

entraid'

ÉDITION LOT

Supplément au n° 467 Edition Entraid' • Ne peut être vendu séparément • ISSN 2779-5829- CPPAP 0923T83875



SEPTEMBRE 2023

**TARIF TRACTEUR
EN CUMA VERSUS
EN INDIVIDUEL**

**LA CUMA,
ÎLOT DE STABILITÉ**

**PHYTOS
OPTIMISER AVEC
LES BUSES**

**AG DE LA FDCUMA
le 6 SEPTEMBRE
À LABASTIDE-MARNHAC**
Venez nombreux et
nombreuses!

**LA CUMA
POUR DES
EXPLOITATIONS
VIVABLES**

FENDT
WILSON - TRACTORS - HARVESTERS - CASE

Fendt
Early Bird

Fendt Early Bird 2024.
Une sécurité de planification pour vous, des remises incroyables pour vous. Bénéficiez d'offres exclusives Early Bird sur nos Fendt Rutana.
En savoir plus sur fendt.com/earlybird2024

Monreysse
NORD-MIDI-PYRÉNÉES

CADAUMA
NORD-MIDI-PYRÉNÉES

MARSALEIX

It's Fendt. Parce que nous comprenons l'agriculture.

AIDER LA NOUVELLE GÉNÉRATION



À PLANTER LES BASES DE L'AGRICULTURE DE DEMAIN.



NOTRE TERRITOIRE VOTRE AVENIR



03/2023 - Caisse régionale de Crédit Agricole Mutuel Nord-Midi-Pyrénées, société coopérative à capital et personnel variables, agréée en tant qu'établissement de crédit, dont le siège social est situé au 219 avenue François Verdier - 81000 ALBI - 444 953 830 RCS ALBI - Société de courtage d'assurance immatriculée au Registre des Intermédiaires en Assurance sous le n° 07 019 259. Crédit photo : Getty Images.

GAMME ULM
Ultra Léger Manitou
1.25 et 1.5 tonne

ACTIMAN
Equipements et Services

- Espace de travail agréable**
 - Assistance à la conduite
 - Joystick sur accoudoir flottant
 - Visibilité optimale
- Sécuriser les opérateurs et leur environnement**
 - Frein de parc automatique
 - Joystick avec capteur de présence de conducteur
 - Verrouillage d'inclinaison accessoire
- Une machine si légère et compacte qu'elle peut être transportée sur une remorque**

TOULOUSE **MONTAUBAN** **CASTRES** **SAINT-ALBAN**

s.commerciale@actiman.com **05 61 41 32 33**

MANITOU
HANDLING YOUR WORLD



Philippe Raully,
président de la
fdcuma du Lot.

Répondre aux grands défis passe par la mécanisation

À cette période charnière, où les pratiques évoluent afin de répondre aux aspirations de notre société, les cuma ont un rôle important à jouer dans l'agriculture d'aujourd'hui, et encore plus dans celle de demain.

Face à ces mutations profondes, le métier d'agriculteur devient de plus en plus complexe.

Les grands défis comme l'adaptation climatique, la transition agroécologique ainsi que l'autonomie protéique des exploitations passent surtout par la mécanisation apportée par nos cuma.

À l'heure de l'individualisation de la société, nos cuma restent des lieux de partage et d'échanges, qui sont vitaux pour nos agriculteurs.

À travers quelques exemples chiffrés dans cette édition, il me paraît important de mettre en lumière l'intérêt du collectif pour raisonner ses investissements personnels, pour permettre de maintenir une agriculture compétitive, avec une mécanisation de pointe.

Lors du renouvellement des générations, nos futurs agriculteurs ne pourront pas se passer de l'outil cuma.

Les cuma fortes et dynamiques sont les clefs essentielles pour nous permettre de continuer à exercer notre métier et à accompagner nos projets. ■

Enjeu

- 05 | Les cuma, îlots de stabilité pour les agriculteurs

Repères

- 06 | Parc matériel en cuma vs en individuel : plus d'un an de smic économisé

Le Lot en chiffres

- 09 | Tracteur en cuma vs tracteur en individuel : le match

Agroéquipement

- 10 | Matériels : des démos pour un conseil éclairé



11

Technique

- 12 | Optimiser l'effet des produits phytosanitaires

Débit de chantier

- 14 | Combien coûte un chantier de pressage ?

Fédératif

- 18 | Une cuma, une équipe!

entraid

Revue éditée par la SCIC Entraid', SA au capital de 45280 €. RCS : B333352888. Siège social Rond Point Maurice Le Lannou - CS 56520 - 35065 Rennes Cedex. (0230881196) Siège administratif (0562191888) PDG et Directeur de la publication M. Goehry Directeur de la rédaction P. Criado - p.criado@entraid.com Directeur commercial et marketing G.Moro (0777661050) - g.moro@entraid.com Responsable marketing M. Fabre - m.fabre@entraid.com Publicité J. Caillard - j.caillard@entraid.com, D. Soucany - d.soucany@entraid.com, C. Tiennot - c.tiennot@entraid.com. Chef d'édition Elise Poudevigne - e.poudevigne@entraid.com Ont participé à la rédaction de ce numéro: Pascal Bordeau, Gilles Cluzet, Vincent Demazel, Maxence Grassies, Nassim Hamiti, Louis-Henri Rossignol - Directrice artistique et couverture D.Bucheron. Studio de fabrication I.Coston, I.Mayer, M. Quintard, M.Masson (0562191888) - studio.toulouse@entraid.com Promotion-Abonnement J.Bramardi, L.Ghachi, S.Marestang (0562191888). Principaux actionnaires: Frouma Ouest, Association des salariés, Fncuma, autres Frouma et Fdsuma, Association des lecteurs. Impression Escourbiac, 81300 Graulhet - Provenance papier: France - Fibres: 100% - FSC® Mix - Empreinte carbone: 784kg CO2/t. Abonnement 1 an: 142 € - Tarif au N°:18€ - Toute reproduction interdite sans autorisation et mention d'origine.



www.entraid.com



@sylvie_bosc_photographie

ETS LAGARRIGUE SAS

12200 MORLHON LE HAUT	05 65 29 95 20
12450 LA PRIMAUBE	05 65 70 36 50
46120 LACAPELLE MARIVAL	05 65 40 84 10
82300 MONTEILS	05 63 93 32 20
46090 PRADINES	05 65 22 64 10

www.ets-lagarrigue.com

Une équipe de professionnels à votre service

claas.fr



“CHAQUE JOUR, VOUS NOURRISEZ DES MILLIONS DE PERSONNES EN FRANCE ET DANS LE MONDE.”

