rationaliser le stockage du matériel de la coopérative dans un bâtiment externalisé hors des exploitations des adhérents.

Petite ferme ou grande exploitation, installation de jeune agriculteur ou reprise d'exploitation, nous nous sommes donné pour mission d'apporter une nouvelle manière de consolider une installation agricole, un moyen simple et efficace de produire sa propre électricité verte bon marché et d'apporter une source de revenu supplémentaire.

Nous nous sommes engagés en faveur de l'énergie solaire, car elle est pour nous un levier majeur pour le maintien d'un tissu agricole et le développement du monde rural, en apportant de manière concrète des revenus complémentaires aux exploitants, tout en leur permettant de prendre part à la transition énergétique.

Cela fait 15 ans maintenant, qu'IRISOLARIS contribue à améliorer la performance économique et la compétitivité des exploitations agricoles grâce notamment à nos experts répartis dans nos 7 agences en régions ; un ancrage territorial qui nous permet de proposer pour chaque filière des solutions à dimension locale.

Nourris de notre expérience terrain, nous avons pensé des solutions pour moderniser un outil de travail ou optimiser une organisation, mais aussi pour marquer un soutien renouvelé aux exploitations et aux filières agricoles, en prenant en compte les enjeux environnementaux et sociétaux de durabilité.

stocké et restitué dès que vous en avez besoin.

Nous nous attaquons prioritairement à l'effacement de la charge énergétique sur les exploitations agricoles françaises. Car nous en sommes convaincus, l'autoconsommation, le stockage physique et/ou virtuel de l'énergie, comme la valorisation de la production solaire, sont les enjeux d'aujourd'hui et de demain.

AGRIRIS, LA VISION DE L'AGRIVOLTAÏSME PAR IRISOLARIS

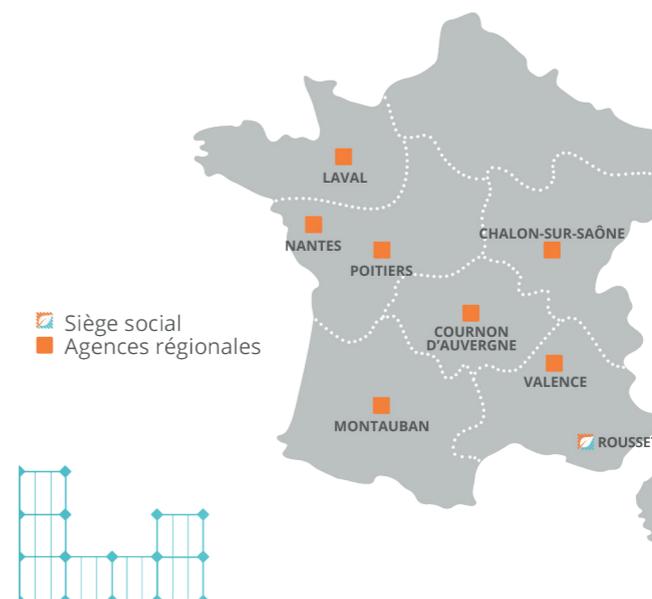
Fort de notre savoir-faire d'énergéticien et de notre expertise agricole, nous avons développé une gamme d'outils de production pour l'agrivoltaïsme d'élevage adaptés à chaque filière.

La production d'énergie au service de la production agricole constitue pour nous la synergie essentielle au succès de projets vertueux pour le monde agricole.

Disponibles à partir d'une puissance minimum de 300 kWc, nos ombrières d'élevage AGRIRIS proposent une solution simple et facilement utilisable, en mettant à disposition un outil de travail fonctionnel.

Notre crédo est double : placer le travail de l'agriculteur au centre du projet et proposer ces solutions au plus grand nombre pour un partage de valeur équitable.

Ces installations sont dimensionnées à l'échelle de l'exploitation, en lien avec les politiques territoriales et dans le respect des chartes et labels.



Nos agences régionales



Pour toute demande d'information ou prise de rendez-vous :

04 84 49 23 79
conseil@irisolaris.com
www.irisolaris.com

Agence de Valence

Agence de Cournon-d'Auvergne

Agence de Rully

Agence de Montauban

Agence de Poitiers

Agence de Laval

Agence de Nantes

GISCO, LA SOLUTION QUI EFFACE VOTRE FACTURE ENERGÉTIQUE

Choisissez de faire des économies et maîtrisez vos charges énergétiques grâce à la production et l'autoconsommation d'électricité renouvelable.

En plus des solutions qu'IRISOLARIS propose déjà sur vos exploitations agricoles, nous offrons désormais des so-

lutions photovoltaïques pour l'autoconsommation sous la forme de « packs » pour les puissances inférieures à 45 kWc (dans le cadre du « Tarif bleu EDF »).

Notre système intelligent GISCO, basé notamment sur votre profil de consommation, s'autofinance par l'effacement de votre facture mensuelle.

En d'autres termes, grâce à nos solutions innovantes, tout ce que vous n'autoconsomez pas en direct la journée est

#Epannage #Transport #Elevage



UN ACCOMPAGNEMENT TOUT AU LONG DE L'ANNÉE

JEANTIL conçoit et fabrique des machines agricoles depuis le début du XX^e siècle et est aujourd'hui spécialisé dans le domaine de l'élevage, de l'épandage et du transport agricole. Avec une offre de matériel large, nous avons à cœur d'accompagner les agriculteurs au fil des saisons. L'entreprise est devenue un précurseur dans l'épandage de précision, le démêlage par régulation automatique, les enfouisseurs de lisier à disques ou encore la préparation et distribution automatique d'aliments. Le savoir-faire acquis durant ces décennies est reconnu et représenté en France mais également à l'international.

DES MACHINES FABRIQUÉES EN FRANCE

Solidement ancrée en Bretagne, depuis 5 générations, l'entreprise compte aujourd'hui 2 usines pour un total de 20 000 m² de surface de production. Les différentes gammes de matériels sont produites grâce à des machines industrielles à la pointe de la technologie (découpe laser, robots de soudure ou encore 2 lignes de peintures semi-automatisées).

UNE RECHERCHE DE L'INNOVATION CONSTANTE

Notre objectif est de construire des machines durables et performantes qui sauront répondre aux besoins des utilisateurs. Une équipe d'ingénieurs et techniciens est à la recherche constante de solutions innovantes, d'amélioration de la précision et de la qualité de travail de nos matériels.

ÉPANDEUR JEANTIL, N°1 EN FRANCE

L'épandeur EVR est le plus vendu et utilisé en cuma grâce à sa qualité d'épandage et à sa fiabilité. Reconnus dans les études comparatives, notamment le Rayons X édité par Entraid en septembre 2020, les équipements de la gamme permettent une optimisation de l'épandage avec un rapport qualité prix probant. Ces avantages en font aujourd'hui un produit leader sur le marché. Nous avons développé différentes options qui nous permettent de proposer des machines performantes sur toutes sortes de fumiers et dosages. Ces options, comme la pesée dynamique, permettent de valoriser de façon encore plus précise les effluents. Nos épandeurs ont d'ailleurs reçu la certification DLC Signum Test qui garantit la régularité, la qualité d'émiettement et la fiabilité. D'autre part, la caisse monobloc haute résistance des EVR JEANTIL facilite l'entretien de la machine et garantit une parfaite vidange.



DES TONNES SELON VOS BESOINS

Pour les effluents liquides nous proposons une gamme de tonnes allant de 4500 litres à 24 000 litres. Les configurations de machines se font à chaque affaire pour répondre au mieux aux attentes des utilisateurs. Nous concevons et produisons l'ensemble des équipements arrière d'épandage (rampes pendillard, enfouisseurs à disques et enfouisseur à dents)



DES SOLUTIONS DE TRANSPORT MODERNE

La benne JEANTIL dispose d'une caisse grand volume semi-cylindrique monobloc en acier haute résistance. Sa caisse arrondie

lui garantit une vidange parfaite ainsi qu'un centre de gravité bas ce qui en fait une benne à l'aise sur tous les terrains et produits. La gamme s'étend de 8T à 24T de charge utile en 1, 2 ou 3 essieux.



UN RÉSEAU À VOTRE SERVICE

Nos machines sont vendues partout en France via un réseau de concessions de proximité. Notre équipe commerciale reste notre meilleur atout pour échanger, évoquer et vous apporter des solutions répondant à vos exigences.

Vos contacts en région

Yann COUTANT
ycoutant@jeantil.com

14	27	28
50	53	59
60	61	62
72	76	80

Laurent BRUEL
lbruel@jeantil.com

09	11	12	19	24	
30	31	32	33	34	
40	46	47	64	65	
			66	81	82

Jean-Christophe NEOLLIER
jcneollier@jeantil.com

03	18
23	36
37	41
	87

Hugo PATENAT
hpatenat@jeantil.com

02	08	10	21	25
39	45	51	52	54
55	57	58	67	68
70	77	88	89	90

Ludovic SIMONNEAU
lsimonneau@jeantil.com

16	17	22
29	35	44
49	56	79
	85	86

Martin JEANTIL
Directeur commercial
jeantil@jeantil.com

Julien ROMEYER
jromeyer@jeantil.com

01	04	05	07
15	26	38	42
43	48	63	69
71	73	74	84

JEANTIL (siège)

02 99 64 04 04



Attaché à couvrir au mieux les nombreux marchés à travers le monde, l'implantation d'usines dans chacune des principales régions de production agricole permet à John Deere de proposer les matériels les plus adaptés à chaque marché.

L'innovation occupe une place importante dans la stratégie de développement de John Deere depuis ses origines. Les nouvelles technologies en sont bien sûr une illustration parfaite, mais des innovations mécaniques le sont tout autant : Le châssis intégral et la suspension TLS des tracteurs de la série 6, le système de battage tangentiel des moissonneuses de la série T, le concept unique à 4 chenilles du 8RX, la sobriété de la « super moissonneuse batteuse » X9 n'en sont que quelques exemples.

L'évolution des besoins et des pratiques est rapide. L'évolution des matériels est tout aussi rapide, apportant toujours plus d'innovation et de performances faisant un contrepied à beaucoup d'idées reçues. Ce sont bien les matériels agricoles qui sont aujourd'hui les plus avancés en termes d'autonomie et de technologies embarquées. Dans la gamme des tracteurs les plus vendus en France, près de 2/3 sont en mesure de se diriger seuls la majorité du temps. Ce niveau d'adoption record des technologies ne peut se faire sans support local adapté. Notre réseau de concessionnaires évolue tout aussi rapidement que nos matériels, se professionnalisant pour adopter et supporter des gammes plus larges avec des technologies de plus en plus pointues. Cette association de matériels, de solutions technologiques et d'un réseau fort est la base de la qualité de la relation entre John Deere et les cuma.

La largeur de la gamme des matériels John Deere est un autre point fort de notre offre. La gamme R est une véritable vitrine technologique du savoir faire de notre marque offrant les avancées techniques les plus poussées. Les gammes M sont tout aussi importantes, en offrant les solutions les plus essentielles, remises au goût du jour. Au sein de la même flotte, un matériel simple et éprouvé peut travailler de concert avec un matériel plus perfectionné, le tout avec une expérience de conduite familière.

TECHNOLOGIES DE GUIDAGES

Les nouvelles technologies enfin font partie intégrante de notre offre de solutions. Les offres de guidage continuent d'évoluer, les gammes les plus puissantes disposent de la technologie GPS de série, les gammes moins puissantes en 4 cylindres par exemple voient des taux d'équipement similaires aux plus gros modèles d'il y a 5 ou 10 ans. Si les technologies associées à la géolocalisation sont en voie de généralisation, elles continuent d'évoluer avec l'ajout de caméras, ou contrôle d'outils pour des opérations encore plus précises.

DOUBLE AUTOTRAC

La connectivité des matériels, entre eux, entre les utilisateurs, avec les concessionnaires supporte l'arrivée de nouvelles solutions. Le partage d'écran à distance facilite l'utilisation des solutions embarquées, les services de diagnostic à distance maximisent la réactivité du support. La technologie ne vous arrête pas mais vous maintient productif plus longtemps.

Les technologies de guidage bénéficient de cette connectivité. Avec la solution AutoPath lors du semis une seconde antenne, placée sur le semoir, enregistre l'emplacement exact des lignes de semis. Ces données sont ensuite partagées avec le tracteur qui sera en

charge d'effectuer les travaux de binage, lui permettant ainsi un contrôle extrêmement précis de la bineuse indépendamment des conditions : poussière, lumière, enherbement...





Vos contacts



Denis DUMONT
Commercial JOSKIN-Leboulch
+32 (0)4 85 55 17 05
denis.dumont@joskin.com



Emmanuel CHEVASSON
Commercial JOSKIN-Leboulch
+33 (0)6 72 37 61 66
emmanuel.chevasson@joskin.com



Guillaume RENAUD
Commercial JOSKIN-Leboulch
+33 (0)6 85 02 16 55
guillaume.renaud@joskin.com



Philippe GOFFIN
Commercial JOSKIN-Leboulch
+33 (0)6 45 12 98 24
philippe.goffin@joskin.com



Romain VIDAL
Commercial JOSKIN-Leboulch
+33 (0)7 88 39 99 25
romain.vidal@joskin.com

JOSKIN, PRODUCTEUR DE LA PLUS LARGE GAMME DE REMORQUES AGRICOLES

En 50 ans seulement, JOSKIN est parvenu à s'imposer parmi les grands noms du monde agricole. À ce jour, ses machines sillonnent les campagnes de toute l'Europe et de nombreuses régions du monde. Plus de 60 pays sont ainsi desservis chaque année. Ce succès impressionnant est étroitement lié à l'ADN même de la société : une structure familiale et indépendante dotée d'une force entrepreneuriale et de qualités d'anticipation hors normes. Mue par la volonté de maîtriser en interne tous les stades stratégiques de la chaîne de production et de service, en vue de leur optimisation, la société a rapidement évolué en un groupe international. Ce dernier dispose ainsi de 5 sites de production parfaitement adaptés et stratégiquement répartis sur le continent européen.

En 2012, Leboulch est intégré au groupe JOSKIN, donnant ainsi une nouvelle impulsion aux bennes et épandeurs agricoles de la marque, tant en matière de qualité de produits que de développement industriel et commercial.

« NOS SERVICES À VOTRE SERVICE »

Dans le but de toujours proposer des produits adaptés à l'évolution du monde agricole, JOSKIN investit constamment dans chaque étape de conception de ses machines. Que ce soit dans la recherche et le développement de nouvelles solutions, dans des techniques de production à la pointe ou encore dans la recherche des meilleurs matériaux, la société met tout en œuvre pour élever les standards de production.

Avec un stock permanent de ses pièces détachées, l'avantage compétitif de la marque est son livre de pièces personnalisé garantissant un accès rapide, facile et efficace aux pièces détachées même des années plus tard.

SÉRIE AVANTAGE

Ambitionnant une agriculture efficace, durable et accessible au plus grand nombre, JOSKIN propose depuis 2019 une toute nouvelle offre à ses clients : la gamme « Advantage ». Se basant sur une sélection de plusieurs best-sellers JOSKIN et Leboulch, cette gamme résulte d'un processus de fabrication innovant et vise à offrir aux utilisateurs l'opportunité de posséder une machine haut de gamme à un prix plancher. Une cuma peut ainsi bénéficier clé en main, et pour le prix d'une machine standard, d'un véhicule riche en options répondant directement aux conditions rencontrées au sein de son exploitation.