**AGRICULTEURS INDISPENSABLES
DANS LE MONDE**



groupama-agri.fr

**Un réseau de conseillers spécialistes et
17 agences à votre service dans le Lot**

N°Cristal 0 969 320 319
APPEL NON SURCÔTÉ

Groupama
la vraie vie s'assure ici

Premier assureur de monde agricole, nos conseillers et accompagnent aujourd'hui 6 millions de français. Pour en savoir plus, rendez-vous sur groupama-agri.fr ou contactez votre conseiller Groupama.
*Source : Groupama 2016. Groupama d'Or - Caisse Régionale d'Assurances Mutuelles Agricoles d'Or - Siège social : 14 rue de Vidalhain, CS 9385, 33031 SALPA Cedex - 33 80 551 81 65 TOULOUSE - Assurance Régie par le code des assurances et soumise à l'Autorité de Contrôle Prudenciel et de Résolution (ACPR), 4 place de Budapest, CS 92463, 75486 Paris Cedex 09 - Crédit photo : Armand Chevalier, JCB-051-010311

CAP AOS CAP AGRI QUERCY SERVICES

LACAPELLE-MARIVAL • SAINT-CYPRIEN • SOUSCEYRAC • LABASTIDE-MURAT • VAYRAC • ARGENTAT

**Tracteurs et matériel agricole
Matériel d'élevage
Irrigation
Bâtiment et tunnel d'élevage**

Contact : 05 65 40 81 54

VALTRA

TROUVEZ VOTRE STRATEGIE D'INVESTISSEMENT ET SON MODE DE FINANCEMENT

Nous vous aidons à analyser les étapes, de l'achat à la revente de votre machine agricole, pour choisir votre stratégie d'investissement

ABONNEMENT

80€/AN

Au lieu de 142€/AN

Offre spéciale adhérent de Cuma

- > Analyse économique
- > Choix et impacts des modes de financement
- > Stratégies d'investissement et d'amortissement en cuma

Appellez Stéphanie au 05 62 19 18 87
ou abonnez-vous en ligne sur <https://www.entraid.com/boutique>

entraid

LES CUMA, ÎLOTS DE STABILITÉ POUR LES AGRICULTEURS

Ils sont soucieux mais convaincus de l'utilité des cuma dans un monde « *plus que jamais chahuté* » : Philippe Raully et Matthieu Brunet, respectivement président et administrateur de la fédération départementale des cuma du Lot, se sont prêtés au jeu de l'interview.

Propos recueillis par Élise Comerford-Poudevigne

Premier constat : «chez les agriculteurs lotois, chiffres d'affaires et trésoreries ont souffert l'année dernière», souligne le président de la fédération des cuma du Lot, Philippe Raully, avec des baisses de l'ordre de 20 à 50 % au vu des chiffres qui émanent peu à peu de chez les comptables.

Plusieurs facteurs expliquent cette situation : l'inflation en premier lieu, qui a "éteint" des pans entiers de marchés alimentaires auprès des consommateurs. Ce que les agriculteurs comprennent : «le salaire minimum n'est pas corrélé au niveau de charges des consommateurs : avec 1 300 € mensuels, comment peut-on verser un loyer moyen de 800 € et se nourrir bio ? Il faut que nos responsables politiques réfléchissent à ces questions», analyse Matthieu Brunet, de la cuma des Causses de Lalbenque. «L'autre facteur qui a impacté les ré-

sultats des exploitations, c'est, bien sûr, les montagnes russes du côté des approvisionnements, liées aux fluctuations des marchés de l'énergie, notamment... Ces marchés énergétiques ont provoqué des hausses brutales des montants des intrants, parfois jusqu'à + 50 %... et des chutes dans les mêmes proportions plus tard dans l'année», rappelle Matthieu Brunet.

Ce dernier insiste sur «le facteur de stabilité que sont devenues les cuma : les adhérents connaissent globalement le montant de leurs factures de cuma, et ce dernier a très peu évolué. C'est d'ailleurs le seul facteur de production qui n'a pas bougé!», note-t-il.

Concrètement, la fédération des cuma a dû appuyer des responsables de cuma en proie à des retards de paiement plus importants que d'habitude dans certains secteurs.

«Dans ces cas-là, les habitudes "historiques" permettent de dénouer les situations», argumente Philippe Raully,



Philippe Raully président de la fdcuma du Lot, à gauche, et Matthieu Brunet, administrateur, à droite.

également président de la cuma de Paunac.

Les réserves constituées au fil du temps et la rigueur avec laquelle est gérée la cuma permettent aux responsables de proposer des échéanciers aux adhérents pour "passer le cap", en cas de difficulté. «Mais il est aussi essentiel d'avoir de la fluidité dans la communication», poursuit Philippe Raully, avant d'ajouter que «les agriculteurs que nous sommes, et que sont nos adhérents, vivent avec beaucoup de pression. Tout le monde bosse dur. À certains moments, nous recevons tous des lettres de relance. Donc, pour la cuma, on le sait, on est entre nous : on se parle correctement, on se comprend, et on trouve des solutions dans le temps». ■

SUBVENTIONS : LA PRIME AU COLLECTIF TOUJOURS D'ACTUALITÉ

Pour l'année 2022, les aides de la Région aux cuma (mesures 412 et 416) ont atteint quasiment 2 millions d'euros. Et le fonds européen Feader a pour sa part soutenu les cuma d'Occitanie à hauteur de plus de 2,412 millions d'euros.

Dans le Lot, sur les 844 000 € d'investissements réalisés en 2022 par les cuma, 40 % ont été subventionnés, soit un total de 337 773 € (dont 158 700 € environ apportés par la Région Occitanie et 179 000 € par le programme européen Feader).

Pour 2023, le nouveau dispositif unique Feader (UE)/Région Occitanie

est ouvert. Les investissements en cuma peuvent être soutenus à 40 % par l'Europe et la Région. Fermeture de l'appel à projets le 30 novembre. Plafond par dossier 600 000 € (1,2 M€ sur la période 2023-2027). Il comporte deux listes de matériels :

- Une liste individuels et cuma : matériels liés à la transition agroécologique, la protection contre les aléas climatiques et l'agriculture de précision.

À retrouver sur le lien suivant : bit.ly/subventions_individuel_cuma_2023_occitanie

- Une liste spécifique aux cuma (plafonne la subvention à 20 000 €, soit

50 000 € de dépense éligible par matériel) : tracteur, chaîne de fenaison, épandage d'effluents d'élevage, bétailière et contention animale (parcs et couloirs), coupeur-fendeur/fendeuse à bois/déchiquteuse à plaquettes, équipements spécifiques production de semences, viticulture et maraîchage, certains matériels de travail du sol. ■

À retrouver sur le lien suivant : bit.ly/subventions_cuma_2023_occitanie

Nouveauté : la subvention est calculée sur le montant de l'achat, même lors d'un renouvellement de matériel.

PARC MATÉRIEL EN CUMA V PLUS D'UN AN DE SMIC ÉCO

C'était l'hypothèse de départ, formulée par les administrateurs de la fédération. Et les chiffres leurs donnent raison, sans forcer. Voici, pour les mêmes machines, le total de factures par matériel, détaillé dans une cuma (chiffres réels) et en individuel.

Par Louis-Henri Rossignol

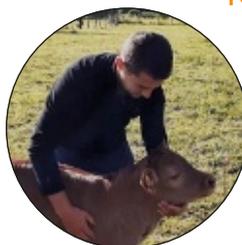
La fédération des cuma du Lot s'est appuyée sur ses propres données de terrain, et sur celles de la fédération nationale des cuma pour le nombre d'heures d'utilisation en individuel.

Voici les paramètres retenus :

COMPARATIF MATÉRIEL CUMA ET UTILISATION EN INDIVIDUEL

- **Charrue** : 50 ha/an en individuel vs 200 ha/an en cuma
- **Epandeur à fumier** : 150 voyages en individuel vs 640 voyages/an en cuma (épandeurs 12-14 m³)
- **Semoir en ligne** : 100 ha/an en individuel vs 300 ha/an
- **Tonne à lisier** : 150 voyages en individuel vs 690 en cuma (tonneau 12-14 m³) avec pendillard
- **Semoir à maïs** : 50 ha/an en individuel vs 200 ha/an en cuma
- **Presse à balles rondes** : 500 balles/an en individuel vs 3 185 balles/an en cuma
- **Faucheuse** : 50 ha/an en individuel vs 200 ha/an en cuma
- **Enrubanneuse** : 200 balles/an en individuel vs 1 440 balles/an en cuma. ■

GABRIEL CANET, CUMA DE GLANES : « EN CUMA, J'ACCÈDE À DES MATÉRIELS RÉCENTS »



Gabriel Canet, cuma de Glanes, installé depuis mars 2023 sur l'EARL familiale

Installé depuis mars 2023 sur l'EARL familiale, Gabriel Canet, 22 ans poursuit les nombreuses productions familiales : vin (IGP Coteaux de Glanes), viande bovine, noix (cerneaux, huile), châtaignes (sous vide, crème, farine) et miel, avec en plus une activité de gîte œnotouristique et un magasin à la ferme. Double-actif, il travaille deux jours par semaine dans un libre-service agricole. Comme son père (qui a été président de la cuma à sa création), il adhère à la cuma de Glanes pour les matériels de viticulture (MAV notamment) et d'élevage (bétailière, plateau, couloir de contention). Il assure aussi la conduite du tracteur attelé au pulvérisateur pour la cuma de Prudhomat. « Nous sommes surtout en cuma pour les matériels tractés, explique-t-il. La cuma m'a permis d'accéder à des matériels récents auxquels je n'aurais pas pu accéder seul, et qu'on utilise de manière ponctuelle. » ■

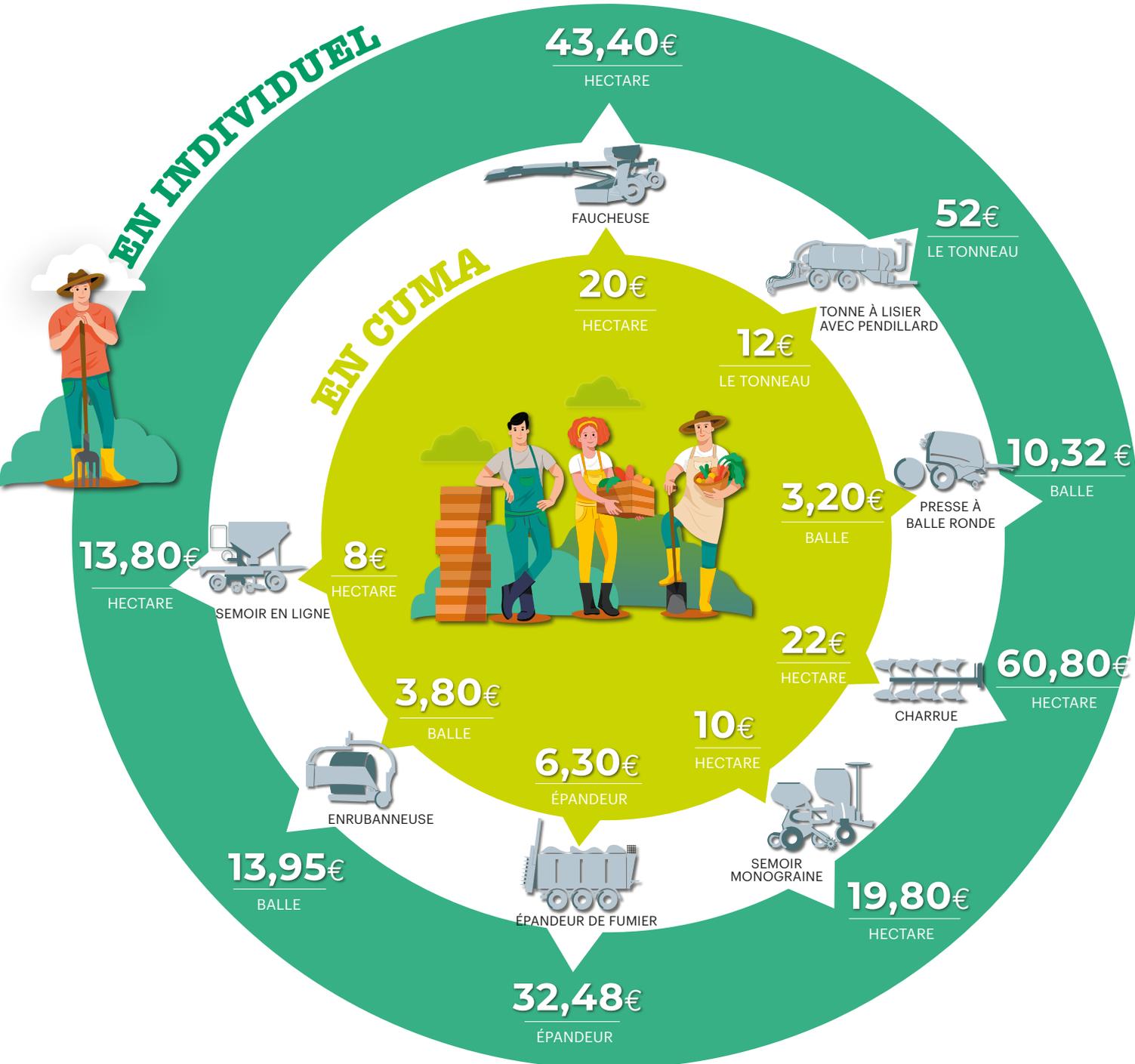
ANTOINE THERS, CUMA DE BESSONIES : « NOUS SOMMES TRÈS BAS SUR LES CHARGES DE MÉCANISATION »



Antoine Thers, cuma de Bessonies, installé sur l'exploitation familiale depuis trois ans.

Antoine Thers est installé sur l'exploitation familiale depuis trois ans, où il a rejoint son père pour travailler sur un troupeau de 120 veaux de boucherie en intégration, et un second troupeau de 80 vaches allaitantes. « Nous avons une SAU d'une centaine d'hectares. Nous possédons juste nos tracteurs. Nous avons quelques matériels en copropriété, avec mon oncle, pour la fenaison et l'épandage d'engrais. Le reste appartient à la cuma de Bessonies : l'ensilage, tout le travail du sol, l'épandage... et surtout le désilage, pour lequel c'est le salarié de la cuma qui intervient. » Une stratégie payante selon lui : « Outre le gain de temps important lié au désilage, ça nous permet de travailler avec des matériels performants à moindre coût. Nous sommes très bas en termes de charges de mécanisation. La cuma est très bien gérée. Les responsables ont mis en place une banque de travail pour rééquilibrer les travaux entre des exploitations de tailles différentes. » ■

S EN INDIVIDUEL : NOMISÉ



Le total de la facture s'élève à **28 202 € en individuel**, pour des matériels en propre, **contre 7 605 € pour la facture cuma**, pour les mêmes matériels et les mêmes chantiers. **Soit une différence de 20 600 €, soit la valeur de 15 smic nets***

(*) Depuis le 1^{er} mai 2023, la valeur du smic net atteint 1 383,08 euros nets pour 35 heures hebdomadaires.

Nouveau Série 6C RVshift
Redécouvrez ce qu'est
la simplicité.



La toute nouvelle transmission RVshift vous permet de passer d'un travail à l'autre en appuyant simplement sur un bouton.