MAIS COMMENT ?

Avec le concept « Advantage », JOSKIN a voulu prouver que la diminution des prix des machines agricoles était tout à fait



réalisable sans en impacter la qualité. Pour effacer cette contrainte budgétaire, JOSKIN a tout misé sur une production « à la chaîne » jusqu'alors inutilisée dans l'industrie de la remorque agricole. Les modèles concernés par ces séries sont en effet assemblés sur des lignes de montage leur étant exclusivement dédiées et font ainsi l'objet d'une fabrication en séries identiques. Les économies dégagées par ce processus de production en série (un meilleur prix de revient sur les matières premières et une meilleure rentabilisation des forces de production) permettent à JOSKIN d'intégrer, de base sur chaque machine concernée, des options haut de gamme répondant aux besoins les plus fréquemment exprimés sur le marché. Chaque machine Advantage dispose ainsi d'un équipement complet et se voit proposée à un prix défiant toute concurrence.

En plus du pré-équipement inclus, chaque modèle reste également personnalisable ultérieurement. Grâce à la standardisation des pièces et des composants JOSKIN, il est en effet possible de viser à tout moment une adéquation avec des desiderata toujours plus spécifiques.



UN LARGE CHOIX DE MACHINES

Ayant très vite rencontré un important succès, le concept Advantage s'est rapidement développé et englobe à ce jour plusieurs dizaines de références. Un large stock de machines JOSKIN et Leboulch est ainsi constamment disponible pour une livraison ultra-rapide. Pour plus d'informations sur les choix possibles, le catalogue Advantage complet et évolutif est accessible à tout moment sur le site de la marque :



Advantage series JOSKIN



Advantage series Leboulch



KÖCKERLING, VOTRE SPÉCIALISTE DU MATÉRIEL DE TRAVAIL DU SOL ET DE SEMIS TCS

Fort de ses bientôt 70 années d'expérience dans le machinisme agricole, et plus précisément dans le travail du sol et le semis TCS, Köckerling a toujours eu pour ambition d'accompagner les agriculteurs sur le terrain afin de répondre aux problématiques de demain.

UNE ENTREPRISE FAMILIALE À TAILLE HUMAINE

La 2^e génération de la famille Köckerling est à la tête de l'entreprise 100% Allemande. Les 3 sites de production situés en Allemagne de l'ouest et distants les uns des autres d'environ 10km, permettent de produire sans aucune sous-traitance. Chaque jour, 350 personnes s'affairent à fabriquer des machines pour lesquelles chacun des intervenants ont mis le meilleur d'eux-mêmes. Elles seront ensuite exportées dans plus de 40 pays, dont la France, grâce à notre filiale basée en Normandie.

NOTRE OBJECTIF, ÊTRE UNE ÉQUIPE DE TERRAIN POUR COMPRENDRE LES ENJEUX TECHNIQUES ET ÉCONOMIQUES DES ACTEURS DE LA FILIÈRE AGRICOLE

Du bureau d'études aux inspecteurs commerciaux, il n'y a qu'un pas, la liaison est quasi directe, ce qui nous permet d'agir et de réagir avec maîtrise sur les produits que nous développons pour nos futurs utilisateurs. Une équipe SAV réactive, un stock de pièces permanent en France, nous permettent de vous satisfaire au mieux et rapidement.

KÖCKERLING, À VOS CÔTÉS AU QUOTIDIEN

Grâce à notre expérience et à notre large gamme de produits spécialisés dans le TCS, nous proposons des machines capables de répondre aux transitions vers de nouvelles pratiques culturales, aussi bien de déchaumage avec nos gammes TRIO, QUADRO et VECTOR notamment, mais aussi de semis avec nos gammes ULTIMA, ALLSEEDER, VITU et FTKV. Ces machines ont pour avantages d'être polyvalentes, simples d'utilisation et d'entretien, surtout avec un faible coût d'utilisation. Notre ambition est de vous accompagner dans le développement de vos performances, grâce à la technicité de nos innovations.

À vos côtés, nous souhaitons contribuer à une agriculture forte et durable. Fier de vous proposer nos différentes gammes de semoirs, Köckerling saura être votre allier pour vos futurs semis !



FTKV, UNE TRÉMIE FRONTALE KÖCKERLING UNIQUE !

Que ce soit pour réaliser un semis ou une incorporation d'engrais, FTKV est la solution la plus économique pour réaliser les semis au sein de l'exploitation de demain. ISOBUS de série, notre trémie frontale s'adapte parfaitement sur tous les outils de notre gamme travail du sol, la polyvalence lui colle à la peau ! Avec une capacité pouvant accueillir de 1650 à 3100 litres avec simple ou double distribution Köckerling, vous pouvez réaliser 2 tâches en un seul passage (semis + engrais). Unique par sa polyvalence mais pas que ! La trémie FTKV peut recevoir un tasse-avant permettant d'avoir une excellente répartition des charges du tracteur, quel que soit le niveau de remplissage de la trémie.

L'ULTIMA, LE SEMOIR À TOUT FAIRE !

De conception intelligente et reconnu pour être performant dans les conditions les plus sèches comme les plus humides, l'Ultima est le semoir TCS le plus polyvalent de la gamme Köckerling. Avec une largeur de travail allant de 3 à 9 mètres et une trémie de 2700 à 4000 litres, l'Ultima a toutes ses chances parmi les grands ! Son élément semeur Köckerling composé d'une roue de jauge, d'une dent semeuse et d'un vérin, assure un contrôle constant de la profondeur de semis. Ainsi, il peut être utilisé comme semoir de semi-direct et/ou TCS.

SEMER À FAIBLE COÛT/HA AVEC L'ALLSEEDER

Conçu sur la base d'un vibroculteur lourd d'Allrounder Profiline, l'Allseeder est un semoir TCS économique et simple d'utilisation. Se déclinant en versions 6 et 9 mètres, il vous garantit un débit de chantier élevé afin de toujours terminer vos semis dans de bonnes conditions. Équipé de dents semeuses 70 x 12mm ainsi que de socs droits de 60 mm, l'Allseeder réalise un semis



en bande tous les 16 cm. Il convient pour semer sur labour comme sur préparations superficielles où les débris végétaux sont en cours de dégradation. ISOBUS de série et munit d'une trémie de 2700 ou 4000 litres suivant le modèle, l'autonomie et la distribution de l'Allseeder sont très largement dimensionnées, ce qui lui permet un semis à haute vitesse. Grâce au double rouleau STS, les anneaux re-consolident chaque ligne de semis, le contact terre/graine est donc optimisé afin d'assurer une levée rapide et homogène.

Votre interlocuteur



KÖCKERLING France
02 33 27 69 16
contact@koeckerling.com

Suivez-nous sur Facebook et Instagram !



Facebook



Instagram



UN PARTENAIRE DE CONFIANCE

Fort de près de 200 ans d'expertise dans la fabrication de matériels agricoles, nous vous offrons des produits et services de qualité pour optimiser vos activités agricoles. En tant que leader du secteur agricole, nous apportons les meilleures solutions à tous les besoins des cuma.

NOS OBJECTIFS : VOUS SATISFAIRE ET VOUS AIDER À RÉUSSIR

Nous vous proposons des solutions sur mesure pour vos besoins actuels et futurs :

- en développant et fabriquant une gamme complète de produits et services innovants et de qualité adaptés aux spécificités des cuma,
- en vous permettant de maximiser votre rentabilité,
- en vous assurant un service de qualité et de proximité grâce à notre réseau de revendeurs,
- en bénéficiant d'un savoir-faire d'expert avec des usines spécialisées pour chacune de nos lignes de produits.

KUHN : LA VALEUR SÛRE

Nous vous proposons des machines performantes et fiables, des services innovants, des pièces de rechange durables et une valeur de revente élevée. Investir dans une machine KUHN, c'est faire un choix judicieux et raisonné.

UNE GAMME COMPLÈTE POUR RÉPONDRE À TOUS VOS BESOINS

Nous sommes à votre service pour vous proposer des solutions adaptées à vos besoins : que ce soit pour la récolte des fourrages, la gestion de vos cultures, la conduite de vos élevages ou l'entretien de vos paysages.



Nous mettons à votre disposition une gamme complète de produits et de services, conçus par des équipes passionnées par le monde agricole et à l'écoute des utilisateurs.

Avec notre réseau de Partenaires Agréés, nous vous accompagnons dans le choix et l'utilisation du matériel, pour que vos outils KUHN réalisent un travail de qualité et apportent entière satisfaction à l'ensemble de vos adhérents.



KUHN FINANCE : DES SOLUTIONS DE FINANCEMENT ADAPTÉES

Pour vous aider à acquérir de nouveaux équipements et à améliorer la performance de votre cuma, KUHN vous fait bénéficier de ses offres spéciales et de financement.

KUHN SOS ORDER : ASSURE LA CONTINUITÉ DE VOTRE ACTIVITÉ

KUHN SOS Order vous permet de recevoir une pièce de rechange 7 jours sur 7. Vous évitez ainsi de perdre du temps et de perturber le planning de votre cuma.

MYKUHN : LE SERVICE EN LIGNE

MyKUHN est un portail en ligne qui vous permet de gérer et de maintenir votre parc de machines KUHN. Vous pouvez consulter les documents techniques, transmettre une sélection de pièces à votre Partenaire Agréé KUHN et accéder aux services digitaux KUHN Connect.

DES EXPERTS DE PROXIMITÉ

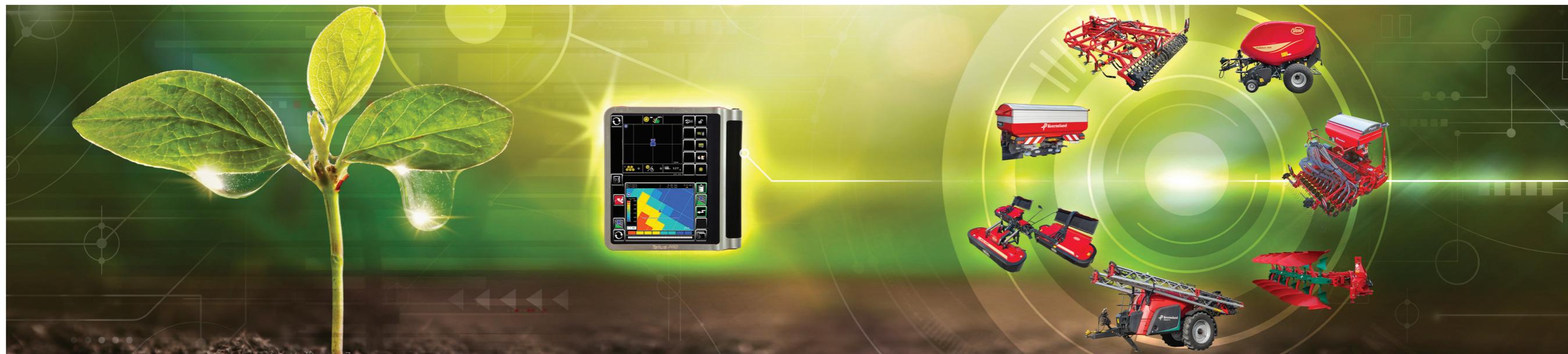
Nos Partenaires Agréés, répartis sur tout le territoire, assurent un service de qualité. Ils bénéficient de formations techniques complètes.

Ils sont également soutenus par une équipe de 50 personnes sur le terrain, qui leur fournissent les réponses à toutes leurs questions.

Votre contact



Anne BORNERT
Responsable marketing
06 18 27 95 19
anne.bornert@kuhn.com



VISION, MISSION ET STRATÉGIE AU SERVICE DES CUMA

NOTRE VISION : être le fournisseur leader de systèmes agricoles intelligents et efficaces, contribuant à l'essor d'une agriculture durable, pour satisfaire les besoins d'une démographie mondiale croissante.

NOTRE MISSION est de développer, vendre et soutenir les produits, systèmes et services qui donnent une valeur ajoutée aux clients. Nos produits et innovations doivent contribuer positivement au développement et à la réussite à long terme des agriculteurs.

L'AMBITION DE KVERNELAND GROUP est de travailler, ensemble, avec les clients professionnels pour développer les solutions et services les plus efficaces et rentables possibles. Notre but est de rendre le travail des agriculteurs plus facile et plus productif en fournissant des machines de haute qualité et un service après-vente professionnel.

VOTRE MACHINE, NOTRE RESPONSABILITÉ. NOUS CROYONS EN LA QUALITÉ DE NOS PRODUITS !

La conception des machines Kverneland est le résultat de longues études, de plans d'essais approfondis et de la passion de nos ingénieurs R&D expérimentés pour optimiser la qualité et l'efficacité conduisant à une grande satisfaction des clients année après année. **Les machines Kverneland livrées à partir du 1er septembre 2022 bénéficient d'une garantie standard de deux ans à compter de la date de livraison.***



* Voir les conditions de garantie sur le site internet <https://fr.kvernelandgroup.com/>

SEULES LES PIÈCES D'ORIGINE KVERNELAND GROUP FERONT DE VOTRE MACHINE, UNE MACHINE D'ORIGINE

Saviez-vous que nos pièces détachées Kverneland Group sont fabriquées selon les mêmes normes et spécifications strictes que nos machines ? L'utilisation des pièces d'origine Kverneland Group sont l'assurance du bon fonctionnement et de la pérennité de votre matériel.

KVERNELAND ENDURO T, UN OUTIL TAILLÉ POUR DURER

Le cultivateur à dents trainé Kverneland Enduro T est l'outil qui saura répondre pleinement aux attentes des agriculteurs et des cuma

Les pièces d'usure Kverneland et le système de changement rapide des pointes « knock-on » permettront à chaque utilisateur de maîtriser au maximum ses coûts d'achats et de gagner jusqu'à 90 % de temps au changement. Qualité de travail, fiabilité, et faible coût d'utilisation sont les éléments qui qualifient le mieux ce nouvel arrivant sur le marché du déchaumeur à dents trainé.

GAMME FAUCHEUSES ET FAUCHEUSES CONDITIONNEUSES

Nos combinaisons de faucheuses et faucheuses conditionneuses vous permettent d'atteindre vos objectifs de rendement.

Les superficies à faucher ne cessent de s'agrandir avec des fenêtres météo et temps de plus en plus

limitées. Il est pourtant primordial de récolter un fourrage de première qualité pour le bien être de vos animaux. Vous pouvez compter sur les performances, la qualité de travail et la fiabilité de nos combinaisons de faucheuses Kverneland.

VICON SÉRIE RV 5000 PLUS

L'expérience acquise par Vicon au fil des années nous a permis de développer une gamme de presses alliant productivité, fiabilité et facilité d'utilisation.

Avec la technologie unique « Intelligent Density 3D » réglez vous-même la densité de vos balles sur trois diamètres différents pour permettre de meilleurs résultats dans toutes les récoltes. Afin de vous assurer de la fiabilité de nos machines, toutes les presses Vicon sont **garanties 3 ans par le constructeur**, ainsi cela vous permet de maintenir vos coûts d'exploitation à un niveau minimum.