- 3 transmissions disponibles (Powershift, RVshift et TTV)
- Moteur DEUTZ 4-cyl Stage V, jusqu'à 143 Ch
- Cabine et pont avant suspendus
- Système hydraulique jusqu'à 120 l/mn IS
- SDF Smart Farming Solutions intégrés

ROUERQUE MOTOCULTURE - ETS G. MERAVILLES

12000 RODEZ - Tél. 05 65 77 79 00
12200 SAINT REMY - Tél. 05 65 45 56 35
15000 AURILLAC - Tél. 04 71 64 07 30
46210 LATRONQUIÈRE - Tél. 05 65 14 84 02



DEUTZ + FAHR est membre de SDF



LMSOLEIL
CENTRALE PHOTOVOLTAÏQUE

**VOTRE BÂTIMENT
FINANÇABLE PAR
L'ÉNERGIE SOLAIRE**



Contact : 05 45 30 27 45
Villeret 16140 Saint-Fraigne
contact@lmsoleil.com



GER EMPLOI 46 LE GROUPEMENT D'EMPLOYEURS DES CUMA
430 avenue Jean Jaurès - 46000 CAHORS
Tel : 05-65-23-22-68 / sra46@agrisaisons.fr

Contrôle pulvé

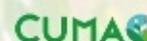


ECOREGLAGE est une association portée par les réseaux CUMA et Chambre d'agriculture active depuis plus de 25 ans dans le contrôle des pulvérisateurs.

Avec leurs bancs de contrôle mobiles, nos techniciens se déplacent jusque dans vos fermes pour réaliser le contrôle de votre appareil.

Groupez vous pour bénéficier d'un tarif préférentiel ! Rapprochez vous de votre CUMA, Coopérative, Concessionnaire, et demandez leur d'organiser une journée avec Ecoréglage !

PRISE DE RDV : 06 52 10 76 45



TRACTEUR EN CUMA VS TRACTEUR EN INDIVIDUEL : LE MATCH

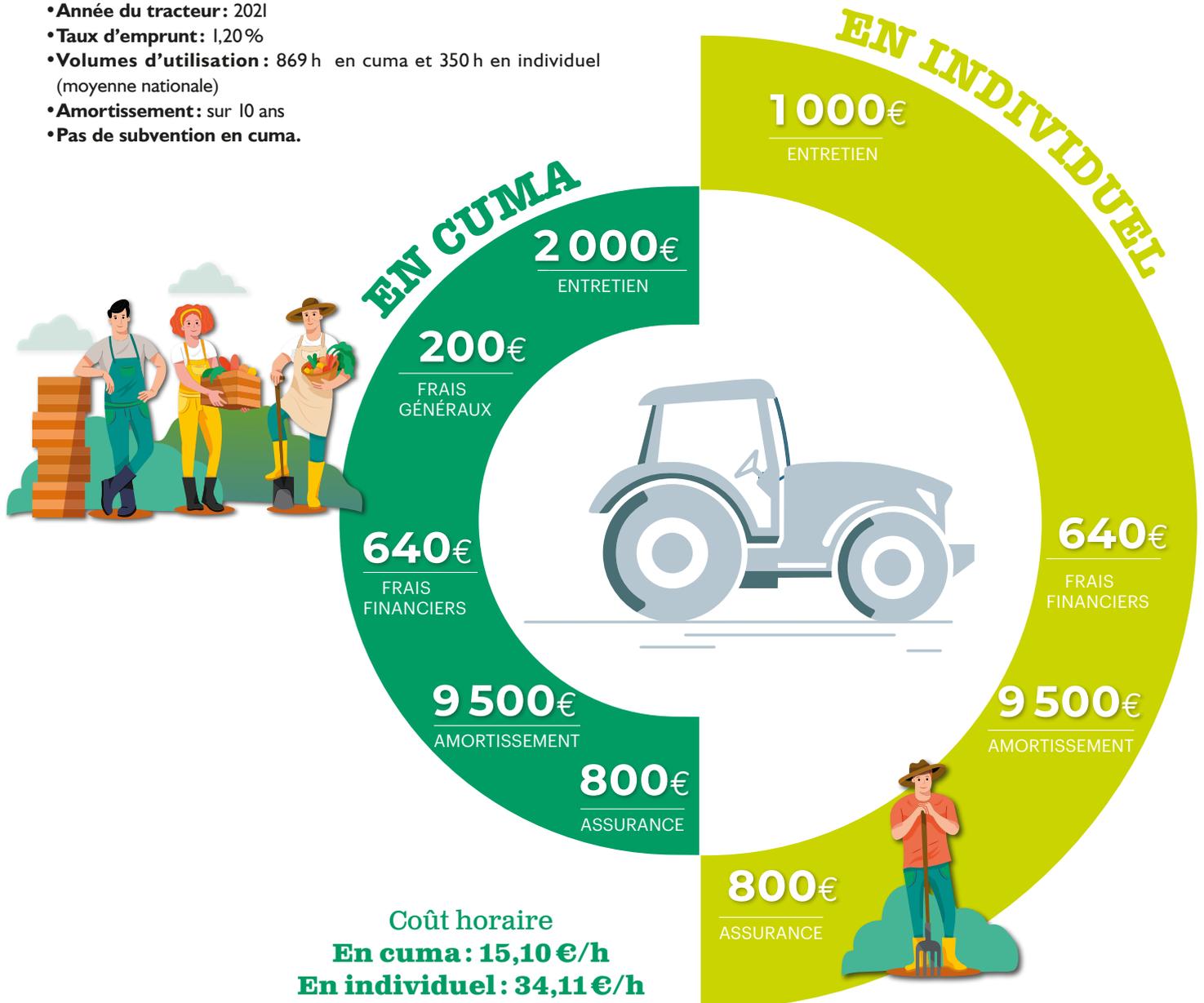
La question est simple : en se fondant sur les comptabilités et la réalité des chiffres, combien coûte un tracteur de 150 chevaux en cuma, sans subvention ? Et combien coûte ce même tracteur en individuel ?

Par Louis-Henri Rossignol

La fédération des cuma du Lot s'est appuyée sur ses propres données de terrain, et celles de la fédération nationale des cuma pour le nombre d'heures d'utilisation en individuel.

Voici les paramètres retenus :

- Coût d'achat du tracteur : 95 000€
- Année du tracteur : 2021
- Taux d'emprunt : 1,20%
- Volumes d'utilisation : 869 h en cuma et 350 h en individuel (moyenne nationale)
- Amortissement : sur 10 ans
- Pas de subvention en cuma.



MATÉRIELS: DES DÉMOS POUR UN CONSEIL ÉCLAIRÉ

En 2023, l'activité "démonstration de matériels" de la fédération des cuma du Lot n'a pas faibli. Voici les trois derniers évènements de 2023 en résumé.

Par Maxence Grassies



©MG

Les participants ont eu l'opportunité de poser des questions et d'interagir avec les concessionnaires.

MARS

ÉPANDAGE DE FUMIER

Le mardi 28 mars 2023 à Girac, la fédération départementale des cuma du Lot, en partenariat avec la chambre d'agriculture, a organisé une journée technique innovante sur l'épandage des effluents solides. L'événement a attiré au total plus d'une trentaine de participants et une quinzaine de cuma ont été représentées, soulignant ainsi l'importance du travail collaboratif dans le secteur agricole.

L'objectif de la démonstration était de sensibiliser les agriculteurs aux dernières technologies d'épandage de fumier et de leur montrer comment elles pouvaient être utilisées de manière efficace. Les concessionnaires, au nombre de cinq, ont présenté leurs produits les plus innovants, expliquant les avantages et les fonctionnalités de chacun d'eux. Les participants ont aussi eu l'opportunité de poser des questions et d'interagir avec

les concessionnaires afin de mieux comprendre les produits présentés. Les échanges ont été fructueux et les agriculteurs ont apprécié de pouvoir échanger avec des experts du domaine.

La démonstration d'épandeurs à fumier a été un succès et a permis aux agriculteurs de découvrir les dernières technologies disponibles sur le marché. Les participants ont également pu rencontrer des professionnels du secteur et retrouver d'autres agriculteurs du département.

En conclusion, la démonstration d'épandeurs à fumier, a été une occasion unique pour les agriculteurs de découvrir les dernières technologies et de rencontrer des experts du domaine. Cet événement a une fois de plus souligné l'importance de l'innovation et de la collaboration dans le secteur agricole. ■

AVRIL

STRIP-TILL ET SEMIS DIRECT

Le mercredi 26 avril 2023, à Lachapelle-Auzac, une journée innovante était organisée par la fédération départementale des cuma du Lot en partenariat avec la chambre d'agriculture. Le thème de la démonstration portait sur le strip-till et semis direct de maïs. Malgré une météo capricieuse, une soixantaine de participants étaient présents et une vingtaine de cuma étaient représentées. Les élus du Cauvaldor ont également assisté à cette journée, soulignant leur intérêt et leur implication dans le secteur agricole.

La matinée a débuté par une intervention du distributeur officiel de BKT, sur le thème du pneumatique agricole. Les participants ont ainsi pu en apprendre davantage sur les dernières innovations en matière de pneumatiques pour les engins agricoles, ainsi que sur les avantages et les inconvénients de chaque



Malgré une météo capricieuse, une soixantaine de participants étaient présents et une vingtaine de cuma étaient représentées.

modèle. Après un repas convivial, l'après-midi était consacrée à la présentation et à la démonstration de cinq matériels innovants permettant de semer en diminuant considérablement le travail du sol. Les agriculteurs ont notamment pu découvrir des techniques et des outils pour semer de manière plus efficace, en économisant du temps et de l'énergie. Les participants ont été particulièrement impressionnés par le strip-till, une technique qui consiste à labourer uniquement les bandes où les graines seront semées.

Cette technique permet de réduire la quantité de travail du sol nécessaire, tout en conservant une bonne qualité de semis et une bonne croissance des plantes. Les agriculteurs ont également pu découvrir des semoirs pneumatiques, qui permettent de semer avec une grande précision, tout en économisant des semences. Les agriculteurs présents lors de cette journée ont ainsi pu découvrir de nouvelles techniques et de nouveaux outils pour améliorer leur productivité et leur rentabilité, tout en respectant l'environnement. ■

JUIN

TONTE ET BROUYAGE MÉCANIQUE SOUS CLÔTURE

Le mercredi 28 juin 2023, la fédération départementale des coopératives cuma du Lot a organisé une démonstration sur le thème de la tonte et du broyage mécanique sous clôture. L'événement, qui s'est déroulé sous la chaleur estivale, a attiré plus d'une vingtaine de personnes représentant une dizaine de cuma différentes.

La démonstration a offert aux agriculteurs l'opportunité de découvrir trois matériels innovants, et différents à bien des égards, présentés par des concessionnaires et des constructeurs reconnus.

Chaque exposant a eu l'occasion de présenter en détail les spécificités de son matériel, ses diverses utilisations, les divers réglages possibles ainsi que son fonctionnement particulier.

Après quoi, les participants ont pu observer attentivement les différentes machines en action, évaluant ainsi leurs performances dans des conditions réelles. Les échanges entre les agriculteurs et les concessionnaires ont constitué un point fort de l'événement. Les discussions ont porté sur les besoins spécifiques des



exploitants agricoles en termes de matériel et d'utilisation en cuma. Ces échanges ont permis aux participants de recueillir des informations précieuses et de bénéficier de conseils d'experts pour prendre des décisions éclairées quant à l'acquisition de nouveaux équipements. Cette démonstration souligne l'engagement continu de la fédération départementale des cuma du Lot à soutenir les agriculteurs locaux en leur fournissant des opportunités de conseil et d'information sur les nouvelles technologies et les pratiques agricoles durables. ■

Les participants ont pu observer attentivement les différentes machines en action, évaluant ainsi leur performance dans des conditions réelles.

OPTIMISER L'EFFET DES PHYTOSANITAIRES

En pulvérisation, bien comprendre les besoins propres à chaque produit phytosanitaire et à la culture aide à choisir la bonne buse et les conditions de traitement.

Par Pascal Bordeau

Réaliser une bonne pulvérisation, qui maximise l'efficacité du produit tout en préservant l'environnement, ne va pas de soi. Il existe, certes, quelques règles mais l'essentiel demeure d'analyser la situation au cas par cas. C'est en tout cas ce qui ressort d'une formation dispensée par Benjamin Perriot, ingénieur pulvérisation chez Arvalis. On distingue trois principaux types de produits : racinaires, de contact et systémiques. Les premiers ont besoin d'un sol humide pour bien se répartir dans les tout premiers centimètres du profil, et ne pas s'évaporer. D'autre part, la présence de mottes et de débris végétaux fait écran et gêne l'obtention d'une répartition homogène. En bonnes conditions, toute buse peut convenir et le volume de bouille à l'hectare a peu d'effets. Autant prendre des buses qui réduisent au maximum la dérive, en conclut Benjamin Perriot. Comme par exemple des Teejet TTI (miroir avec injection d'air).

CONTACT OU SYSTÉMIQUE

Les produits de contact sont quant à eux des foliaires pour lesquels on recherche un nombre élevé d'impacts et une répartition homogène. La buse et le volume de bouille jouent le rôle principal, aidés par un mouillant ou par la présence de rosée. Attention toutefois au moment de la journée où la rosée commence à perler et couler au sol, le produit serait lessivé. Enfin,

À chaque application la buse et le volume d'eau qui vont bien.



les produits systémiques doivent pénétrer dans le végétal. Ils apprécient une plante en conditions poussantes, une hygrométrie élevée, une faible rosée et un adjuvant de type huile. Attention : certains herbicides peuvent pénétrer à la fois par les feuilles et par les racines. Durant la pulvérisation, il leur faut alors en plus un sol humide, pour cette seconde voie d'accès.

Selon le type de produit et de traitement, on cherche des gouttes plus ou moins grosses et nombreuses. Ces deux facteurs dépendent du volume de bouille, du type de buses, de la pression de travail et de la formulation du produit. Plus de volume d'eau crée logiquement plus de gouttes, donc une meilleure couverture. Plus de pression aussi, mais des gouttes de taille plus petite, avec un risque de dérive. Or, la dérive signifie du produit perdu,

La taille des gouttes et leur nombre doivent convenir aux conditions de traitement (photo de gauche).

Toutes les cultures n'ont pas la même faculté à capter les gouttelettes (photo de droite).

une moindre efficacité, et des molécules toxiques qui partent dans l'environnement.

DIFFÉRENTES GÉNÉRATIONS DE BUSES

Quant aux buses, elles sont aujourd'hui très diverses. Rien que pour les modèles à fente, on peut en citer cinq générations. Les buses à fente standards s'utilisent à des pressions de 2 à 3 bars. Les types basse pression (1,5 à 3 bars) tendent à les remplacer, et réduisent la dérive. C'est aussi le cas des buses à pastille de calibrage (2 à 3 bars), et des buses à injection d'air. Au sein de cette catégorie, la réduction de dérive est plus marquée. La première génération demandait 3 à 6 bars, ce qui pouvait s'avérer limitant avec les pompes centrifuges. Mais la nouvelle génération de buses à injection d'air travaille plutôt sous 2 à 5 bars,

PRODUITS

tout en autorisant une très forte réduction de la dérive. Rappel : seules les buses homologuées autorisent à réduire les zones non traitées.