Vos contacts



Kverneland Group France
275 Allée du Ruet
45760 Marigny-les-Usages
02 38 52 43 00
contact.kgf@kvernelandgroup.com

Votre partenaire pour une agriculture de nouvelle génération !

#Semis #ProtectionDesCultures #TravailDuSol



LEMKEN, entreprise familiale, visionnaire, apporte depuis plus de 243 ans des solutions innovantes en faveur d'une agriculture performante et durable. Acteur majeur au sein des cuma, nos solutions vous apportent un réel bénéfice en terme de qualité de travail mais également avec un faible coût à l'ha ! Grâce à notre réseau de concessionnaires, nous vous apportons un service efficace et réactif.

Votre succès - Notre motivation !

"**Une pénétration au top !** 11,90 €/Ha le déchaumeur LEMKEN Rubin 10 se distingue dans ce dossier par un faible coût d'entretien et une bonne valeur de revente. Le Rubin 10 fait l'unanimité dans les cuma interrogées."

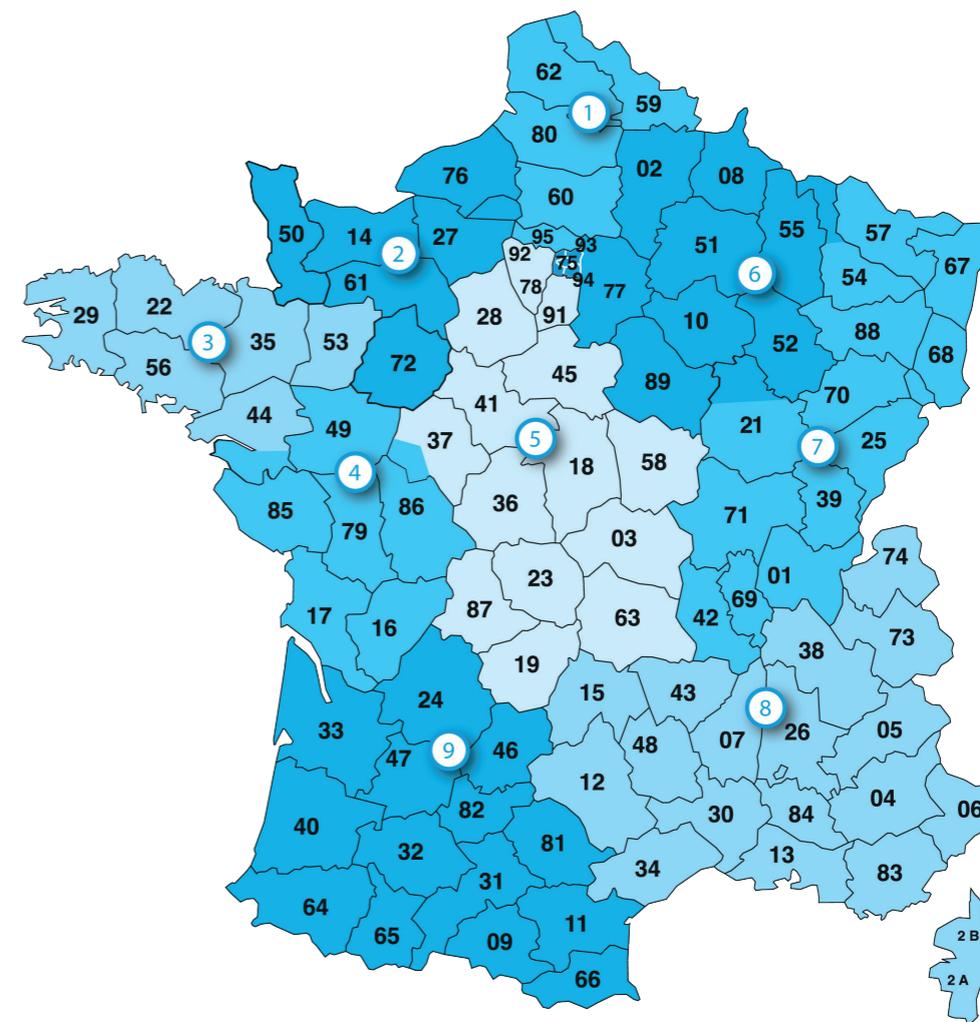
Source ENTRAID Rayon X Déchaumeurs 2022

"**Une référence,** Grâce à une décote raisonnable et des frais d'entretien plutôt contenus, la Lemken Juwel 8 offre un coût de détention intéressant. Sur 8 ans d'utilisation, l'entretien d'une Lemken Juwel 8 de 5 corps coûte au total 52 €/ha, soit 6,50 €/ha en moyenne sur 8 ans. **La meilleure valeur de ce dossier.**"

Source ENTRAID Rayon X Charrue 2023



Confiant par la qualité de nos produits, nous garantissons **dès maintenant** pour **toute notre gamme**, deux ans de garantie !



Vos contacts

1 SECTEUR NORD
David WARTELLE
d.wartelle@lemken.com

4 SECTEUR CENTRE OUEST
Thomas ROGER
t.roger@lemken.com

7 SECTEUR CENTRE EST
Nicolas SOEHNLEN
n.soehnlen@lemken.com

2 SECTEUR NORD-OUEST
Gérald CHAMPEL
g.champel@lemken.com

5 SECTEUR CENTRE
Sébastien DEFAIX
s.defaix@lemken.com

8 SECTEUR SUD-EST
Nicolas ARNOLD
n.arnold@lemken.com

3 SECTEUR OUEST
Frédéric PHELIPPEAU
f.phelippeau@lemken.com

6 SECTEUR NORD-EST
Christophe STEINER
c.steiner@lemken.com

9 SECTEUR SUD-OUEST
Philippe GAVAUD
p.gavaud@lemken.com

#TravailDuSol #Semis #EntretienEspacesVerts #Fertilisation #ProtectionDesCultures #Fenaison



MASCHIO GASPARDO, À VOS CÔTÉS TOUT AU LONG DE L'ANNÉE

Maschio Gaspardo est une entreprise spécialisée dans la production d'équipements dédiés au travail du sol, au semis, à la fertilisation, à l'entretien des espaces verts, à la récolte des fourrages et à la protection des cultures. Fondé en Italie en 1964 par les frères Egidio et Giorgio Maschio, le groupe Maschio Gaspardo emploie aujourd'hui plus de 2000 personnes dans le monde entier dans 8 usines de production, dont 5 en Italie et 3 dans d'autres pays : Chine, Inde et Roumanie - et dans 14 filiales de vente. Maschio Gaspardo célèbre cette année les 60 ans de sa création.

MASCHIO GASPARDO RÉVOLUTIONNE SA GAMME DE HERSES ROTATIVES

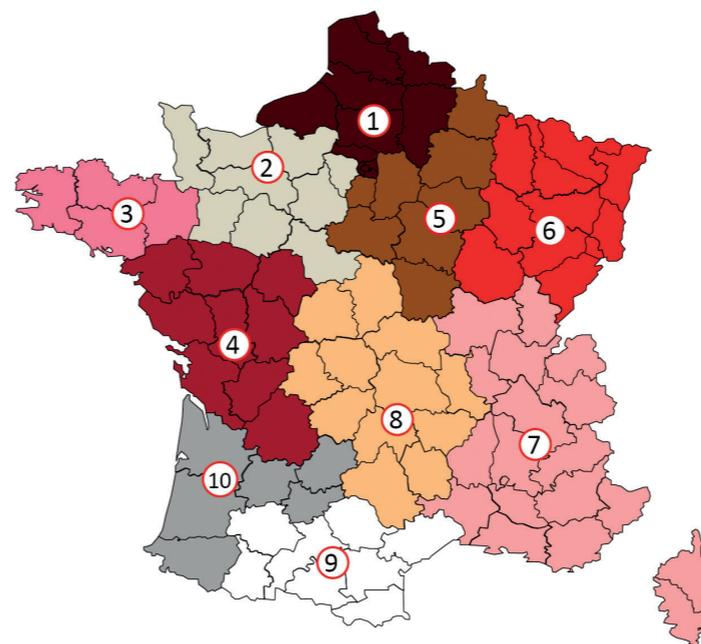
Les herse rotatives repliables, produits phares de la gamme Maschio Gaspardo, font peau neuve. Connues sous les noms de FALCO, GABBIANO, AQUILA, TORO et JUMBO, elles portent désormais le suffixe SUPER. Derrières ces cinq lettres se cachent de nombreuses évolutions : une efficacité améliorée, une robustesse accrue, un confort d'utilisation toujours privilégié et un nouveau design. Ces évolutions viennent s'ajouter à tous les éléments qui font la renommée de la gamme Maschio Gaspardo depuis plus de 60 ans : les quatre rotors au mètre, la faible demande en puissance, la protection pare-pierre PLUS ou encore le système RAPIDO de démontage rapide des dents.

UNE GAMME COMPLÈTE POUR LA PROTECTION DES CULTURES

La gamme de pulvérisateurs Maschio Gaspardo allie hautes performances, stabilité de rampe et polyvalence d'utilisation dans toutes les conditions. La gamme comprend des versions portées ou trainées proposant respectivement des rampes de 15 à 30 m et de 12 à 36 m pour des capacités de cuves allant jusqu'à 2000 litres pour les versions portées et 6500 litres pour les versions trainées. Les pulvérisateurs sont équipés de rampes légères et compactes pour une maniabilité accrue et une bonne stabilité, gage d'une bonne pulvérisation. Les machines permettent d'appliquer les principes d'agriculture de précision notamment grâce à la coupure automatique buse à buse Spray-IQ disponible sur une large gamme de rampes.

MASCHIO GASPARDO, PIONNER DU SEMIS DIRECT

Maschio Gaspardo, spécialiste du semis direct depuis plus de 30 ans, propose également une large gamme de semoirs. Leur système de mise en terre à disque ouvreur et le grand dégagement sous-châssis permettent aussi bien de semer sur débris de récolte que sous couvert installé.



Vos contacts en région

- SECTEUR 1 - Emilien SAUVAGE**
06 83 88 83 14 - esauvage@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 2 - Victor MASSELIN**
06 83 88 83 20 - vmasselin@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 3 - Julien PIVAUT**
06 33 44 42 47 - jpivaut@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 4 - Damien DUMONTEIL**
07 86 04 38 70 - ddumonteil@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 5 - Félix HUART**
06 72 53 65 99 - fhuart@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 6 - Pierre SIMON**
06 30 75 25 57 - psimon@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 7 - Mickaël LEBERT**
06 89 49 85 54 - mlebert@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 8 - Kévin DESPOUYS**
06 74 12 18 50 - kdespouys@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 9 - Damien LAVILLE**
06 75 47 47 11 - dlaville@maschiogaspardo.com
- SECTEUR 10 - Cédric JONOT**
06 83 88 83 16 - cjonot@maschiogaspardo.com





LE GROUPE MERLO

Fondé à Cuneo en 1964, le groupe Merlo est une entreprise familiale commercialisant ses propres produits sous les marques Merlo (matériels de manutention), TreEmme (tracteurs porte-outils et équipements) et Cingo (transporteurs sur chenilles).

Rare constructeur à encore produire 90% des composants de ses machines, sa force réside dans sa volonté à conjuguer innovations technologiques et relations de proximité avec les utilisateurs.

En plaçant l'homme et l'environnement au cœur de ses projets, Merlo se distingue en proposant un très haut niveau de sécurité, de confort et de performance sur l'ensemble de ses gammes de produits.

Le réseau Merlo, installé en France depuis 1983 et constitué de 80 concessionnaires et plus de 300 points de vente et réparation, assure la présence d'un service après-vente de qualité et d'un contact local en toutes circonstances.

GAMME TURBOFARMER

Les chargeurs télescopiques dédiés au secteur agricole se déclinent en près de 45 modèles différents et offrent un degré de personnalisation presque infini.

Il est ainsi possible de composer chaque machine selon les exigences des applications en sélectionnant les caractéristiques adéquates, telles que la capacité de charge (2,5t à 6,5t), la hauteur de levage (6m à 11m), la puissance (75ch à 170ch) et d'autres technologies exclusives et pratiques comme le déport latéral de flèche, le correcteur de dévers, la transmission à variation continue, la cabine suspendue...

Compacts et légers, ils offrent une grande maniabilité et un excellent rapport consommation/performance.

Reconnus pour la souplesse de leurs commandes et leur précision, ils garantissent simplicité d'utilisation et prise en main rapide.

LE MEILLEUR CONFORT DU MARCHÉ

La suspension hydropneumatique à basse fréquence de la cabine offre un confort unique.

Sur terrain accidenté comme sur route, le débattement de 110mm s'adapte automatiquement à la vitesse et permet d'absorber les irrégularités du terrain tout en réduisant le bruit et les vibrations.

Pour entrer dans un bâtiment, ce système peut aussi être désactivé afin de revenir au gabarit d'origine de la machine.



Vos contacts

RESPONSABLE COMMERCIAL NORD-OUEST
Alban LEVRARD
 06 86 11 04 24
 levrarda@merlo-france.fr

RESPONSABLE COMMERCIAL NORD-EST
Paul NOIROT
 06 77 71 80 54
 paul.noiro@merlo-france.fr

RESPONSABLE COMMERCIAL SUD-EST
Raphaël GOUTTENOIRE
 06 71 27 31 10
 raphael.gouttenoire@merlo-france.fr

RESPONSABLE COMMERCIAL SUD-OUEST
Vincent BETES
 06 72 21 45 44
 vincent.betes@merlo-france.fr

GAMME MULTIFARMER : UN CONCEPT UNIQUE

Dans sa quête d'amélioration de ses produits et dans l'optique d'offrir toujours plus de polyvalence, Merlo a développé une gamme inédite de tracteurs à flèche télescopique. Conjuguant capacité de traction* et de manutention, le Multifarmer est l'outil idéal pour les opérations primaires comme la préparation des sols, le transport et les opérations de fenaison.

* Relevage arrière 3 points ; Prise De Force

GAMME ÉLECTRIQUE E-WORKER

Parce qu'il est primordial de veiller et de contribuer à la réduction de l'impact de l'homme sur la nature et les animaux, Merlo a développé une nouvelle génération de chargeurs télescopiques électriques, ultra-compacts et plus vertueux :

- zéro émission polluante
- fonctionnement silencieux non perturbant pour les animaux (72dB max)
- réduction des coûts d'entretien et d'exploitation

DIRECTEUR GÉNÉRAL FRANCE
Laurent MENARD
 01 30 49 43 65
 laurent.menard@merlo-france.fr

RESPONSABLE MARKETING & COMMUNICATION
Samuel TARRIDE
 01 30 49 43 23
 samuel.tarride@merlo-france.fr

RESPONSABLE COMMERCIAL OUEST-CENTRE
Olivier TRACCUCCI
 06 98 00 23 28
 olivier.traccucci@merlo-france.fr

MERLO FRANCE
 01 30 49 43 60
 marketing@merlo-france.fr



merlo.com





MICHELIN Agropression permet de réaliser une simulation du risque de compaction des sols. Vous pouvez visualiser sur une carte l'impact du passage de vos engins agricoles selon le type de sol et son degré d'humidité.