LARGE PLACE POUR LES BUSES À INJECTION D'AIR

Les essais biologiques réalisés par Arvalis montrent que les buses à injection d'air obtiennent des résultats équivalents à ceux des buses à fente, dans de nombreuses situations. Celles homologuées pour 66 % de réduction de dérive fonctionnent bien à 80 voire à 50 l/ha. Néanmoins, le fait qu'elles produisent des gouttes plus grosses et donc moins nombreuses peut les handicaper pour les produits de contact devant atteindre des

cibles très petites (adventices très jeunes, insectes). Arvalis préconise dans ce cas un volume de 150 l/ha, de même que pour appliquer un fongicide contre la fusariose sur épis. D'autre part, en ce qui concerne les buses homologuées pour réduire la dérive de 75 % ou même de 90 %, plus récentes sur le marché, le risque de perdre en efficacité est plus grand. Arvalis a donc lancé des études. La dernière réalisée montre par exemple qu'une buse de type 90 % de réduction de dérive échoue à désherber les betteraves à 150 l/ha avec un produit de contact. Une seule adresse pour faire le bon choix : l'OAD en ligne d'Arvalis 'Aide au choix des buses et réglage des paramètres de pulvérisation'. ■

MARQUE	MODÈLE DE BUSE ET CALIBRE ISO	CONDITIONS D'UTILISATION (BAR)		
		66%	75%	90%
NOZAL	HDRX-A - 025		4	2,7
NOZAL	HDRX-R - 025		4	2,7
NOZAL	RDX - 025	2,5	1,5	
SYNGENTA	TURF - 025		2	
TEEJET	AI OU AIC VP - 025		2,7	
TEEJET	AI OU AIC VS - 025	4	2,2	
LECHLER	IDK - 05	4	1,5	1
LECHLER	IDKT - 05	2	1,5	1
LECHLER	PRE - 05	6	1,5	1
NOZAL	ADX - 05	4	1,5	1
NOZAL	ATX - 05	2	1,5	1
NOZAL	HDRX-A - 05		8,7	2
NOZAL	HDRX-R - 05		8,7	2
NOZAL	RDX - 05	4	1,5	
SYNGENTA	3DN - 05			5

Cet extrait de la liste officielle des buses homologuées montre bien l'effet pression sur la dérive (en vert : les nouveautés 2022).

OFFRE SPÉCIALE ADHÉRENTS DE CUMA

OPTIMISEZ VOS ACHATS DE MATERIEL AGRICOLE

11 N° au Mensuel Entraïd'
4 N° au Magazine Rayons X - 4 Guides Pratiques

BULLETIN D'ABONNEMENT

BULLETIN À RETOURNER, COMPLÉTÉ ET ACCOMPAGNÉ DE VOTRE RÈGLEMENT à l'ordre d'Entraïd' À ENTRAÏD' Maison de la coopération 2 Allée Dan et Buisson CS 92266 - 31320 Auxville Tolosane

OUI, JE M'ABONNE

OFFRE SPÉCIALE ADHÉRENTS DE CUMA

80€ / AN

1 AN à 80€ 2 ANS à 153€

Mme M. Nom* Prénom*

Adresse*

Code postal* Ville*

Date de naissance Téléphone*

Email*

Nom de la Cuma*

Offre valable jusqu'au 31/12/2023

© 2023 Entraïd'

➤ Appelez Stéphanie au 05 62 19 18 87
ou abonnez-vous en ligne sur entraid.com

COMBIEN COÛTE UN CH

Selon nos hypothèses de calcul, le coût total d'un chantier de pressage en balles rondes évolue entre 4 et 6 €/balle, en intégrant le filet, la traction avec carburant et la conduite. Le nombre annuel de balles et le débit de chantier expliquent l'étendue de la fourchette.

Par Nassim Hamiti et Pascal Bordeau



Dans des conditions optimales (chauffeur efficace, terrain plat, beaux andains, liage et éjection rapides), il est possible d'atteindre 45 balles/h.

Le coût total d'un chantier de pressage en balles rondes dépend naturellement de nombreux facteurs. Nous avons choisi ici d'explorer l'effet du nombre de balles réalisées annuellement par la machine, et du débit de chantier.

Pour cela, nous partons d'une presse à balles rondes à chambre variable avec chambre de 1,80 m. Achetée 43 000 € et utilisée durant 6 ans, elle réalise 3 000 balles/an, pour un coût de 3 €/balle filet compris. D'autre part, le tracteur qui la mène est un modèle de 150 ch, coûtant 16,80 €/h. Avec un taux de charge moteur de

35 % en moyenne, il consomme 12 l/h de GNR à 1,20 €/l. Enfin, la main-d'œuvre est chiffrée à 23 €/h, et le débit de chantier s'élève à 35 balles/h.

Dans ces conditions moyennes, le coût total du pressage atteint 4,50 €/balle. La presse elle-même représente les deux tiers de ce montant. Puis vient la main-d'œuvre pour 14,5 %, et enfin le tracteur et le carburant à parts quasi égales.

L'EFFET VOLUME SUR LE CHANTIER DE PRESSAGE

Dans l'hypothèse où la presse ne produirait que 2 000 balles/an, son

coût passe de 3 à 4,20 €/balle, soit 40 % de plus. Le chantier complet monte quant à lui à 5,80 €/balle, soit 29 % de plus. C'est une situation qu'on rencontre plutôt en zone herbagère avec peu de céréales. On peut considérer que ce coût plus élevé reste acceptable dans la mesure où il s'applique d'abord à un fourrage de qualité synonyme de litres de lait ou de kilos de viande, et non à un simple produit pour litière que constitue la paille.

Dans l'autre sens, il arrive assez souvent que des presses en cuma atteignent 4 000 balles/an, notamment avec une bonne complémen-

CHANTIER DE PRESSAGE ?

COÛT MOYEN D'UN CHANTIER DE PRESSAGE

> PRESSE

66%

> TRACTEUR

10,5%

> CARBURANT

9%

> MAIN-D'ŒUVRE

14,5%



32,5%

DÉCOTE

10%

FRAIS
D'ENTRETIEN

3,5%

FRAIS
FINANCIERS

20%

FILET

Hypothèses : presse achetée 43 000 €, faisant 3 000 balles/an et utilisée 6 ans, coûtant 3 €/balle filet compris, tracteur de 150 ch coûtant 16,80 €/h pour 600 h/an, 12 l/h de consommation de GNR à 1,20 €/l, main d'œuvre à 23 €/h, débit de chantier de 35 balles/h.

tarité foin, paille et enrubannage et une conduite organisée (salarié ou entraide). Dans cette hypothèse, la presse elle-même descend à 2,30 €/balle, soit 23 % de moins qu'avec 3 000 balles/an. Le chantier de pressage passe quant à lui en dessous des 4 €/balle et perd 13 %.

Et si on pousse à 5 000 balles/an, ce qui s'observe parfois sur le terrain, la presse coûterait alors moins de 2 €/balle. À ce niveau, la machine seule ne pèserait pas plus lourd que le filet. Le chantier dans son ensemble tomberait à 3,55 €/balle. Toutefois, à ce degré intensif d'utilisation, il faudrait pour être juste re-

considérer la durée de détention de la presse. Une valeur de 4 ou 5 ans serait plus logique. Le modèle de calcul s'en trouverait alors changé.