Grâce à l'application, vous pouvez également enregistrer de multiples simulations et les partager avec vos contacts mais aussi joindre directement un expert pneumatique Michelin.

POUR TÉLÉCHARGER L'APP C'EST JUSTE ICI !



Combinant les connaissances approfondies de Michelin dans le secteur des pneumatiques agricoles et celles de l'Université de Berne dans le domaine des sols, cet outil digital gratuit vous permet d'obtenir les pressions de travail appropriées pour tous les pneus de véhicules motorisés de vos parcs de cuma. En fonction de la marque et du modèle de tracteur, des outils et du sol, ainsi que de la charge supportée par les pneus, les gestionnaires de parcs et les adhérents peuvent désormais établir un conseil pression personnalisé en toute autonomie.

MICHELIN Agropression : son interactivité constitue un énorme pas en avant dans la facilité d'accès aux données et à la personnalisation des conseils. Elle améliorera considérablement votre expérience grâce à son interface ergonomique.

Le Groupe Michelin, acteur incontournable du secteur du pneumatique, offre des solutions de mobilité dans de nombreux domaines, dont l'agriculture. L'activité Agriculture du Groupe Michelin est répartie sur 13 sites de production (5 en Amérique du Nord, 2 en Amérique du Sud, 6 en Europe dont 1 en France) et sur 2 centres de Recherche et Développement à Magog (Canada) et à Clermont-Ferrand (France), siège du Groupe. Michelin propose à ses clients le portefeuille de solutions de mobilité agricole le plus complet : pneumatiques, chenilles et systèmes ainsi que des offres de télégonflage et de services.

Afin de garantir sécurité et performances à ces clients, Michelin consacre une très grande partie de sa R&D au développement de nouvelles technologies au service de la sécurité dans la durée ainsi qu'à la préservation de notre environnement. Ses partenariats avec des universités mondialement reconnues dans le domaine agronomique (France, Brésil, Italie, Royaume Uni) permettent de conforter encore cette recherche technologique.

Dans le domaine agricole, Michelin propose 13 gammes de chenilles en caoutchouc, 7 gammes de systèmes et près de 50 gammes de pneumatiques permettant ainsi de proposer une offre complète, adaptée et personnalisable à chacun de ses clients au travers des différentes marques qui composent l'offre du groupe.

«Demain, tout sera durable chez Michelin : notre vision d'entreprise repose sur cette conviction», c'est la ligne stratégique du Groupe. Les équipes agricoles y jouent et y joueront un rôle prépondérant. »

MICHELIN AGROPRESSURE : L'APPLICATION DE CONSEIL PRESSION POUR PNEUS AGRICOLES

MICHELIN a lancé une nouvelle plateforme digitale de conseil pour optimiser la pression des pneus agricoles : MICHELIN Agropression :

- Une nouvelle application de conseil pour optimiser l'utilisation des pneumatiques, la protection des sols et l'efficacité au travail.
- Une base de données unique avec plus de 9 000 machines et outils.
- Une carte de conseil pression dynamique pour enregistrer et partager de nombreuses simulations.

L'outil est disponible sur le site web pro.michelin.com ainsi que sous la forme d'une application smartphone (disponible sur iOS et Android) pour un accès facilité : accessible à tout moment dans votre poche !

Grâce au simulateur de charges, ainsi qu'à une base de données de plus de 9 000 modèles de tracteurs et d'une liste d'outils complète, vous pouvez accéder à tout moment à des conseils pression personnalisés afin de gérer l'ensemble de vos machines : tracteurs et outils.

DÉCOUVREZ VOTRE INTERLOCUTEUR MICHELIN AGRICOLE

LOUBEYRE Yann / yann.loubeyre@michelin.com / 06 49 67 58 67
PETIN Florent / florent.petin@michelin.com / 07 86 35 66 57
JUBLOT Remy / remy.jublot@michelin.com / 07 88 84 83 95
CLAVEAU Laurent / laurent.claveau@michelin.com / 06 85 31 10 86
LEBIED-JULIEN Myriam / myriam.lebied-julien@michelin.com / 06 49 23 88 64
PEREIRA Quentin / quentin.pereira@michelin.com / 06 49 44 77 40
PARODAT Jason / jason.parodat@michelin.com / 06 84 95 85 89
MARCHAL Morgane / morgane.marchal@michelin.com / 06 77 00 83 86
LEGENDRE Sylvain / sylvain.legendre@michelin.com / 06 76 92 44 62
PINON Teddy / teddy.pinon@michelin.com / 07 88 98 11 86
VALLENT Alexis / alexis.vallent@michelin.com / 06 25 82 16 44
SAEZ Léontine / leontine.saez@michelin.com / 06 77 00 81 82
VINCENT Luc / luc.vincent@michelin.com / 06 74 36 02 63
SIMOES Emilie / emilie.simoes@michelin.com / 06 33 79 14 40

Centre de service
0 810 505 032

Retrouvez-nous : pro.michelin.fr/agriculture

#Sante #Prevoyance



MUTUALIA, PARTENAIRE DU MONDE AGRICOLE

Groupe mutualiste, nous sommes administrés par nos adhérents. Attentifs à l'environnement et aux changements, nos élus et collaborateurs, très investis localement, animent au quotidien la vie du Groupe. Partenaire du monde agricole depuis sa création, Mutualia accompagne ses adhérents pour leur protection sociale mais va plus loin en s'engageant à leurs côtés au-delà du contrat santé.

MUTUALIA, C'EST UN GROUPE :

- Constitué d'une Union nationale, d'une Union de réassurance et de trois Mutuelles régionales, pour défendre avec force les intérêts des adhérents, tout en bénéficiant de l'investissement et de l'ancrage local nécessaires à l'expression de toute proximité ;
- Créé pour permettre aux populations agricoles d'accéder à une protection sociale complémentaire adaptée, avec des fondations rurales et des valeurs solides pour accompagner ses adhérents.

Pour Mutualia, acteur de proximité, s'engager pour le monde agricole c'est aussi être attentif à l'ensemble des initiatives, les accompagner et contribuer à leur réalisation. C'est l'essence de notre démarche au quotidien. Nous encourageons le monde agricole, ses capacités d'adaptation et d'innovation en menant ou en soutenant des projets utiles et solidaires au cœur des territoires, au service de toutes les agricultures.

Parce qu'entre nous c'est humain, Mutualia protège la santé de ceux qui font l'agriculture et les accompagne au quotidien.

MUTUALIA, LA MUTUELLE SANTÉ DES AGRICULTEURS

Depuis toujours, Mutualia accompagne les agriculteurs et leurs proches en leur apportant des solutions en santé et prévoyance agricole adaptées à leurs besoins. Présente sur tous les territoires ruraux de France, Mutualia s'appuie sur son expérience reconnue et sa connaissance fine du monde agricole pour vous épauler dans votre quotidien santé.

Avec notre nouvelle offre Agri'Protect+, vous êtes assuré de bénéficier de la couverture santé qui correspond le mieux à votre situation et votre budget.

AGRI'PROTECT+, c'est une offre complète qui s'adresse à la fois aux exploitants agricoles et aux salariés non-cadres de la production agricole. Cette offre a été conçue en tenant compte des différents contextes locaux et nationaux. Grâce à ses 3 formules (Terralia+, Eola+, Luméa+), Agri'Protect+ s'adapte à tous les besoins, des garanties essentielles aux garanties renforcées sur les postes les plus coûteux (optique, dentaire, auditif). Vous disposez également de prestations renforcées sur les médecines douces. Votre conseiller Mutualia vous accompagne dans votre choix.

AGRI'PROTECT+, c'est une offre de services avec le décompte unique de remboursement grâce à notre partenariat avec la MSA, des solutions d'assistance en cas de difficultés (aide en cas d'hospitalisation, conseils téléphoniques...) et un accompagnement santé renforcé (consultation médicale, réseau de soins optique, conseil santé pour les maladies chroniques...), des avantages exclusifs auprès d'acteurs de santé reconnus (dépistages auditifs gratuits, réseaux de professionnels...).

AGRI'PROTECT+, c'est l'assurance d'un tarif avantageux et des modalités d'adhésion simplifiées (pas de questionnaire de santé, pas de délai d'attente).

Enfin, Mutualia facilite votre quotidien en vous proposant des outils (espace employeur, espace adhérent, application mobile) pour gérer votre contrat, effectuer une demande ou suivre vos remboursements.



Vos contacts

GROUPE MUTUALIA
Jean-Jacques FERTITTA
 Directeur des Partenariats
 06 82 03 27 42
 fertitta.jean-jacques@mutualia.fr

MUTUALIA ALLIANCE SANTÉ
Laurent TERLUTTE
 Directeur Développement
 06 10 64 61 33
 terlutte.laurent@mutualia.fr

02	07	11	12	17	19	23	30
34	42	43	46	48	59	60	62
66	75	77	78	79	80	81	82
86	87	91	92	93	94	95	

MUTUALIA GRAND OUEST
Gael ANGOT
 Directeur du développement
 06 31 99 32 85
 angot.gael@mutualia.fr

14	18	22	27	28	29	35	
36	37	41	44	45	49	50	
53	56	61	72	76	85		

MUTUALIA TERRITOIRES SOLIDAIRES
Jean-Louis BELLON
 Responsable commercial
 06 79 49 89 71
 bellon.jean-louis@mutualia.fr

01	03	04	05	06	08	09	10
13	15	16	21	24	25	26	31
32	33	38	39	40	47	51	52
54	55	57	58	63	64	65	67
68	69	70	71	73	74	83	84
88	89	90					

Avec vous, saison après saison

#GammeComplete #ReseauConcessionnaires #Services #Financements #AgricultureDePrecision



NEW HOLLAND, PARTENAIRE DES CUMA

VOUS AVEZ BESOIN DE PRODUITS SUR LESQUELS VOUS POUVEZ COMPTER !

New Holland, partenaire de confiance de tous les agriculteurs depuis 1895, est doté d'une gamme d'équipements agricoles la plus large du marché. Des produits de qualité, fiables et durables.

Afin de proposer des solutions pour une agriculture plus efficace et productive, New Holland a toujours développé des technologies agricoles novatrices.

En 2006, la marque lance la stratégie Clean Energy Leader® pour une agriculture plus durable. Afin d'atteindre cet objectif, nous œuvrons pour l'introduction des carburants renouvelables, d'une technologie de moteurs propres et de pratiques agricoles durables.

MAIS NOUS SAVONS QU'IL VOUS FAUT PLUS QUE DE SIMPLES PRODUITS

C'est pourquoi nous vous proposons également des solutions d'Agriculture de précision haut-de-gamme, un service après-vente efficace et toute une palette de solutions de financement spécialement conçus pour vous, pour faciliter votre travail au quotidien et vous accompagner chaque jour de l'année. Parce qu'un constructeur n'est rien sans un réseau de concessionnaires qualifié et performant, New Holland vous assure une couverture complète du territoire français avec un point de service tous les 30 km !

Véritable allié dans votre travail au quotidien, votre concessionnaire a la volonté de toujours rechercher des solutions flexibles, adaptées à vos besoins et une véritable écoute, pour vous apporter la réponse appropriée.

NOMBREUX SERVICES ASSOCIÉS



Un numéro unique pour répondre à toutes vos questions 24h/24 et 7j/7



Livraison ultra rapide de vos pièces de rechange



Solutions de retour au champ sous 24 ou 48h



Extensions de garantie



Contrats d'entretien

SOLUTIONS DE FINANCEMENT AVANTAGEUSES

CNH CAPITAL

> CRÉDIT

> CRÉDIT-BAIL

> LOCATION PRORENT

RÉSEAU DENSE

71
concessionnaires

289
points de vente

Un point service tous les

30 KM

Vos contacts

Pour retrouver vos interlocuteurs privilégiés au sein de notre réseau, nous vous invitons à vous rendre sur notre site internet :





RAGT, SEMENCIER FRANÇAIS, ACTEUR MAJEUR AU CŒUR DE L'AGRICULTURE VOUS ACCOMPAGNE TOUTE L'ANNÉE AU RYTHME DES SEMIS

Notre mission est d'être le partenaire du monde agricole en créant des solutions génétiques innovantes pour relever les défis de demain pour chaque territoire et les besoins des filières.

RAGT investit une part conséquente chaque année de son chiffre d'affaires dans la recherche sur 32 espèces sélectionnées. Plus de 300 personnes sont dédiés à l'innovation génétique sur nos 17 stations de recherche avec plus de 200 variétés inscrites par an.

Nous vous accompagnons sur l'ensemble de vos exploitations avec une vision complète de vos assolements sur les différentes espèces : Céréales à paille, Maïs, Tournesol, Sorgho, Colza, Protéagineux, Fourragères, Cultures de services, CIVES...

Aujourd'hui RAGT c'est :

- 1 baguette de pain sur 4 vendue en Europe avec du blé RAGT
- 1 bière sur 2 fabriquée à base d'orge RGT PLANET en Europe
- 8 paquets de pâtes sur 10 vendus en France à base de blé dur RAGT

Notre vision du marché français et mondial, nous permet d'apporter de la valeur ajoutée en termes de génétique sur le marché français et de vous apporter des solutions au plus près de vos préoccupations !

RÉPONDRE AUX DÉFIS DE DEMAIN AVEC RAGT

Aujourd'hui l'agriculture et les agriculteurs sont de plus en plus confrontés à des enjeux sociétaux, environnementaux, réglementaires...

Cependant, chaque exploitation peut aussi faire le choix de s'adapter afin d'y répondre en considérant les opportunités disponibles comme l'optimisation de sa rotation par un choix réfléchi du couple espèce/variété autour de l'innovation génétiques.

Pour cela, depuis 2 ans, RAGT vous propose 8 thématiques avec des solutions innovantes et concrètes grâce à sa propre sélection pour relever les enjeux de l'agriculture.

- Changement Climatique
- Autonomie Protéique
- Réduction de l'empreinte carbone
- Optimisation de la fertilisation
- Innovation génétique
- Sécurisation du potentiel
- Enjeux filières
- Enjeux environnementaux.

Et en 2024, RAGT vous invite sur l'une de nos 4 plateformes multi-espèces INNOVTECH RAGT pour échanger et découvrir aux champs toutes les solutions qui s'offrent à vous. Plus d'informations auprès de Gilles YVART.

Pour aller encore plus loin, tester ou échanger sur vos problématiques et trouver des solutions avec nos experts dédiés, nous avons développé plusieurs outils pour vous accompagner tout au long de l'année que vous retrouverez sur le site www.les-Semeurs-RAGT.FR.

D'autres outils, comme la prévision de date de récolte en maïs, le suivi de températures du sol pour vos semis de printemps, sont à votre disposition auprès de votre interlocuteur RAGT ou en contactant directement Gilles YVART.

RAGT par son partenariat avec les cuma est votre partenaire semencier pour vous accompagner

et répondre ensemble aux problématiques de l'agriculture, en liant les semences végétales et l'innovation génétique avec les conduites culturales permises par l'évolution du matériel. C'est cette synergie que nous souhaitons accompagner avec vous, car nous sommes convaincus que nous partageons les mêmes valeurs d'entraide et de collectif afin de trouver des solutions pour vos exploitations, portés par des hommes et des femmes passionnés.

Vos contacts



Gilles YVART
Responsable Marketing
Relation partenaire cuma
06 71 11 70 57
gyvart@ragt.fr



Sylvain GUEDOU
Directeur Territoire France
06 74 29 12 53
sguedou@ragt.fr



Rejoignez-nous sur les 4 plateformes multi-espèces RAGT

Echangez avec des Experts
Retrouvez toutes les solutions pour répondre à vos problématiques

- 23 mai Crézancy (02)
- 5 juin Auzeville (31)
- 13 juin St-Germain-en-Coglès (35)
- 12 septembre Weckolsheim (68)





Vos contacts



Sébastien DILLIES
 Directeur commercial
 Ropa / Bergmann
 06 89 67 88 03
 sebastien.dillies@ropa-france.fr



Jean-Marie SCHWARTZMANN
 Directeur commercial
 Bois énergie
 06 07 05 59 50
 jm.schwartzmann@ropa-france.fr



François FLAMANT
 Responsable matériels
 d'occasion
 06 14 91 58 92
 f.flamant@ropa-france.fr



Marie CHARLES
 Service communication
 & Marketing
 06 76 89 24 23
 m.charles@ropa-france.fr

PASSIONNÉS D'AGRICULTURE ET DE QUALITÉ

Initié en 1972 par Hermann Paintner - agriculteur bavarois et dirigeant de Ropa Fahrzeug- und Maschinenbau GmbH - le concept d'intégrale de récolte des betteraves n'a cessé d'évoluer. La société familiale s'est agrandie, sa gamme de produits également, mais les fondamentaux sont restés : la passion de l'agriculture et de la qualité de fabrication.

LA NOTORIÉTÉ PAR LE SERVICE

L'avènement de la filiale ROPA France a contribué à l'essor de la maison mère allemande. Notre société, basée à Golancourt (Oise) et Janville (Eure-et-Loir), se veut au plus proche des grands bassins de production de betteraves sucrières et de pommes de terre. La qualité de notre service après-vente a largement participé à la notoriété de la marque dans l'hexagone. Près de 20 véhicules d'intervention sillonnent la France en saison pour assurer l'entretien des machines et les éventuelles réparations.

DES COMPÉTENCES MISES AU SERVICE D'AUTRES MARQUES

Forte de son savoir-faire, ROPA France a diversifié ses activités en intégrant d'autres machines à son catalogue: épandeurs à table, remorques autochargeuses et autres transbordeurs de céréales et betteraves de l'allemand BERGMANN. ROPA France compte également l'activité bois-énergie et distribue les broyeurs de branches automoteurs allemands ALBACH, ainsi que les broyeurs trainés WÜST fabriqués en Suisse.

NEUVE OU RECONDITIONNÉE, TROUVEZ L'INTÉGRALE À VOTRE BUDGET

L'investissement dans une intégrale de récolte des betteraves ne se limite pas aux modèles neufs. ROPA France adapte son offre aux cuma betteravières quelle que soit leur surface de récolte. De la simple révision au reconditionnement, optez pour une machine d'occasion dotée des dernières évolutions et équipements, le tout avec une garantie à la carte et les mêmes services que pour une machine neuve : formation des chauffeurs, équipes techniques dédiées 24h/24 et 7j/7, visite de fin de campagne...



L'ÉNERGIE À MOINDRE PRIX

EN FRANCE, ON N'A PAS DE PÉTROLE, MAIS ON A DU BOIS !

Cette énergie bien plus vertueuse de l'environnement est également aisément disponible autour des champs et des prairies. ROPA France propose ainsi aux cuma différents types de broyeurs de branches, de l'automoteur au modèle tracté en passant par le camion. Les broyeurs de branches WÜST, SMC 812 s'appuient sur l'expérience des automoteurs ALBACH Diamant 2000 pour concilier débit de chantier et régularité des plaquettes.



La conception du groupe de hachage, de 120 x 70 cm d'ouverture, et de la soufflerie permettent de réaliser les entretiens courants très facilement et à moindre coût.

DES AMENDEMENTS VALORISÉS À LEUR JUSTE VALEUR

Les épandeurs à table de la gamme BERGMANN sont connus et reconnus des cuma et entrepreneurs soucieux de valoriser des amendements solides quels qu'ils soient et à des doses variant de 800 kg/ha à plus de 60 t/ha. Ces modèles, à caisse large ou étroite, offrent une capacité de 14 à plus de 30 m³ et intègrent au besoin un système de pesée et de régulation dynamique.

UN FOURRAGE DE QUALITÉ SUPÉRIEURE

Les autochargeuses BERGMANN sont uniques par la qualité de coupe qu'elles procurent aux fourrages. Leur rotor autorisera la confection de brins d'une longueur de 34 mm et place ces machines comme de sérieuses alternatives économiques aux ensileuses automotrices. La paroi frontale mobile offre près de 5 m³ supplémentaires et booste la capacité de charge. Le châssis à suspensions hydrauliques facilite la traction et la stabilité de la machine tout en offrant un confort de conduite inégalable.



Vos contacts



Grzegorz MOJSA
Directeur France
+48 506 491 305
grzegorz.mojza@samasz.pl



Nicolas BOROWSKI
Manager France
06 08 71 50 97
nicolas.borowski@samasz.pl



Karolina NIEWIADOMSKA
Département marketing
+48 506 091 718
karolina.niewiadomska@samasz.pl



Monika GILEJKO
Service des pièces détachées
+48 453 031 568
monika.gilejko@samasz.pl



Piotr KAMINSKI
Service après-vente
+48 798 743 304
piotr.kaminski@samasz.pl

EN 40 ANS, DU GARAGE À L'INDUSTRIE 4.0

En février 2024, cela fera 40 ans que Antoni Stolarski a fondé son entreprise. Il a débuté dans le garage et dirige aujourd'hui une entreprise qui est le deuxième fabricant de machines agricoles en Pologne.

Soucieuse d'une tradition fondée sur des valeurs familiales, l'entreprise figure parmi les leaders des constructeurs Européens de matériel agricole. Les solutions innovantes des machines SaMASZ sont reconnues non seulement en Europe, mais aussi dans le monde entier. Aujourd'hui, les machines sont exportées dans environ 60 pays.

L'idée principale de SaMASZ est le développement constant de ses produits en fonction des besoins des clients et des tendances du marché mondial agricole et municipal. Le haut niveau de fonctionnalité et de qualité de nos machines est le résultat du travail de notre département de conception. Nous n'embauchons que les ingénieurs les plus talentueux qui se concentrent sur la recherche et le développement.

SaMASZ est le premier fabricant européen à offrir une garantie de 2 ans sur les machines agricoles.

La première faucheuse a été fabriquée en 1986. Au fil des ans, notre offre s'est élargie à plus de 200 machines agricoles éprouvées indispensables dans les fermes modernes. Nos machines sont un équipement fiable fonctionnant dans toutes les conditions facilitant la collecte du fourrage propre assurant l'alimentation la plus précieuse pour le bétail.

UNE GAMME DE PRODUITS QUI ÉVOLUE POUR LES CUMA

Les cuma font partie de l'agriculture actuelle mais surtout de demain, nous devons pouvoir répondre à cette demande. Pour cela nous faisons en sorte d'avoir une industrie 4.0 grâce à de nombreux investissements.

PENDANT QUE BEAUCOUP FREINENT, SAMASZ ACCÉLÈRE.

Un nouveau département de découpe au laser avec stockage de profilés et de tôles, qui a coûté 2.5 millions d'euros, qui fait partie du projet Industrie 4.0. En outre, nous avons dépensé 11.7 millions d'euros pour l'équipement nécessaire aux processus d'automatisation.

En octobre 2023, nous avons lancé une

ferme photovoltaïque à l'usine d'une capacité de 0,8 MW.

La superficie totale de l'espace de production de l'usine atteint aujourd'hui 3 hectares. L'extension la plus récente - le département de découpe laser équipé d'un système de stockage automatique des tôles et de centres robotisés de découpe et de tri au laser, occupe une superficie de 4 000 m².

Grâce à ces investissements, l'efficacité de la production a augmenté, ce qui permet à l'entreprise de répondre à la demande toujours grandissante.



NOUS CRÉONS AVEC PASSION DEPUIS 40 ANS !

En 2024, nous fêterons notre 40^e anniversaire. Durant cette période, nous avons produit près de 200 000 machines. Actuellement, l'usine emploie environ 1 000 personnes.



#Epannage #EngraisOrganiques #AgricultureDePrecision #GrowingTogether



Réveillez la richesse
des fertilisants organiques.

LEADER EUROPÉEN DES ÉQUIPEMENTS D'ÉPANDAGE, AU SERVICE DES CUMA

SAMSON GROUP exploite les marques SAMSON et PICHON, et se positionne comme le premier fournisseur en Europe de machines d'engrais naturels et de technologies d'épandage associées.

Le groupe est bien implanté au niveau international et possède des unités de production de pointe au Danemark, en France et en Pologne. Il commercialise ses produits par le biais d'un réseau de distribution bien établi présent dans plus de 50 pays à travers le monde.

La société SAMSON AGRO SASU, basée à Landivisiau (Finistère, Bretagne) conçoit, fabrique et commercialise une gamme complète de matériels d'épandage de fertilisants organiques (tonnes à lisier, épandeurs à fumier, broyeurs de fosses, outils d'application). Avec ses 240 employés, le site de production de Landivisiau se place au plus proche des besoins du marché français, des utilisateurs et plus particulièrement des cuma.

VOUS OFFRIR LE MEILLEUR

Depuis toujours, notre aspiration est de vous apporter un service de qualité avec des produits robustes et performants. Aujourd'hui nous vous offrons une large gamme de produits d'épandage pour l'agriculture. Tonnes à lisier, épandeurs à fumier ainsi qu'une large gamme d'outils et techniques d'application (rampes pendillards, injecteurs, incorporeurs...). Nous concevons, fabriquons et commercialisons l'ensemble de nos produits.

Notre ambition est de vous accompagner dans le développement de vos performances, grâce à la technicité de nos innovations. À vos côtés, nous souhaitons contribuer à une agriculture forte et durable. Quel que soit votre besoin, vous trouverez la solution qui vous convient. Nous portons une attention particulière sur l'utilisation optimale des fertilisants organiques dans le respect de la nature et des hommes.

AMÉLIOREZ VOS RÉSULTATS GRÂCE À UNE AGRICULTURE PRÉCISE ET RAISONNÉE

L'engrais organique est une richesse pour vos sols et vos plantes. Un bon usage de vos engrais améliore votre rendement. Stockage, préparation, planification et application sont les secrets d'un bon épandage.

Nos représentants commerciaux sont à votre disposition et seront d'une grande aide pour choisir le matériel et l'outil adapté à vos besoins. Toujours avec une approche pédagogique, ils sont à même de vous prodiguer les meilleurs conseils afin d'utiliser les bonnes techniques d'apport pour maximiser la fertilisation.

Nous accordons une importance particulière à la formation et nous veillons à former notre réseau de distribution aux enjeux environnementaux. Présents en France à travers de nombreuses bases, nos distributeurs sont les garants des messages que nous véhiculons au quotidien pour promouvoir une agriculture précise et raisonnée.

NOUS CONTACTER

Pour obtenir plus d'informations, n'hésitez pas à contacter nos représentants commerciaux. Vous pouvez également consulter nos sites web : www.samson-agro.fr et www.pichonindustries.fr.



Vos contacts

Philippe BARABINOT
Directeur Commercial
06 08 50 09 75 - pbt@pichonindustries.com

SECTEUR OUEST

Représentants gammes liquide et solide

Jean-Michel DORE
06 84 26 96 97 - fra01@pichonindustries.com
22 29

Guillaume BESNIER
06 84 26 97 54 - fra02@pichonindustries.com
44 49 56 (SECTEUR LOIRE 44-49 - SAMSON UNIQUEMENT)

Aaron KEOGH
06 58 38 50 53 - ake@samson-agro.com
35 53 72

Tom AGUERT
06 84 26 96 16 - fra03@pichonindustries.com
14 27 28 50 61 78 91

Didier BROCHARD
06 84 26 97 58 - fra07@pichonindustries.com
16 17 18 36 37 41 44 45 49 79 85 86
(SECTEUR LOIRE 44-49 - PICHON UNIQUEMENT)

SECTEUR SUD

Représentants gammes liquide et solide

Jean-François TAUZIET
06 84 26 96 75 - fra08@pichonindustries.com
09 11 12 16 17 24 31 32 33
34 40 46 47 64 65 66 81 82

Éric BERTI
06 84 26 96 36 - fra09@pichonindustries.com
03 04 05 06 07 13 15 19 20 23 26
30 38 42 43 48 63 69 83 84 87

SECTEUR NORD-EST

Patrice LUCOT
Représentant gamme liquide
06 72 92 76 97 - fra05@pichonindustries.com
01 10 21 25 39 52 58 67 68 70 71 73 74 88 89 90

Clément POLY
Représentant gamme liquide
06 77 27 71 20 - cpol@pichonindustries.com
02 08 10 51 59 60 62 75 76 77 80 92 93 94 95

Julien BRUN
Représentant gamme liquide & Occasions
06 40 38 91 90 - jub@samson-agro.com
08 51 54 55 57

Maxime MAS
Représentant gamme solide
06 84 26 96 38 - fra04@pichonindustries.com
01 02 08 10 21 25 39 51 52 54 55 57 58 59 60 62 67
68 70 71 73 74 75 76 77 80 88 89 90 92 93 94 95



Vous aider à cultiver un avenir agricole résilient et prospère grâce à des produits fiables et performants

#ShellLubrifiants #ShellPanolin #AgricultureResiliente #OptimisationDesCoûts



Façonné par l'expérience.
Propulsé par la technologie.

Vos contacts



Mélodie-Anne Camerini
Responsable Marketing France
Shell Lubrifiants
01 46 85 21 00
06 22 90 57 15
m.camerini@shell.com



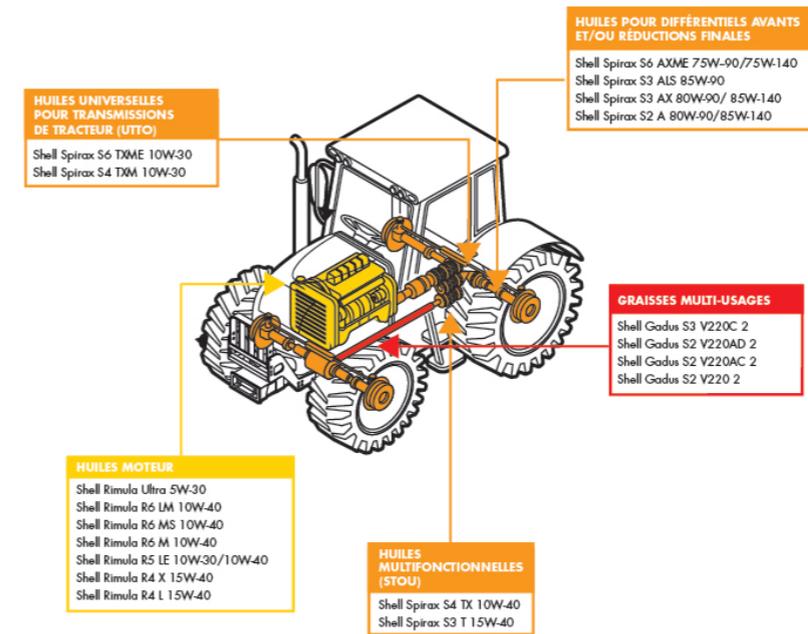
Joris Vermeylen
Responsable Technique France
Shell Lubrifiants
+32 497 517 437
Joris.vermeylen@shell.com

LA VALEUR DES LUBRIFIANTS ET GRAISSES SHELL POUR LES CUMA

Les produits Shell pour l'agriculture sont dotés de formulations avancées, d'huiles innovantes et d'additifs améliorant les performances, et nous offrons également des services venant vous aider dans vos choix et vos questionnements en vous faisant bénéficier de notre expertise.