L'EFFET DÉBIT SUR LE CHANTIER DE PRESSAGE

Pour le débit de chantier, nous sommes partis d'une hypothèse de 35 balles/h. Mais si le chantier se déroule en conditions favorables, chauffeur efficace, terrain plat, beaux andains, liage et éjection rapides, on peut espérer monter à 45 balles/h. Dans ce cas, le coût du chantier hors conduite descend de 3,85 à 3,65 €/balle, soit 5 % de

moins. En prenant en compte la main-d'œuvre, le total passe de 4,50 à 4,15 €/balle, soit 8 % de moins. Dans l'autre sens, avec des andains peu fournis ou des pentes qui rallongent le temps de dépose de la balle, le débit peut tomber à 25 balles/h. Le chantier hors conduite monte alors de 3,85 à 4,20 €/balle, et le total main-d'œuvre incluse grimpe quant à lui de 4,50 à 5,15 €/balle. Soit 14 % de plus.

D'autres hypothèses de travail pourraient faire l'objet d'un calcul prévisionnel. Ainsi, la comparaison ficelle contre filet ●●●

**TRANSMISSION DYNA-VT
PERFORMANCES ACCRUES DE SÉRIE**



MF 8S | 205-305 CH

EXPERIENCE

05 65 38 42 39

www.mambert.com

SNQM - MARSALEIX

Bagou - 342 rte de Gramat - 46400 ST MEDARD DE PRESQUE

Tél. 05 65 38 05 18 - comptabilite@snqm.fr

AGRI-AVENIR

ZI Jean Maléze - 47240 BON ENCONTRE

Tél. 05 53 77 03 30 - saso.mf@saso.fr

46700 PUY-L'ÉVÊQUE - Tél. 05 65 21 38 45

SOVEMAS - MARSALEIX

Route de Montignac - 24200 SARLAT LA CANEDA

Tél. 05 53 59 22 96 - comptabilite@sovemas-marsaleix.fr

AGRI QUERCY-LOMAGNE

2447, chemin de la Fontaine - 82200 LIZAC

Tél. 05 63 04 06 23 - comptabilite@agriql.com

MAMBERT Constructions Métalliques

Zone Industrielle - BP 9 - 46130 BIARS-sur-CÈRE



05 65 38 42 39

www.mambert.com

**J'AI UN TRUC!
GAGNEZ 50€**

VOUS AVEZ IMAGINÉ UN ÉQUIPEMENT ASTUCIEUX
AMÉLIORÉ UN MATÉRIEL ?

ENVOYEZ-NOUS : TEXTE EXPLICATIF - PHOTOS OU V.D.F.O

SI VOTRE ASTUCE EST PUBLIÉE DANS ENTRAID[®],
VOUS RECEVREZ UNE PRIME DE 50 EUROS

PASCAL BORDÉUX • ENTRAID[®] • 3031 route de Chénégay - 86100 Mignéville - France
Tél. 05 49 44 74 97 • Courriel: pbordoux@entraid.com

CERFRANCE LOT

Accompagnement des chefs d'entreprise
Gestion – Expertise comptable
Juridique – Social employeur
Paye – Patrimoine

Membre de : **ORDRE DES EXPERTS-COMPTABLES** REGION OCCITANIE



Cahors 05 65 20 35 60	Figeac 05 65 34 51 99	Puy l'Evêque 05 65 21 37 31
Saint Céré 05 65 10 84 00	Souillac 05 65 37 80 95	Vayrac 05 65 27 01 62

BANQUE POPULAIRE OCCITANE +X
la réussite est en vous

ÊTRE LA 1^{RE} BANQUE RECOMMANDÉE PAR LES AGRICULTEURS^{*}, c'est être présent sur le terrain et vous accompagner tout au long de votre activité.

* Banque Populaire - Source : enquête BVA-IFOP 2012

EN SAVOIR PLUS





Les prix des presses à balles rondes ces deux dernières années se situent dans une fourchette moyenne de 35 000 à 45 000 €.

L'EFFET GNR

Avec les fortes variations du prix du GNR subies récemment, il est intéressant de vérifier comment le coût du pressage s'en trouve influencé.

Par rapport à notre hypothèse de tarif de 1,20 €/l, le fait de retrouver le niveau d'il y a quelques années, à 0,80 €/l, ferait gagner 0,14 €/balle. Soit 420 € sur une saison de pressage de 3 000 balles.

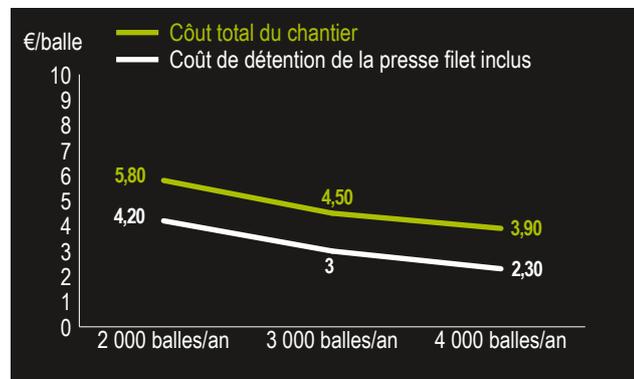
À l'opposé, une hausse supplémentaire poussant le GNR à 1,60 €/l augmenterait le coût de la balle de 0,14 €.

Avec un supplément annuel de 420 €. ■

●●● faisait partie de nos simulations dans l'édition Rayons X de 2020. Mais aujourd'hui, sur le terrain, le débat semble en partie éteint au profit du seul filet. Il peut également être pertinent de s'interroger sur l'option hacheur. D'un côté, c'est un investissement plus élevé, un besoin de puissance supplémentaire et plus de carburant dépensé. De l'autre, on peut gagner en densité de balles, donc en coût de pressage, transport et logement.

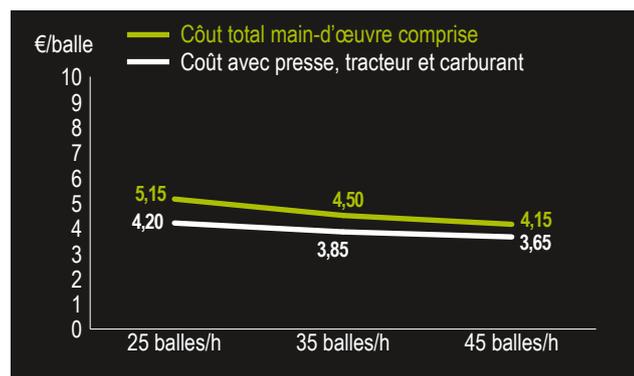
Dans le cas de l'herbe, le travail de la mélangeuse s'en trouve d'autre part facilité, avec un gain en usure et en carburant. Mais le chiffrage précis de tous ces paramètres constitue une équation complexe à établir. Dans une réflexion d'achat, il serait aussi intéressant de prendre en compte le temps de liage et d'éjection, qui diffère notablement d'un modèle de presse à un autre. Ce facteur joue un peu sur le débit de chantier et donc le coût de la balle quand on y inclut la traction et la main-d'œuvre. Enfin, n'oublions pas la densité de pressage, pas toujours identique d'une presse à l'autre. Elle fait qu'un coût à la balle élevé peut être compensé par une densité supérieure et finalement un coût à la tonne correct. ■

EFFET DE L'INTENSITÉ D'UTILISATION SUR LE COÛT DE CHANTIER



Hypothèses : presse achetée 43 000 €, utilisée 6 ans, 1 €/balle de filet, tracteur de 150 ch coûtant 16,80 €/h pour 600h/an, 12 l/h de consommation de GNR à 1,20 €/l, main-d'œuvre à 23 €/h, débit de chantier de 35 balles/h.

EFFET DU DÉBIT SUR LE COÛT DE CHANTIER



Hypothèses : presse achetée 43 000 €, faisant 3 000 balles/an et utilisée 6 ans, coûtant 3 €/balle filet compris, tracteur de 150 ch coûtant 16,80 €/h pour 600h/an, 12 l/h de consommation de GNR à 1,20 €/l, main-d'œuvre à 23 €/h.