Les cuma investissent massivement dans l'équipement et les véhicules, et l'utilisation régulière de lubrifiants de haute qualité est l'un des meilleurs moyens de protéger leur valeur. Une lubrification efficace permet de maximiser la productivité et de minimiser les coûts dans l'agriculture et les opérations agricoles. Nos lubrifiants et graisses de qualité supérieure aident à :

- Protéger l'équipement et prolonger sa durée de vie.
- Améliorer l'efficacité et les performances de l'équipement.
- Réduire les coûts de maintenance.
- Augmenter les rendements et la rentabilité.



Shell est un leader technologique dans le domaine des lubrifiants et des graisses de haute qualité depuis plus de 80 ans et, aujourd'hui, nous avons plus de 300 brevets de lubrifiants et de graisses dans le monde. Shell Lubrifiants conserve également son statut de premier fournisseur mondial de lubrifiants pour la 17^e année consécutive*. Cette riche expérience et des décennies de collaboration avec les acteurs agricoles nous ont permis d'avoir une vision claire des besoins du secteur. Nous comprenons les défis de votre environnement de travail exigeant et la nécessité d'une excellente performance et fiabilité de l'équipement agricole.

SHELL LUBRIFIANTS POUR L'AGRICULTURE

Vos machines agricoles sont exposées à un usage intensif, à des températures et à une humidité extrême et à des conditions de travail difficiles. Ces défis, combinés à des réglementations plus strictes et à une pression croissante sur les exploitations agricoles, font qu'il est plus important que jamais d'établir des plans d'entretien efficaces et des partenariats de confiance.

Nous pouvons vous aider. Chez Shell Lubricant Solutions, notre objectif est d'aider les cuma et leurs adhérents à accroître l'efficacité de leurs opérations, à prévenir les pannes d'équipement et à éviter les temps d'arrêt imprévus. Nous avons développé des produits et services qui peuvent vous aider à maintenir un fonctionnement optimal de vos équipements.

* 21^e édition du rapport de Kline & Company, Global Lubricants : Market Analysis and Assessment 2022.

SERVICES, SUPPORT ET FORMATION

Qu'il s'agisse de conseils sur le choix du bon équipement, d'une surveillance de l'état de l'huile ou d'une formation sur la lubrification conçue spécifiquement pour les cuma, nos services s'adaptent à tous.

Shell LubeMatch vous aide à trouver les bons lubrifiants pour vos véhicules et votre équipement en quelques secondes.

Shell LubeAnalyst est un système d'alerte précoce qui vous aide à identifier les défaillances potentielles de l'huile et de l'équipement avant qu'elles ne deviennent critiques.

Shell LubeCoach aide les équipes à obtenir de meilleures performances grâce à une formation approfondie sur la lubrification.

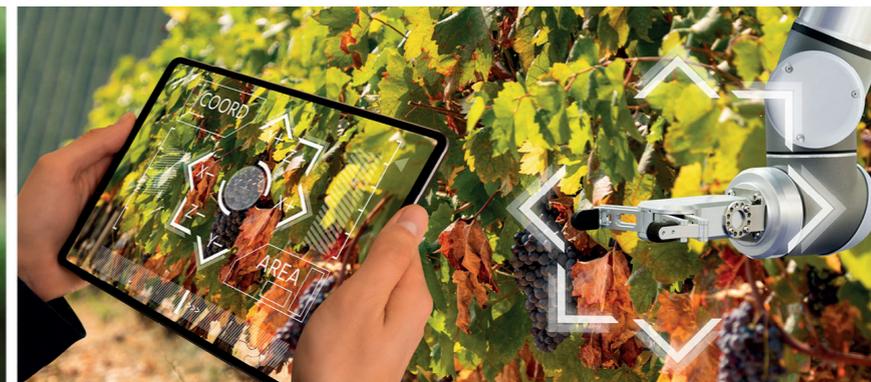
Découvrez comment nos lubrifiants peuvent vous aider à accroître la **fiabilité de votre équipement**.

#Viticulture #Vinification #Arboriculture&Oleiculture

SITEVI

Le salon international des filières viticole, vinicole, arboricole et oléicole

25>27 NOVEMBRE 2025
MONTPELLIER



SITEVI PARTENAIRE DES CUMA

Le SITEVI vous propose un service de business meetings avec un accompagnement personnalisé pour rencontrer les exposants de votre choix. Ce partenariat vous offre également un accès gratuit au salon.

Le SITEVI renforce son leadership mondial, avec **1 000 exposants dont 240 nouveaux** et 24 % d'exposants internationaux, répartis dans tous les secteurs clés de la viticulture, vinification et emballage, agrofournitures, traction, nouvelles technologies... Cette même tendance est enregistrée au niveau du visitorat avec **57 000 entrées soit une progression de 7 %** par rapport à l'édition précédente. Le SITEVI accueille de nombreux **visiteurs internationaux, en augmentation de 11 %** par rapport à l'édition précédente, venant de 73 pays (versus 61 en 2021). A noter également qu'au niveau national le salon enregistre une **progression de 22 % de son visitorat des régions du Nord de la France**. Des visiteurs au profil varié : Viticulteur, Vigneron, Constructeur, Distributeur de matériels, Producteur, Organisme professionnel, Services, Négociant et responsable de cave, Arboriculteur, Maraîcher, Oléiculteur.

Pour plus d'informations :

Rendez-vous sur le site internet : www.sitevi.com

Ou sur les réseaux sociaux du salon : [@sitevi_montpellier](https://www.instagram.com/sitevi_montpellier)



SITEVI UN CATALYSEUR D'INNOVATIONS

L'innovation fait partie intégrante de l'ADN du SITEVI. Le salon joue un rôle clé en rassemblant en un même lieu, les acteurs de l'industrie, les exposants et les experts pour faire découvrir les dernières technologies.

LES SITEVI INNOVATION AWARDS

Le concours met en lumière les innovations les plus marquantes du secteur en phase avec la demande du marché : le numérique et ses applications ; l'aide à la conduite, au

confort, à la productivité et à la sécurité ; l'impact environnemental et la décarbonation de l'agriculture. Parmi les 106 dossiers reçus, le jury a retenu 37 produits dont 21 ont été récompensés.

« Les Sitevi Innovation Awards mettent en valeur des solutions technologiques accessibles pour les utilisateurs, en témoigne la médaille d'or et le prix spécial du jury. La transformation des métiers vitivinicoles dans leur quotidien, grâce à l'innovation, est au cœur de ce palmarès. Il participe ainsi à l'attractivité des métiers de la filière. Plus que jamais l'innovation est porteuse d'avenir et d'espoir ! » se félicite **Christophe Riou, Directeur général de l'IFV et Président des Sitevi Innovation Awards**.

LES NOUVELLES TECHNOLOGIES ET L'ESPACE "LABTECH"

Cet espace réunit de nombreuses sociétés exposant leurs innovations, de nouvelles solutions, de nouvelles technologies pour pallier un manque de main d'œuvre, améliorer la productivité ou encore le confort au travail. Cet espace sera largement développé pour l'édition 2025.

DE NOMBREUX TEMPS FORTS

54 conférences et ateliers réunissent plus de 2 900 participants visiteurs et exposants et près de 200 speakers, autour des thématiques phares des filières viticulture, viniculture, arboriculture et oléiculture.

Les masterclasses de dégustation permettent aux visiteurs inscrits (1036) de découvrir la diversité des régions et les nouvelles tendances (évolution de la consommation, cépages résistants, variétés d'huiles d'olives, amandes du sud de la France...).

Les Business Meetings entre visiteurs porteurs de projets et exposants remporte toujours un franc succès avec 650 rendez-vous organisés.

Les **Job dating** organisées par Jobagri et Vitijob, donnent l'occasion de mettre en relation employeurs et candidats.

Vos contacts



Laura SANCHEZ
Directrice Marketing & Communication
laura.sanchez@comexposium.com



Claire SCHLOSSER
Responsable Communication
claire.schlosser@comexposium.com



SLOPEHELPER - PEK AU TOMOTIVE

Simplifier l'agriculture - Amplifier les économies !

#Agrotech #Robotique #AgricultureDePrecision #Viticulture #Arboriculture



La machine fonctionne sans aucune surveillance et n'utilise aucun système GNSS/GPS. Le nouveau système innovant TeroAir offre un guidage de précision lié à une application de téléphonie mobile.

Slopehelper est une machine agricole classique mais avec une technologie numérique avancée intégrée comprenant l'IA (intelligence artificielle) pour la cartographie des champs et le stockage des données dans le cloud.

UN CONCEPT SIMPLE POUR UN AVENIR MODERNE ET COMPLEXE !

Le concept est simple. Slopehelper est une machine pour l'agrocycle complet, elle utilise une plate-forme de base principale à laquelle jusqu'à 14 outils modulaires différents peuvent facilement être fixés. Vous sélectionnez et modifiez l'outil en fonction des besoins saisonniers de vos opérations sur le terrain. Il est aussi polyvalent qu'un couteau suisse et il vous suffit de brancher et de jouer !



AGILEHELPER (AIDE-AGILE)

COMPACT, ROBUSTE ET AGILE.
3 OUTILS EN 1 - 4 FONCTIONS EN 1

L'Agilehelper est une version plus compacte du Slopehelper pour les vignobles et vergers de petites dimensions et plus étroits mais avec la même technologie, polyvalence et efficacité.

La machine dispose de 3 outils fixes (non amovible) dont un broyeur à tambour, une tailleur/élagueuse horizontale et verticale et une herse rotative.

Une nouvelle version avec deux pulvérisateur à jet porté ventilateur sera disponible en 2024.

L'Agilehelper offre des performances maximales à un prix très abordable pour couvrir la majorité des opérations manuelles pénibles.

Avantages clés du Slopehelper et Agilehelper :

- 100% autonome
- 100 % électrique
- Jusqu'à 3 fois plus rentable
- Haute efficacité (jusqu'à 200 %)
- Solution à la pénurie de main-d'œuvre
- Durabilité.
- Politique zéro émission nette.
- Fabriqué dans l'UE
- Compatible Agriculture 4.0

L'INNOVATION DE DEMAIN PRÉSENTE AUJOURD'HUI

PEK Automotive (société mère) est basée en Slovénie (UE), et conçoit et fabrique des machines autonomes. Ses principaux produits agricoles sont Slopehelper et Agilehelper.

À PROPOS DE NOUS

Chez PeK Automotive, nous développons une large gamme de véhicules électriques autonomes basse tension, ainsi que des technologies et des applications, destinés à diverses industries, notamment agricoles. Nous pensons que les véhicules électriques autonomes peuvent permettre d'économiser du temps, des ressources et des coûts. Pour prouver ce concept, nous avons lancé la machine agricole électrique autonome Slopehelper. Une approche innovante et unique de l'idée contemporaine de l'agriculture durable

NOTRE MISSION

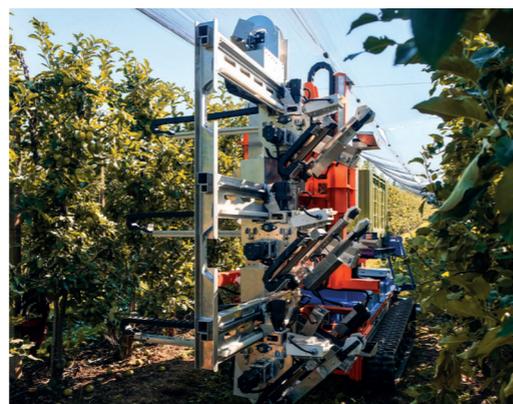
Notre entreprise s'efforce de changer la vie des personnes qui exercent les métiers les plus durs au monde, en particulier l'agriculture. Nous apportons une technologie de pointe à un nouveau niveau de véhicules autonomes, qui facilitent la façon dont les gens travaillent et vivent de manière sûre, logique et efficace, afin que les gens aient plus de temps pour d'autres activités innovantes, leurs loisirs et leur bien-être.

SLOPEHELPER (AIDE-PENTE) TECHNOLOGIE AVANCÉE DES MACHINES AGRICOLES POUR LE CYCLE AGRICOLE COMPLET

QU'EST-CE QUE SLOPEHELPER ET COMMENT ÇA MARCHE ?

Slopehelper est une machine agricole entièrement autonome et électrique utilisant un système de guidage radar avancé pour le cycle agricole complet dans les vignes et les vergers.

Slopehelper offre des avantages clés, jusqu'à 3X plus rentables que les tracteurs, d'importantes économies de coûts opérationnels, une véritable solution aux pénuries de main-d'œuvre et aucune émission de CO₂ pour une politique de durabilité nette zéro.



La machine utilise un bloc d'alimentation 48V avec une autonomie de 12 à 14 heures et un temps de charge de 8 heures. Doté de chenilles puissantes, il est très polyvalent et peut fonctionner dans des pentes de 42 degrés.

Votre contact



Andy Hunt VODOPIVEC
Responsable des ventes
France
+00 386 30 428 543
ahv@pekauto.com



LE SOMMET DE L'ÉLEVAGE, PREMIER RENDEZ-VOUS EUROPÉEN DES PROFESSIONNELS DE L'ÉLEVAGE

Installé au centre de la France, le SOMMET DE L'ÉLEVAGE est à la fois une vitrine exceptionnelle du savoir-faire français en matière de production animale et de génétique et le rendez-vous incontournable des professionnels de l'agro-fourrière et du machinisme.

Année après année, 2 000 animaux et plus de 1 500 exposants convergent à Clermont-Ferrand pour assister à cette grand-messe de l'élevage qui rassemble plus de 100 000 visiteurs.

En 30 ans, le SOMMET a bâti sa réputation grâce à la qualité des animaux présentés, sélectionnés pour leur haute valeur génétique que ce soit en bovins viande, bovins lait, ovins ou encore équins. Au total, 71 races différentes se retrouvent au SOMMET, en concours ou en présentation, soit tout le fleuron de la génétique animale française !

Chaque année, les grandes races bovines françaises font le choix du SOMMET pour l'organisation de leur Concours National. L'édition 2024 accueillera ainsi le Concours National de la race Salers.

Mais le SOMMET DE L'ÉLEVAGE, c'est également une réponse pragmatique et engagée aux grands enjeux de l'agriculture de demain ! Bien-être animal, agriculture biologique, durabilité, circuits-courts, installation... sont autant de thématiques largement abordées durant les 4 jours du salon.

UNE OFFRE COMPLÈTE POUR UN ÉLEVAGE DURABLE

Pleinement conscient de sa responsabilité et profondément engagé dans ces domaines, le SOMMET DE L'ÉLEVAGE a fait de la dimension durable son ambition majeure pour l'agriculture de demain en s'attachant à promouvoir l'ensemble des avancées et innovations en matière de préservation de la Nature et de l'Homme.

LES SOMMETS D'OR, L'INNOVATION RÉCOMPENSÉE

Les Sommets d'Or valorisent les innovations développées par les entreprises exposantes, en machinisme agricole, équipements, fournitures et services pour l'élevage, bien-être animal et agriculture biologique. Le jury composé d'experts du secteur agricole (vétérinaires, ingénieurs, nutritionnistes...) et éleveurs s'emploie chaque année à appréhender la pertinence de chaque dossier avec une seule idée en tête : **le plus à l'éleveur.**



LA GRANGE À INNOVATIONS, LE VILLAGE DES START-UPS DU SOMMET

Espace de rencontres et d'échanges, la Grange à Innovations regroupe de nombreuses start-ups proposant des solutions qui s'appuient notamment sur l'apport de nouvelles technologies.

Il permet aux visiteurs de découvrir, sur un seul et même espace, toutes les innovations développées par des start-ups pour le domaine de l'élevage.

UNE OFFRE DIGITALE POUR UN « SOMMET » AUGMENTÉ !

Prolonger et enrichir son expérience du SOMMET DE L'ÉLEVAGE est tout à fait possible grâce à l'appli du SOMMET. MySommet

Retrouvez le Sommet de l'Élevage sur l'appli mobile MySommet

somet-elevage.fr



Vos contacts



Fabrice BERTHON
Commissaire Général
04 73 28 95 10
berthon@somet-elevage.fr



Jean-François BLANC
Responsable Marketing
04 73 28 95 10
jfb Blanc@somet-elevage.fr



Benoît DELALOY
Responsable International
04 73 28 95 13
bdelaloy@somet-elevage.fr



Caroline GUELON
Responsable Communication
04 73 28 95 14
caroline.guelon@somet-elevage.fr



Victor BERTHON
Responsable Développement
04 73 28 95 10
victor.berthon@somet-elevage.fr



#Evenement #Elevage #MachinismeAgricole

SPACE



#SPACE2024
@SPACERennes

space.fr

17.18.19
SEPT. 2024
RENNES - FRANCE



LE SPACE, LE SALON DE L'ÉLEVAGE AU CŒUR DE TOUTES LES FILIÈRES

Le SPACE vous accueillera du mardi 17 au jeudi 19 septembre 2024 au Parc-Expo de Rennes au cœur du Grand Ouest, grande région d'élevage en Europe. Ces trois jours seront à nouveau une chance exceptionnelle et unique pour vous et toutes les filières d'élevage pour vous informer, échanger, partager, débattre... et aussi faire savoir à quel point nos filières sont dynamiques, innovantes et modernes.

UN RENDEZ-VOUS ANNUEL INCONTOURNABLE

Salon incontournable de la rentrée pour toutes les filières d'élevage : bovin lait, bovin viande, porc, volaille, ovin, caprin, cunicole, équin, aquacole, au niveau national et international.

3 jours dédiés à l'élevage pour découvrir toutes les nouveautés, échanger autour des enjeux du secteur et se retrouver autour d'un événement convivial avec plus de 1200 exposants dont 350 internationaux et plus de 90 000 visiteurs professionnels dont 12 000 internationaux de 122 pays.

SUIVEZ L'ACTUALITÉ DU SPACE

Site : www.space.fr
Application mobile : app.space.fr
Réseaux sociaux : @SPACERennes



Embarquez avec nous, destination le SPACE

UN PARCOURS DE VISITE SPÉCIAL CUMA ET UNE VISITE CLÉ EN MAIN

Le SPACE et la FNCUMA sont partenaires depuis 6 ans et vous proposent chaque année un parcours de visite dédié aux cuma en lien avec la thématique du Salon. Vous pourrez aussi retrouver sur l'événement des partenaires du réseau cuma pour échanger ensemble.

Vous avez un objectif précis de visite du Salon ? Nous pouvons vous accompagner en vous proposant un parcours de visite personnalisé. Toute notre équipe est à votre disposition pour optimiser votre visite.

CONTACTEZ-NOUS :
info@space.fr - 02 23 48 28 80



LE MACHINISME DANS LA TOP LISTE DES VISITEURS

En 2023, 60 % des visiteurs ont visité l'exposition à l'air libre et 88 % des exposants de l'air libre sont satisfaits de la qualité de leurs contacts professionnels.

Le matériel d'élevage (matériel de levage et de manutention, transport, travail du sol et récoltes des fourrages) est le 3^e secteur le plus représenté sur le Salon avec plus de 230 exposants présents en air libre.



LA RÉFÉRENCE INNOVATION POUR L'ÉLEVAGE

Innov'Space, un label connu et reconnu depuis 1995, récompense chaque année les dernières innovations du secteur ! En 2023, 37 produits, équipements ou services ont reçu cette distinction dont 12 concernaient le machinisme agricole !

L'EMPLOI AU CŒUR DU SALON

Un véritable tremplin pour l'emploi avec des Job-Datings et des conférences dédiées sur cette thématique clé pour assurer le renouvellement des générations et partager avec les jeunes générations leurs motivations pour assurer la pérennité et le développement de notre agriculture.

LE SPACE AU CŒUR DE L'ACTUALITÉ

Le SPACE, c'est aussi le Salon qui vous propose un contenu de qualité tout au long de l'année :

- Des vidéos tournées en direct des élevages,
- Des podcasts au plus proche des enjeux du secteur,
- Un catalogue de plus de 800 produits, services et équipements présentés par les exposants.

Ce contenu évolue au fil de l'année et vous permet de rester connecté avec l'actualité. Rendez-vous sur space.fr et app.space.fr.

NOUS VOUS ATTENDONS TOUJOURS TRÈS NOMBREUX !

Tout l'élevage a rendez-vous à Rennes les **17, 18, 19 septembre 2024 !**

#TousAuSPACE !

Vos contacts



Anne Marie QUÉMÉNER
Commissaire Générale
02 23 48 28 80
am.quemener@space.fr



Chloé LETELLIER
Chargée de communication
02 23 48 28 88
c.letellier@space.fr



Stéphanie PILLET
Innov'Space
02 23 48 28 94
s.pillet@space.fr



Avec 57 000 salariés présents dans plus de 100 pays, Syngenta s'adresse à tous les types d'agriculture et à tous les modèles agricoles afin de répondre à l'enjeu majeur de la sécurité alimentaire mondiale.

L'approche de Syngenta vise à améliorer les pratiques agricoles en déployant une stratégie de Recherche et Développement majeure pour trouver les innovations qui permettront de relever les défis actuels.

C'est pourquoi Syngenta oriente sa R&D pour permettre la conduite d'une agriculture régénératrice incluant notamment la santé des sols, la prise en compte des couverts végétaux, le renforcement de la biodiversité, la préservation de la ressource en eau ou un recours aux intrants précis et limité.

En parallèle, la stratégie « Viser Zero Impact » vise à réduire au maximum l'exposition des utilisateurs et l'impact des produits sur l'eau, l'air et les sols.

Avec ses solutions et ses services, Syngenta a pour objectif de permettre aux exploitations agricoles d'accroître leur performance économique, d'améliorer la durabilité de leurs pratiques et de répondre ainsi aux attentes sociétales.

- SEMENCIER :

Syngenta compte parmi les leaders mondiaux de la production de semences (céréales à paille, maïs, tournesol, légumes...) grâce à une stratégie d'innovation ambitieuse.

-PROTECTION DES PLANTES :

Grâce à une large gamme de solutions de protection des plantes (conventionnelle, biostimulants, biocontrôle...) et d'outils digitaux (service cartographique, outil de prévision d'un risque...), Syngenta s'adresse à toutes les agricultures.

EVOPAC™ : UN NOUVEAU FORMAT D'EMBALLAGE INNOVANT

Les premiers emballages EVOPAC™ arriveront au printemps 2024. EVOPAC est une gamme innovante d'emballages, équipés en série de bouchon easyconnect, imaginée et conçue avec les agriculteurs, facile et pratique d'utilisation, au moment du versement et du rinçage.

- La poignée rotative centrée permet de verser en sécurité le liquide dans le réservoir, que l'opérateur soit équipé ou non du système de transfert fermé. Si c'est bien le cas, la poignée prend en charge de manière automatique la rotation et le bon positionnement de la bouteille.

- Le bidon est translucide et dispose d'un système de graduation qui offre à l'opérateur de voir la quantité de produit restante et sa forme arrondie empêche le liquide de se stocker dans un angle. En outre, un système de graduation lisible dans les deux sens offre à l'opérateur un confort de manipulation.

- Une diversité de formats pour toutes les agricultures : les bidons EVOPAC™ seront disponibles en format 1L, 3L, 5L, 7,5L et 10L pour s'adapter à toutes les agricultures.

Pour toujours mieux répondre aux besoins des agriculteurs

EVOPAC™ a été conçu en partenariat avec un groupement d'agriculteurs français et européens. L'objectif est de toujours mieux anticiper les besoins et les attentes des utilisateurs finaux.



EASYCONNECT, SYSTÈME DE TRANSFERT FERMÉ

Easyconnect est un dispositif qui sécurise le transfert des produits phytosanitaires.

Ce sont 13 firmes qui sont à l'initiative de la démarche easyconnect. L'objectif du projet est de bannir les risques de déversement et d'éclaboussures lors du transfert des produits phytosanitaires dans la cuve du pulvérisateur ainsi que lors du rinçage des bidons.

Le système easyconnect se compose de deux éléments : un bouchon spécifique, déjà installé sur les bidons, et un connecteur.



3 AVANTAGES :

1 • PLUS SÉCURISÉ : un transfert direct, pas besoin de retirer le bouchon et un rinçage automatique.

2 • PLUS RAPIDE : un bouchon spécifique muni d'une valve de raccordement.

3 • PLUS SIMPLE : une manipulation facile (pas besoin de tenir le bidon lors du processus) et un rinçage intégré.

Un numéro vert pour un accès privilégié à notre centre d'appels techniques.

N° Vert 0 800 800 851

Le centre de renseignements techniques traite plus de 2000 questions chaque année. Nous répondons à vos questions sur les variétés de semences, les produits de protections des plantes ainsi que sur les biostimulants de la gamme Syngenta. Nous vous accompagnons également sur tous nos outils d'aide à l'utilisation de nos produits.

Pour nous contacter directement
Flashez ce QR Code :



Renseignements Techniques
0 825 00 05 52 Service 0,15 € / min + prix appel
reenseignements.techniques@syngenta.com
www.syngenta.fr

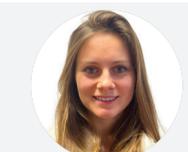
Vos contacts



Claude RICBOURG
Responsable des relations Agriculteurs
Animateur du partenariat
06 22 76 73 58
claude.ricbourg@syngenta.com



Jean-Louis REVIRON
Ingénieur Centre d'appels
06 86 43 75 48
jean-louis.reviron@syngenta.com



Juliette DUBOIS
Alternante Relations Agriculteurs
06 74 34 16 92
juliette.dubois@syngenta.com



Fort d'un ancrage territorial historique TotalEnergies Marketing France propose sur l'ensemble du territoire national les énergies nécessaires à la transition dans les domaines de la mobilité, de l'habitat et de l'agriculture.

Avec nos clients et les acteurs associatifs, nous imaginons des solutions innovantes pour la transition énergétique, nous valorisons nos territoires et contribuons à une société plus inclusive. Nous accélérons notre transformation pour répondre aux nouveaux enjeux de notre société. Notre mission est d'être votre partenaire multi-énergies au cœur de nos territoires.

FINDIT, LE BOÎTIER CONNECTÉ QUI FAIT PARLER VOS ÉQUIPEMENTS

Que vous soyez gestionnaire, membre d'une concession, d'une cuma ou ETA, il est souvent difficile d'avoir de la visibilité sur votre matériel. C'est pourquoi Findit a développé une solution clé en main pour **localiser** vos équipements, suivre leurs activités et obtenir des **données utiles** au pilotage de votre organisation.

FINDIT, QU'EST-CE QUE C'EST ?

Findit est la marque des solutions connectées de la compagnie TotalEnergies dédiée aux professionnels de l'agriculture, du transport et de l'industrie.

Sa promesse : la localisation et l'optimisation de la gestion de vos bennes et autres équipements à coûts maîtrisés.

COMMENT ÇA FONCTIONNE ?

Commercialisée depuis 2018, cette solution est née des besoins de nos clients. Elle est basée sur l'installation d'un boîtier connecté et complètement autonome sur vos équipements et matériels agricoles pour suivre leurs activités : localisation, arrêts, mouvements...

Installé en seulement quelques minutes sur votre équipement, ce boîtier communique des données utiles au suivi et au pilotage de votre activité.

Ces données sont ensuite intégrées, de manière totalement sécurisée, là où elles vous seront nécessaires ; que ce soit sur l'espace client Findit ou directement dans vos outils, grâce à une API.

QUELS AVANTAGES AU QUOTIDIEN ?

Opter pour une solution de tracking peut être un véritable plus pour la gestion des tâches au quotidien.

AVOIR DE LA VISIBILITÉ SUR VOTRE FLOTTE D'ÉQUIPEMENTS

Cette solution vous permet de retrouver vos équipements en quelques clics. Leurs positions GPS ressortent sous forme de pictogrammes simples sur la cartographie interactive de votre espace utilisateur.

La solution Findit s'adapte à vos besoins. Nos équipes vous accompagnent dans



la co-construction d'indicateurs personnalisés sur chacun de vos équipements, (temps d'utilisation, historique des positions, distance parcourue, etc.).

FACILITER LES INTERACTIONS AVEC VOS ÉQUIPES

Le boîtier Findit est équipé d'un bouton vous permettant d'envoyer instantanément un message personnalisable: benne vide, benne pleine, incident... Un moyen de faciliter les interactions entre vos équipes d'exploitation et de direction.

Vous avez également la possibilité de créer des accès personnalisés à des tiers (collaborateurs internes, clients, prestataires...) depuis l'espace client Findit pour simplifier le partage d'informations.

SÉCURISER VOTRE PARC

Tracer ses équipements permet également de contrôler leur utilisation. L'alerte geofencing vous prévient par exemple lorsque vos équipements sont déplacés en dehors des zones autorisées. Il en est de même avec les horaires. Vous ne souhaitez pas que vos équipements soient utilisés la nuit ou durant le week-end ? Vous avez la possibilité de paramétrer une alerte en fonction de vos horaires de travail, elle vous sera envoyée en cas d'évènement anormal.



LUBRIFIANTS TOTALENERGIES

Gamme Agri est la marque exclusive de TotalEnergies qui vise à répondre aux besoins exigeants du marché agricole grâce à des lubrifiants issus de nombreuses années de recherche, testés en conditions réelles et homologués par les principaux constructeurs de machines agricoles.

Gamme Agri vous propose des produits de qualité supérieure et des solutions sur mesure avec son système de gestion de flotte ANAC AGRI dédié à l'analyse d'huile usagée pour accroître votre efficacité opérationnelle.