UNE CUMA, UNE ÉQUIPE !

PRÉSIDENT

Le président d'une cuma anime les réunions du conseil d'administration et les assemblées générales. Il informe les adhérents des décisions prises, représente la cuma à l'extérieur. Il veille aussi au bon fonctionnement de la cuma, conformément aux statuts, et, enfin, il représente la cuma en justice. Le président peut être secondé par un vice-président. ■

SECRÉTAIRE

Le secrétaire de la cuma travaille sur la circulation de l'information pratique à l'intérieur et à l'extérieur de la cuma. Il envoie les convocations à l'assemblée générale et au conseil d'administration, réalise les comptes rendus de conseil d'administration, tient à jour le registre des délibérations des assemblées générales. Il actualise le règlement intérieur après discussion au sein du conseil d'administration, met en place un carnet de bord pour le suivi des matériels. ■

ADMINISTRATEURS

Les administrateurs (et administratrices) participent à la prise de décisions collégiales au sein du conseil d'administration. Individuellement, ils n'ont aucun pouvoir. Le conseil d'administration peut toutefois déléguer une partie de ses pouvoirs à un ou plusieurs de ses membres, notamment au bureau ou au tandem président/directeur, mais toutes les missions ne peuvent pas être déléguées. ■

Une cuma est plus solide si elle fonctionne en s'appuyant sur un collectif d'élus et non sur un "président qui fait tout", constate l'équipe d'animation de la fdcuma46. Il existe toute une palette de possibilités pour mieux répartir les responsabilités. Les voici.

Par Vincent Demazel et Élise Comerford-Poudevigne

TRÉSORIER

Le trésorier d'une cuma suit la trésorerie et anticipe les besoins.

Il vérifie le bien-fondé et l'affectation des factures, les règle et les classe. Il organise la facturation des services, encaisse les factures, suit les impayés. Il assure le respect des échéances et le suivi social et fiscal, met en place les tableaux de bord pour faciliter la gestion (suivi des salariés, des

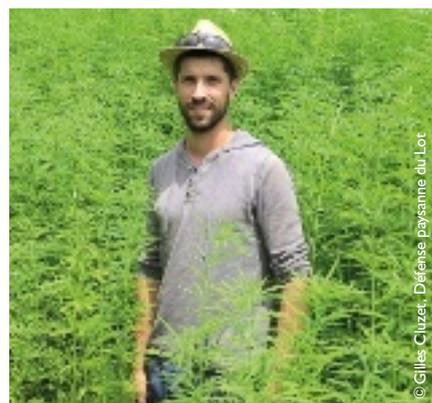
échéances d'emprunt, des encaissements, des parts sociales...). Pour finir, il prépare les comptes présentés à l'assemblée générale, où il rendra compte de sa mission. Certains groupes ont mis en place un binôme, l'un des deux assume toute la partie "facturation", tandis que la seconde personne se concentre sur la stratégie et l'analytique. ■

INFO DIVERSIFICATION : LE CHANVRE REVIENT SUR LE QUERCY

Une culture plus résiliente, plus économe en eau et en intrants : le chanvre revient avec différents débouchés, dont une filière textile locale.

Jeune agriculteur installé en Gaec avec son père à Rudelle, à l'est du Lot, Vincent Genot est éleveur de génisses et de chevrettes. Il s'intéresse aux nouvelles cultures et produit de la bourrache pour le laboratoire Nutergia de Capdenac. Il a lancé depuis l'an dernier une parcelle de chanvre : « Des amis agriculteurs nous en ont parlé et j'ai décidé de tenter la culture, attiré par son intérêt agronomique, son caractère écologique, mais aussi par l'éthique de la démarche de Virgocoop qui monte une filière 100 % locale. J'ai choisi une parcelle avec un sol profond et je la prépare avec un labour superficiel, puis un hersage, pour avoir une bonne finesse des mottes. J'apporte une fumure organique, 25 t/ha de fumier, car la plante aime l'azote et la matière organique. Puis je sème début avril au semoir à céréales, à raison de 70 kg/ha.

Je le roule pour bien tasser et je n'interviens plus jusqu'à la récolte en septembre. Il faut que le chanvre lève vite et bien, puis il pousse tout seul jusqu'à atteindre 3 mètres ! Une forte densité de tiges garantit leur finesse et leur longueur. Mi-septembre, je le coupe avec une faucheuse de base à double section, type modèle ancien, de la cuma. Attention car la tige est extrêmement dure et peut endommager le matériel. Je le laisse ensuite 15 jours sur place puis je le retourne une fois pour faciliter le rouissage. Deux semaines après, je l'andaine et le presse en balles rondes que je stocke sous un hangar jusqu'à ce que la coopérative vienne le chercher. Le rouissage puis le pressage sont les phases les plus délicates car la qualité des fibres se joue à ce moment-là. Le technicien de la coopérative passe contrôler



Vincent Genot. ■

cette étape. La culture est ensuite payée au poids. Comme il n'y a pas d'intrants et peu de mécanisation, la marge est intéressante. Cette année, j'ai fait une parcelle de 1,2 ha sur un champ souvent sale, afin de tester sa capacité nettoyante ainsi que la structuration du sol par ses racines. Je sèmerai du blé derrière, avec juste un travail superficiel. Pour moi, c'est une culture de diversification à forte valeur éthique... » ■

Gilles Cluzet

NOUVEAUX SERVICES ABONNÉ

NOUS SEMONS + DE CONTENUS SANS QUE VOUS NE METTIEZ + DE BLÉ



En tant qu'abonné au média Entraid, vous bénéficiez désormais de nouveaux services inclus dans votre abonnement : 100 % de vos contenus sont accessibles en ligne, des expériences audio inédites, le meilleur du comparateur Rayons X, des vidéos exclusives...

Ces contenus viennent s'ajouter aux 19 éditions premium qui sont livrées chez vous chaque année en version papier (11 Mensuel Entraid + 4 éditions du magazine Rayons X + 4 Guides thématiques).



LISEUSE
NUMÉRIQUE



EXPÉRIENCES
AUDIO

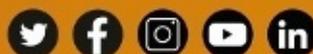


COMPARATEUR
RAYONS X



VIDÉOS
UNIQUES

Rendez-vous sur entraid.com





Pech Farrat 46500 GRAMAT - 05.65.33.41.30
 Za Cahors Sud 46090 LE MONTAT - 05.65.36.05.48
www.agri-pole.fr rejoignez-nous sur  



JOHN DEERE

Nouveau John Deere 6R

Renseignez-vous vite, et venez essayer votre futur tracteur !

Du 6R110 ou 6R150 : 4 cylindres
 Puissance maxi jusqu'à 177 CV

Du 6R155 au 6R250 : 6 cylindres
 Puissance maxi jusqu'à 300 CV



KRAMER



EGYRAX

RMH

sodimac

SaMASZ

KIRPY

ENERGIES RENOUVELABLES



PROAGRI

POUR VOUS. AUJOURD'HUI. ET DEMAIN



Nous vous conseillons !

Comment maîtriser ses charges énergétiques ?

Comment produire de l'énergie verte en récupérant le plus de valeur sur son exploitation en fonction de ses besoins ?

- Photovoltaïque toiture et trackers solaires
- Méthanisation
- Solaire thermique
- Agrivoltaïsme

Contactez-nous

Valérie OUSTRY - 05 65 23 22 11 - territoires@lot.chambagri.fr

www.lot.chambre-agriculture.fr 