Votre partenaire au quotidien
Des lubrifiants sur mesure pour l'agriculture
Notre gamme Agri est la solution la plus adaptée pour répondre aux besoins spécifiques du marché agricole.



Vos contacts

Stéphane PASTOR
Responsable Coordination Agricole
stephane.pastor@totalenergies.com

LUBRIFIANTS GAMME AGRI
Bertrand HATIER
Responsable Grands Comptes
bertrand.hatier@totalenergies.com

Alexandre DUCRUIT
Responsable Grands Compte
07 85 48 88 67

Findit

Floriane MARTY
Responsable Développement Commercial
06 89 62 78 25

TotalEnergies Proxi

TOTALENERGIES PROXI NORD-EST
Jean CERON
jean.ceron@pne.totalenergies.com

TOTALENERGIES PROXI SUD-EST
Isaac ZONVIDE
04 72 44 48 56 - 06 47 45 10 51
isaac.zonvide@clm-energies.com

TOTALENERGIES PROXI SUD-OUEST
Christophe GAUTIER
christophe.gautier@pso.totalenergies.com

TOTALENERGIES PROXI NORD-OUEST
Romain ROUSSELIN
romain.rousseau@pno.totalenergies.com



Chez Väderstad, nous ne fabriquons pas uniquement du matériel agricole, nous faisons en sorte que les agriculteurs soient plus sereins. Ensemble, avec des agriculteurs du Monde entier, et ce depuis trois générations, nous avons créé des machines de travail du sol, semis et semis monograine permettant aux terres d'atteindre leur plein potentiel.

Les sols peuvent être lourds d'argile, légers de sable, séchés par le soleil ou humide à cause de la pluie, mais tous constituent la base agronomique. Grâce à son savoir-faire, Väderstad influe sur la phase la plus cruciale du cycle de croissance des cultures : le commencement, qu'importent les conditions.

Nous sommes dans un processus d'innovation et de développement constant de nos produits pour amener l'agriculture à un nouveau niveau, un nouveau départ. C'est pourquoi la qualité de nos semoirs et outils de travail du sol offre aux agriculteurs l'opportunité de travailler leurs sols en un minimum de temps tout en ayant une incroyable précision.

L'esprit suédois de son fondateur, Rune Stark et de sa famille, est de toujours se remettre en question, pour qu'aujourd'hui nos machines créent un environnement optimal permettant une émergence parfaite de vos cultures. Que ce soit pour le travail du sol, la préparation du lit de semences ou le semis, notre objectif est de maximiser les rendements.

Ensemble, nous sommes là, où l'agriculture commence.

PRÉPAREZ-VOUS À RÉUSSIR !

À chaque nouvelle saison, chacun espère obtenir de bons rendements. Veillez à bien vous préparer pour atteindre vos attentes. Chez Väderstad, nous sommes fiers de nos innovations. Mais pour que vous en tiriez leur plein potentiel tout en optimisant vos frais d'entretien, vous devez vous assurer que votre machine soit prête pour attaquer chaque saison. Pour vous donner toutes les cartes en main avec une maintenance préventive, nous avons créé des tutoriels de mise en route (QuickStart) et des guides d'entretien pour nos machines. Ces guides englobent tous les aspects, de la maintenance générale à l'entretien de pièces spécifiques, pour que votre machine fonctionne toujours à son meilleur niveau.

Découvrez-les ci-dessous :



NOS PIÈCES SONT CONÇUES POUR LES PROFESSIONNELS

Certains ne voient qu'un morceau d'acier. Nous voyons la possibilité d'une émergence exceptionnelle et une meilleure rentabilité. Les professionnels de l'agriculture savent que les parties les plus importantes de la machine sont celles qui vont dans le sol et effectuent le travail le plus difficile. Ces pièces doivent être durables, parfaitement ajustées et avoir d'excellentes propriétés agronomiques. C'est pourquoi nous fabriquons des pièces d'usure pour les professionnels. Notre production reflète la même philosophie haut de gamme que tous les produits Väderstad, garantissant le meilleur rapport qualité/prix sur le marché. Nos pièces d'origine sont fabriquées en acier suédois V-55 dans notre propre usine Väderstad Components à Överum, en Suède. Conscients de la qualité de nos disques V-55, Väderstad offre une garantie à vie sur tous ses disques.

À VOTRE SERVICE :

Afin de répondre à toutes vos questions techniques, nos Inspecteurs Techniques sont à votre écoute sur notre Hotline Väderstad :
0 811 360 129

Pendant les saisons de semis de printemps & d'automne tous les jours de la semaine de 8h30 à 17h30.

Hors saison de semis : du lundi au vendredi de 8h30 à 17h30.

Vos contacts



Corentin BRUCHEC
Inspecteur Commercial
Nord Ouest
06 48 02 97 92
corentin.bruchec@vaderstad.com



Luc DEPRET
Inspecteur Commercial
Nord
07 85 89 99 95
luc.depret@vaderstad.com



Jérémie GUILLEMINOT
Inspecteur Commercial
Grand Est
06 73 22 67 46
jeremie.guillemot@vaderstad.com



Joël PLANÇON
Inspecteur Commercial
Centre Est
06 07 22 70 26
joel.plancon@vaderstad.com



Matthieu RICHARD
Inspecteur Commercial
Sud
06 85 91 01 37
matthieu.richard@vaderstad.com



Loïc SOUCHAUD
Inspecteur Commercial
Centre Ouest
06 07 22 70 24
loic.souchaud@vaderstad.com

#CultivonsLavenir #Fertilisation #Rendement #Decarbonation #AgricultureDePrecision

YARA® FRANCE S'ENGAGE DANS LA DÉCARBONATION DES FILIÈRES AGRICOLES ET L'AGRICULTURE RÉGÉNÉRATRICE

Face à un monde où les impératifs de développement durable doivent se conjuguer avec la nécessité de nourrir la planète; où les tensions mondiales impactent directement nos approvisionnements en énergie et matières premières, Yara® a lancé le programme Solution'ÈRE, des solutions pour à la fois développer et décarboner. Afin de répondre aux besoins des agriculteurs, en quête de solutions durables visant à améliorer la résilience des cultures et l'efficacité des nutriments, Yara® a également développé une nouvelle gamme de produits biostimulants, YaraAmplix™.



Rejoignez le programme de fidélité YARA® et gagnez 200 points bonus en tapant CUMA dans le code PROMO



UN PILOTAGE INNOVANT DE LA FERTILISATION AZOTÉE

Yara® a fait le choix de produire des ammonitrates dont la meilleure performance par rapport aux urées et solutions azotées a été démontrée aussi bien sur le plan agronomique, économique qu'environnemental. Pour optimiser chaque application au champ, Yara® conçoit et met à disposition des outils d'aide à la décision tels qu'Atfarm™ - cartes de modulation par image satellite - ou N-Tester® et Yara® N-Sensor® - capteur embarqué capable d'analyser les données de la culture en temps réel - pour un pilotage innovant, précis et ciblé en s'appuyant sur le digital et l'Intelligence Artificielle.



Avec Atfarm et Yara® N-Tester® vous pouvez piloter votre fertilisation en cours de saison grâce à des outils numériques simples et faciles à utiliser. **L'abonnement est gratuit. Inscrivez-vous**



LES AMMONITRATES YARABELA® CERTIFIÉS ORIGINE FRANCE GARANTIE

Fort de l'ancrage territorial de ses sites de production, Yara® produit les ammonitrates YaraBela® certifiés Origine France à Ambès (33). Yara® est engagé dans la décarbonation de ses activités grâce à des investissements continus pour réduire ses émissions de gaz à effet de serre. Les ammonitrates présentent ainsi une empreinte carbone 11 et 13% inférieure à la moyenne des urées et des solutions azotées commercialisées en France qui sont majoritairement importées.



EN ROUTE VERS LA PRODUCTION DE SOLUTIONS DÉCARBONÉES

Pour aller encore plus loin et renforcer la trajectoire de décarbonation de la production d'engrais et de leurs usages, Yara® a engagé plusieurs initiatives majeures comme la production d'engrais décarbonés à partir d'ammoniac vert, l'utilisation de nutriments issus du recyclage des déchets organiques ou la valorisation des pratiques culturales sous forme de crédit carbone. Concrètement, Yara® propose aux agriculteurs et acteurs des filières agricoles, des solutions tangibles face aux enjeux actuels telles qu'objectif CO2Iza™ qui soutient la filière colza bas carbone tendant vers le "mieux d'engrais".

MIEUX COMPRENDRE L'ADN SOLUTIONNAIRE DE YARA®

L'histoire de Yara® a commencé en 1905, lorsque nos fondateurs ont posé des questions courageuses et pris des mesures audacieuses pour relever un défi humain : l'émergence de la famine en Europe. Sam Eyde a apporté la vision, Kristian Birkeland la science et Marcus Wallenberg le capital. L'utilisation de l'énergie hydroélectrique pour extraire l'azote de l'air a créé la base de la production d'engrais minéraux à grande échelle. Leur collaboration a sauvé des vies, nourri des millions de personnes et aidé les agriculteurs à créer des entreprises rentables. C'est dans ce même esprit que nous continuons d'innover et de trouver de nouvelles façons de collaborer pour relever les défis mondiaux auxquels le monde est confronté.

1. Groupe norvégien, Yara® International ASA est le n° 1 mondial de la production et de la commercialisation d'engrais minéraux. La mission de Yara® est à la fois simple et très ambitieuse : nourrir le végétal et contribuer ainsi, aux côtés des agriculteurs, à nourrir le monde de manière responsable. Nos solutions pour la nutrition des cultures et nos offres en matière d'agriculture de précision permettent aux agriculteurs d'accroître leurs performances et d'améliorer la qualité de leurs produits, tout en réduisant leurs impacts environnementaux.

2. Yara® est présent dans plus de 60 pays avec 17 000 employés. Yara® France c'est 583 salariés, et 3 sites industriels de productions: Montoir-de-Bretagne (Loire-Atlantique), Ambès (Gironde) et Le Havre conçoit et produit des solutions spécifiques visant à décarboner. Les sites de Montoir-de-Bretagne et d'Ambès sont entièrement consacrés à la production d'engrais pour le marché agricole français et la gamme YaraBela® bénéficie du label Origine France Garantie.

Votre contact

Yara® France
Immeuble OPUS 12
77, espl. du Général de Gaulle
CS 90047 -
92 914 PARIS LA DÉFENSE
contact-fr@yara.com

Marketing et Communication :
06 77 94 36 65
christelle.bourgeois@yara.com

Agronomie :
06 79 82 59 77
cedric.boudes@yara.com



VOUS SOUHAITEZ DEVENIR PARTENAIRE DU RÉSEAU CUMA ?

REJOIGNEZ LES 60 MARQUES LEADERS DE L'INDUSTRIE DE L'AGROÉQUIPEMENT ET DE L'AGROFOURNITURE, QUI ONT FAIT LE CHOIX DE S'ASSOCIER AU RÉSEAU CUMA

En devenant partenaire du réseau cuma, vous soutenez des acteurs économiques locaux, porteurs de valeur de solidarité. Les cuma développent leurs activités afin de maintenir un équilibre entre le développement des hommes, des productions et des territoires.

Les cuma sont fédérées au sein de fédérations de proximité qui regroupent plus de 600 salariés et près de 1500 élus terrain. Chaque échelon fédératif constitue un appui à l'animation en apportant conseils et services aux cuma. Les fédérations proposent des services de qualité, favorisent les échanges d'expériences entre cuma et accompagnent le développement de l'emploi en milieu rural.



CONTACT

Guillaume MORO
Directeur commercial
g.moro@entraid.com
07 77 66 10 50

LA PUISSANCE DU GROUPE

⊙ **AGRIKOMP FRANCE** ⊙ ALBERTO MOTORS ⊙ **AMAZONE** ⊙ BANQUE POPULAIRE ⊙ **BKT & STERENN PNEUMATIQUES** ⊙ CASE IH ⊙ **CLAAS** ⊙ COLAERT ESSIEUX ⊙ **CORTEVA AGRISCIENCE** ⊙ CRÉDIT AGRICOLE ⊙ **CRÉDIT MUTUEL** ⊙ EDF RENOUVELABLES ⊙ **ENTRAID - RAYON X** ⊙ FRANCE PARE-BRISE ⊙ **GRDF** ⊙ GRÉGOIRE & BESSON ⊙ **GROUPE AGRICA** ⊙ Hafa ⊙ **HOLMER** ⊙ HORSCH ⊙ **IRISOLARIS** ⊙ JEANTIL ⊙ **JOHN DEERE** ⊙ JOSKIN - LE BOULCH ⊙ **KÖCKERLING** ⊙ KUHN ⊙ **KVERNELAND GROUP** ⊙ LEMKEN FRANCE ⊙ **MASCHIO GASPARD** ⊙ MERLO ⊙ **MICHELIN** ⊙ MUTUALIA ⊙ **NEW HOLLAND** ⊙ PEK AUTOMOTIVE - SLOPEHELPER ⊙ **RAGT** ⊙ ROPA FRANCE ⊙ **SAMASZ** ⊙ SAMSON - PICHON ⊙ **SHELL LUBRIFIANTS** ⊙ SITEVI ⊙ **SOMMET DE L'ÉLEVAGE** ⊙ SPACE ⊙ **SYNGENTA** ⊙ TOTALENERGIES ⊙ **VÄDERSTAD** ⊙ YARA FRANCE ⊙ **AGRIKOMP FRANCE** ⊙ ALBERTO MOTORS ⊙ **AMAZONE** ⊙ BANQUE POPULAIRE ⊙ **BKT & STERENN PNEUMATIQUES** ⊙ CASE IH ⊙ **CLAAS** ⊙ COLAERT ESSIEUX ⊙ **CORTEVA AGRISCIENCE** ⊙ CRÉDIT AGRICOLE ⊙ **CRÉDIT MUTUEL** ⊙ EDF RENOUVELABLES ⊙ **ENTRAID - RAYON X** ⊙ FRANCE PARE-BRISE ⊙ **GRDF** ⊙ GRÉGOIRE & BESSON ⊙ **GROUPE AGRICA** ⊙ Hafa ⊙ **HOLMER** ⊙ HORSCH ⊙ **IRISOLARIS** ⊙ JEANTIL ⊙ **JOHN DEERE** ⊙ JOSKIN - LE BOULCH ⊙ **KÖCKERLING** ⊙ KUHN ⊙ **KVERNELAND GROUP** ⊙ LEMKEN FRANCE ⊙ **MASCHIO GASPARD** ⊙ MERLO ⊙ **MICHELIN** ⊙ MUTUALIA ⊙ **NEW HOLLAND** ⊙ PEK AUTOMOTIVE - SLOPEHELPER ⊙ **RAGT** ⊙ ROPA FRANCE ⊙ **SAMASZ** ⊙ SAMSON - PICHON ⊙ **SHELL LUBRIFIANTS** ⊙ SITEVI ⊙ **SOMMET DE L'ÉLEVAGE** ⊙ SPACE ⊙ **SYNGENTA** ⊙ TOTALENERGIES ⊙ **VÄDERSTAD** ⊙ YARA FRANCE



CUMA

— PARTENAIRE
CUMA FRANCE 2024